MEMÒRIA – ACREDITACIÓ TECNIO

FACILITADORS DE TECNOLOGIA PÚBLICS

DADES BÀSIQUES DE LA UNITAT

*(Màxim 1 pàgina)*

**Nom de la unitat:**

**Nom de l’entitat a la que pertany:**

1.- Presentació de la unitat:

Explicar quina unitat és i que fa

2.- Oferta tecnològica:

Explicació breu que inclogui els següents apartats:

- Tecnologies: nº de tecnologies en fase de llicència. Classificació segons següent àmbit tecnològic TIC/Nanotecnologia/Fotònica/Materials avançats/Biotecnologia/Tecnologia de fabricació avançada

Per ex: 10 tecnologies. 5 TIC i 5 Biotecnologia.

- Spin off’s: nº d’empreses actives. Classificació segons següent àmbit tecnològic TIC/Nanotecnologia/Fotònica/Materials avançats/Biotecnologia/Tecnologia de fabricació avançada. Comentar el nom d’algunes d’elles.

- TECNIO Desenvolupadors: comentar si hi ha algun grup de recerca de l’entitat que sigui TECNIO Desenvolupador.

**3.-Projectes més rellevants:**

Explicar els projectes més rellevants relacionats amb:

- Llicències: de tecnologies recents (nom de la tecnologia i a qui s’ha llicenciat)

- Ebt’s: alguna fita rellevant aconseguida per una ebt sorgida amb els suport de la unitat

Superfície d’espai d’incubació en m2:

Personal (nº):

Web:

Adreça:

Nom director:

Nom contacte:

Email contacte:

Telèfon contacte:

Energia i Recursos

Condicions generals valorables

1.- Oferta tecnològica: Oferir a les empreses accés a tecnologies diferencials i visió sectorial, per resoldre les seves necessitats tecnològiques (valor: 20 punts)

Dimensionar els grups de recerca i nº d’investigadors als que la unitat de comercialització dóna suport.

Dimensionar l’oferta tecnològica de la unitat de comercialització. S’entén per oferta tecnològica el conjunt de tecnologies disponibles per comercialitzar a través d’un acord de transferència.

Adjuntar la següent dada: Nº tecnologies de l’oferta tecnològica actual / Nº investigadors de l’any en curs \* 100.

Definir quins sectors potencials poden ser receptors de l’oferta tecnològica de la unitat.

Adjuntar l’oferta de tecnologies de la unitat.

Alineació amb la RIS3CAT:

Completar les taules següents de manera que permeti identificar l’alineació de l’entitat a acreditar TECNIO amb la RIS3CAT, tant a nivell de Tecnologia Facilitadora Transversal (TFT) com per àmbits sectorials:

- Taula 1: marcar amb una X els requadres que encaixen amb l’oferta tecnològica, especificant el seu àmbit sectorial i la seva TFT

- Taula 2: fer una breu explicació de l’oferta tecnològica per TFT

- Taula 3: marcar amb una X els requadres que encaixen amb els sectors els quals poden ser destinataris de l’oferta tecnològica

*Taula 1*

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  |  | Àmbits sectorials líders |
|  |  | Alimentació | Química,Energia i recursos | Sistemes industrials | Indústries basades en el disseny | Indústries relacionades amb la mobilitat sostenible | Indústries de la salut | Indústries culturals i basades en l'experiència |
| Tecnologies facilitadores transversals | TIC  |  |  |  |  |  |  |  |
| Nanotecnologia |  |  |  |  |  |  |  |
| Fotònica |  |  |  |  |  |  |  |
| Materials avançats |  |  |  |  |  |  |  |
| Biotecnologia |  |  |  |  |  |  |  |
| Tecnologies de fabricació avançada |  |  |  |  |  |  |  |

*Taula 2*

|  |
| --- |
| TIC |
| Nom de la tecnologia n: breu descripció |
| Nanotecnologia |
| Nom de la tecnologia n: breu descripció |
| Fotònica |
| Nom de la tecnologia n: breu descripció |
| Materials Avançats |
| Nom de la tecnologia n: breu descripció |
| Biotecnologia |
| Nom de la tecnologia n: breu descripció |
| Tecnologies de fabricació avançada |
| Nom de la tecnologia n: breu descripció |

