

# JORNADA-TALLER INNOGLOBAL PROGRAMAS EUREKA Y RUSSIP

Óscar Fernández Moyano  
Coordinador Oficina Eureka Española  
Departamento de Acción Tecnológica Exterior

# Índice

1. Introducción a Eureka
2. Los proyectos de Red
3. Clusters Eureka
4. Oportunidades
5. Programa Russip

# 1. Introducción: Motivaciones

- La empresa necesita hacer (o mantener) un producto/servicio/proceso competitivo que responda al mercado
- Un modo de hacerlo es invirtiendo en I+D+i
- Identificar potenciales beneficiarios
  - Acometer un proyecto que es demasiado grande para hacerlo en solitario
  - Acceso a tecnologías o conocimiento de otras empresas
  - Requiere colaboración en toda la cadena de valor
  - Tiene la solución al problema de otra empresa
  - Habilidades de acceso que faltan
  - Acceder a nuevos mercados
  - Compartir riesgos
- Promoción dedicada multicanal

# 1. Introducción: Dificultades

- Desconocimiento del proceso internacional y del nacional y sus criterios: falta de contacto con las oficinas
- Proyectos de transferencia tecnológica/prestación de servicios en donde no hay colaboración efectiva
- Falta de capacidades tecnológicas de alguno de los socios
- Dudas sobre la situación financiera de algún participante
- No se explican bien los 3 grandes aspectos de evaluación
- Mala calidad en los instrumentos más competitivos
- Poca dedicación en la preparación de la documentación