*Taula 3*

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Química, Energia i recursos | Indústries basades en el disseny | Indústries de la salut | Indústries culturals i basades en l'experiència |
|
| Eficiència energètica |  | Tèxtil |   | Química fina |   | Edició, arts gràfiques i multimèdia, audiovisual, producció àudio i vídeo |   |
| Cogeneració |   | Confecció |   | Preparats farmacèutics |   |
| Domòtica |   | Pell |   | Universitats, parcs científics i tecnològics, centres de recerca |   | Artesania |   |
| Energies renovables |   | Calçat |   | Indústries tecnològiques mèdiques |   | Turismes |   |
| Química Orgànica |   | Joieria |   | Hospital i clíniques |   | Esports |   |
| Fusió nuclear |   | Mobiliari |   | Assegurances i serveis relacionats |   | Diferents subsectors de l'àmbit de les indústries basades en l'experiència |   |
| Diferents subsectors de l'àmbit de la química, energia i recursos |   | Diferents subsectors de l'àmbit del disseny |   | Diferents subsectors de l'àmbit de les indústries de la salut |   |  |  |
| Alimentació | Sistemes industrials | Indústries relacionades amb la mobilitat sostenible |  |  |
|  |  |
| Indústria agroalimentària |   | Enginyeria de procés |   | Automoció i activitats relacionades |   |  |  |
| Sectors primaris |   | Manufactura avançada |   | Electroquímica |   |  |  |
| Distribució |   | Química |   | Energia |   |  |  |
| Industrial de l'envasat i l'embalatge |   | Maquinària i equips |   | Electrònica |   |  |  |
| Maquinaria per a l'alimentació |   | Productes informàtics, electrònics i òptics |   | Nanomaterials |   |  |  |
| Additius i matèries primeres |   | Robòtica |   | Internet |   |  |  |
| Gastronomia i restauració |   | Materials i equips elèctrics |   | Telefonia mòbil |   |  |  |
| Diferents subsectors de l'àmbit de l'alimentació |   | Diferents subsectors de l'àmbit dels sistemes industrials |   | Diferents subsectors de l'àmbit de la mobilitat sostenible |   |  |  |

2.- Connexió amb l’ecosistema: Oferir coneixement i socis estratègics en el sistema català d’innovació, ràpid accés a informació tecnològica i accés a informació de finançament.

Col·laboració amb altres entitats del sistema d’R+D+i, preferiblement acreditats TECNIO (valor: 10 punts)

Llistar les entitats del sistema d’R+D+i amb les quals l’entitat ha establert col·laboracions i definir en quins camps i/o projectes i identifica els que són TECNIO (trobaràs el llistat d’entitats acreditades TECNIO a <http://accio.gencat.cat/cat/innovacio-tecnologica/connexio/tecnio/index.jsp>).

Nota: No es tracta de col·laboracions en projectes concrets sinó d’acords estructurals que permetin la transferència de coneixement d’una institució a una altra, per exemple: col·laboració amb una escola de negocis per formar a investigadors en temes empresarials.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Entitat col·laboradora | Col·laboració establerta | Projecte /línia d’expertesa | Data |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

3.- Orientació a client: Garantir la confidencialitat de les empreses clients i ser excel·lent en els processos que asseguren el servei al client, així com treballar amb un llenguatge i temps de resposta empresarial. Demostrar compromís continuat amb els programes d’ACCIÓ (valor: 10 punts)

Proactivitat en realitzar contactes amb empreses i nivell d’eficiència del procés.

Explicar els procediments de l’entitat per assegurar la confidencialitat així com la qualitat de la resposta i del servei a l’empresa: adjuntar informació sobre la metodologia de treball per donar resposta a les demandes empresarials (metodologia, temps de resposta, etc.).

Explicar la relació amb ACCIÓ i en quins programes es participa.

Adjuntar una taula amb la següent informació relativa als darrers 2 anys:

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | ANY N |  |  | ANY N-1 |  |  |
| CONTACTES AMB EMPRESES | NOMBRE | % (sobre contactes totals) | Nom de les 3 principals | NOMBRE | % (sobre contactes totals) | Nom de les 3 principals |
| Contactes totals |  | No aplica |  |  | No aplica |  |
| Contactes nous |  |  |  |  |  |  |
| Contactes amb empresa catalana |  |  |  |  |  |  |
| Acords de confidencialitat signats |  |  | No aplica |  |  | No aplica |
| Contractes de transferència enviats |  |  | No aplica |  |  | No aplica |

REQUISITS

1.- Ser una estructura pròpia d’una universitat catalana, institut de recerca hospitalari, centre de recerca CERCA i del CSIC, que tingui entre les seves funcions la comercialització de tecnologia via llicència de patents, models d’utilitat i/o drets d’autor pel cas de software a empreses i/o creació d’empreses de base tecnològica. (màx. 5 pagines)

Explicar la funció realitzada com a unitat de comercialització, justificar la necessitat de la seva creació (indicar l’any de creació), explicar com s’integra dins de l’estructura del centre i/o universitat, el nivell de compromís de la direcció, i qualsevol informació que permeti conèixer la importància de la unitat pel centre i/o universitat.

Explicar quins són els processos interns per conèixer, captar, identificar, filtrar la tecnologia que es genera en el seu entorn per crear nous negocis així com els processos existents per connectar la tecnologia amb pimes i grans empreses.

CONDICIONS VALORABLES

1.- Equip de la unitat de comercialització. Disposar de com a mínim d’una persona dedicada a temps complert a desenvolupar tasques de comercialització de tecnologia a les empreses en una unitat dedicada a aquesta funció. (valor: 30 punts)

Explicar l’estructura de l’equip de la unitat de comercialització. Incloure les funcions i nivell de dedicació de cada un dels membres de l’equip i aportar el CV del tots els membres. (màx. 5 pagines)

2.- Resultats de la unitat de comercialització. Tenir una experiència mínima de 3 anys en processos de comercialització de tecnologia amb la demanda empresarial i que en aquest període de temps hagin tingut èxit en la creació d’empreses de base tecnològica i/o llicència de drets de PII (patents, models d’utilitats, etc.). Per demostrar aquest èxit s’ha d’haver aconseguit un mínim de 6 projectes de creació d’ebt’s i/o llicència o que la mitjana anual de sol·licituds de patents sigui d’un mínim de 15 en els darrers 3 anys. *No és tindrà en compte com a llicència aquella que hagi estat transferida i/o cedida a una spin off ja valorada com a creació d’empresa*. (valor: 30 punts)

Anomenar l’any de creació de la unitat.

Explicar els resultats obtinguts per la unitat de comercialització en els 3 últims anys.

*En aquest apartat s’ha de fer un resum de l’activitat de la unitat de comercialització en quant a:*

1. *Projectes de creació d’empreses: Adjuntar un informe-resum per cadascun dels projectes de creació d’empreses. La informació mínima que han de contenir aquests informes serà* *el nom, any de creació, la tipologia (start up o spin off), el sector, l’origen, els membres de l’equip, la novetat tecnològica, i el recolzament que s’ha prestat des de la Unitat de Comercialització.*
2. *Projectes de llicència/venda de patents i/o altra IP: Adjuntar un informe-resum per cadascun dels projectes de llicència. La informació mínima que han de contenir aquests informes serà* *el nom de la tecnologia, una breu descripció, el nom del llicenciatari (o una descripció breu), el tipus de protecció, la novetat tecnològica i el recolzament que s’ha prestat des de la Unitat de Comercialització.*

Incorporeu xifres de resultats aconseguits durant els darrers 3 anys tenint en compte la següent taula:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | Any -1 | Any -2 | Any -3 |
| Nº empreses creades |  |  |  |
| Facturació d’empreses creades (€) |  |  |  |
| Nº de treballadors d’empreses creades |  |  |  |
| Nº de patents internacionals sol·licitades |  |  |  |
| Nº de llicències de patents*(No es tindrà en compte com a llicència aquella que hagi estat transferida i/o cedida a una spin off ja valorada com a creació d’empresa)* |  |  |  |
| Nº de llicències d’altra IP (software, etc.)*(No es tindrà en compte com a llicència aquella que hagi estat transferida i/o cedida a una spin off ja valorada com a creació d’empresa)* |  |  |  |
| Diners facturats de llicències de patents/(€) |  |  |  |
| Diners facturats de llicències d’altra IP (€) |  |  |  |
| Diners mobilitzats d’empreses en les que l’entitat té una participació (ajuts i ampliacions de capital) (€) |  |  |  |
| Nº d’acords de codesenvolupament amb empreses tancats |  |  |  |
| Costa total dels projectes de codesenvolupamet (€) |  |  |  |

ANNEXOS A LA MEMÒRIA:

Adjuntar a aquesta memòria els següents documents:

1. Oferta tecnològica de la unitat (s’entén per oferta tecnològica el conjunt de tecnologies disponibles per comercialitzar a través d’un acord de transferència)
2. Currículum Vitae de tots els membres de la unitat

Recordeu que cal adjuntar al formulari de sol·licitud, juntament amb la memòria i els seus annexos, la següent documentació:

1. – Document acreditatiu de ser una estructura pròpia de la universitat catalana, instituts de recerca hospitalari, centre de recerca CERCA i del CSIC que tingui entre les seves funcions la comercialització de tecnologia (estatuts i composició de l’òrgan de govern)

2. – Document acreditatiu de poders per actuar com a representant legal de l’entitat. En cas que aquest document hagi estat presentat en convocatòries anteriors a ACCIÓ, es podrà presentar una declaració responsable en la qual s’especifiqui aquest document, la data en què es va presentar a ACCIÓ i s’hi faci constar que continua essent vigent.