1985

**37.000+**  
**mio€**

**5.900+**  
**proyectos**

2016

**11600+**  
pymes

**3800+**  
universidades

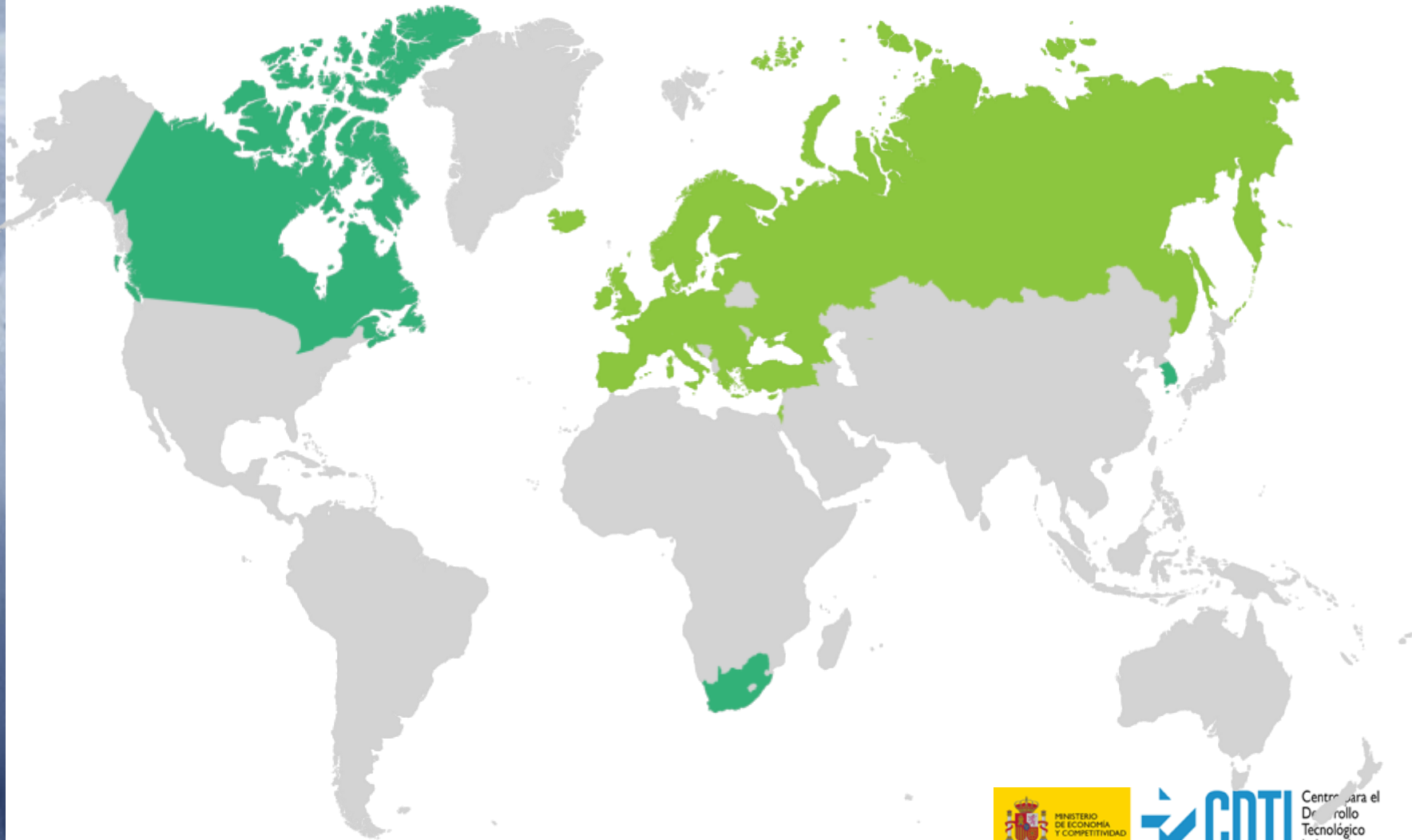
**4000+**  
centros de  
investigación

**7300+**  
grandes  
empresas

# 1. Introducción: Países (I)

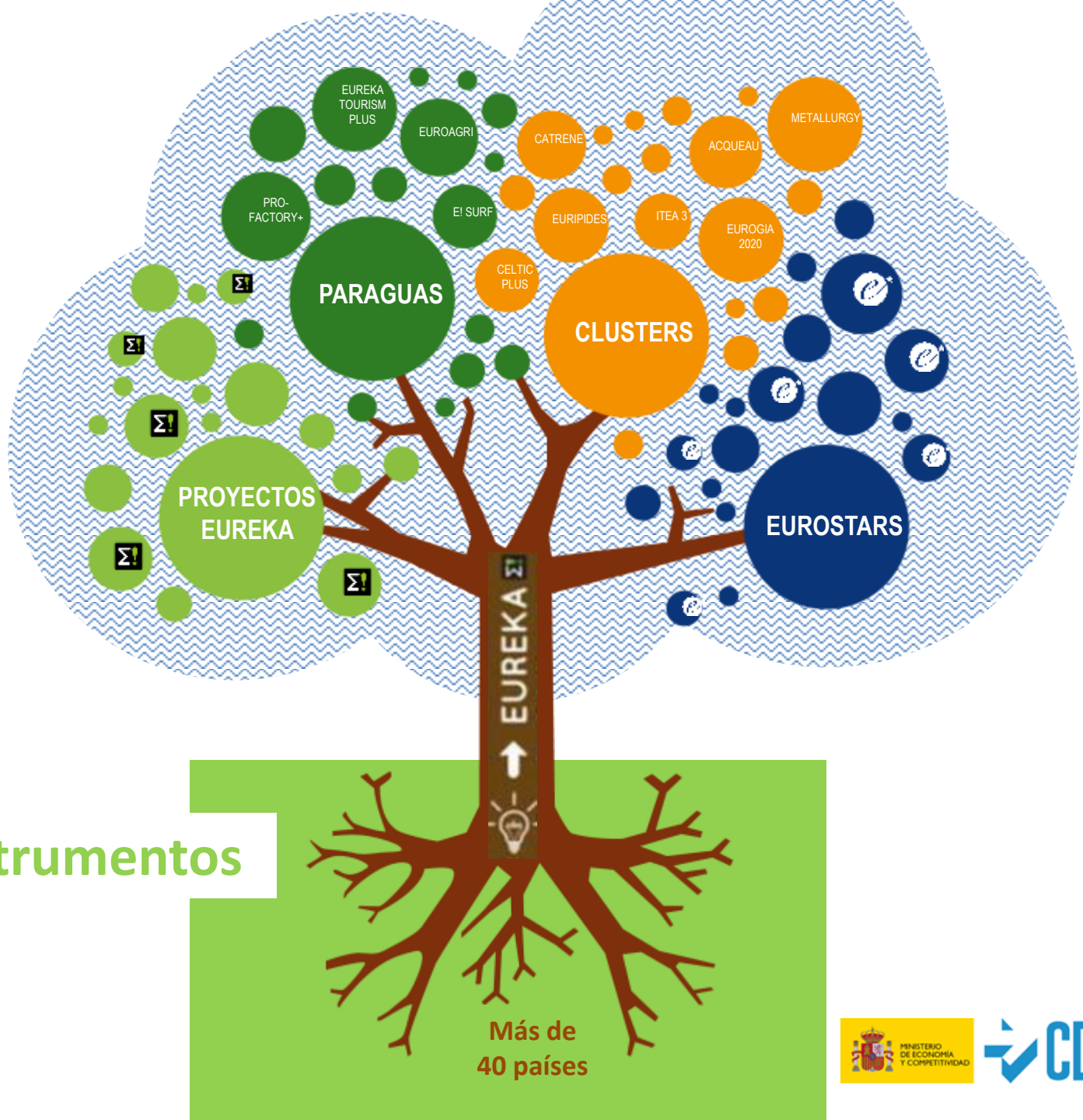
● Países asociados

● Países miembros



# 1. Introducción: Países (II)

- No se recomiendan países a priori. Las condiciones de los países pueden variar de año en año
- En general, los países Eureka suelen tener actividad en uno o varios instrumentos
- Se intenta evitar algunos países salvo que las empresas allí se autofinancien: Italia, Grecia, Portugal.
- Los países de la “vieja europa” funcionan bien en líneas generales
- Los países del Norte suelen tener más actividad en Eurostars últimamente.
- Los países del Este pueden ser una buena opción para Eureka aunque es probable que la financiación tenga retraso
- Países cerca de Europa suelen ser activos: Israel y Turquía.
- Los países asociados tienen ganas de aumentar su actividad



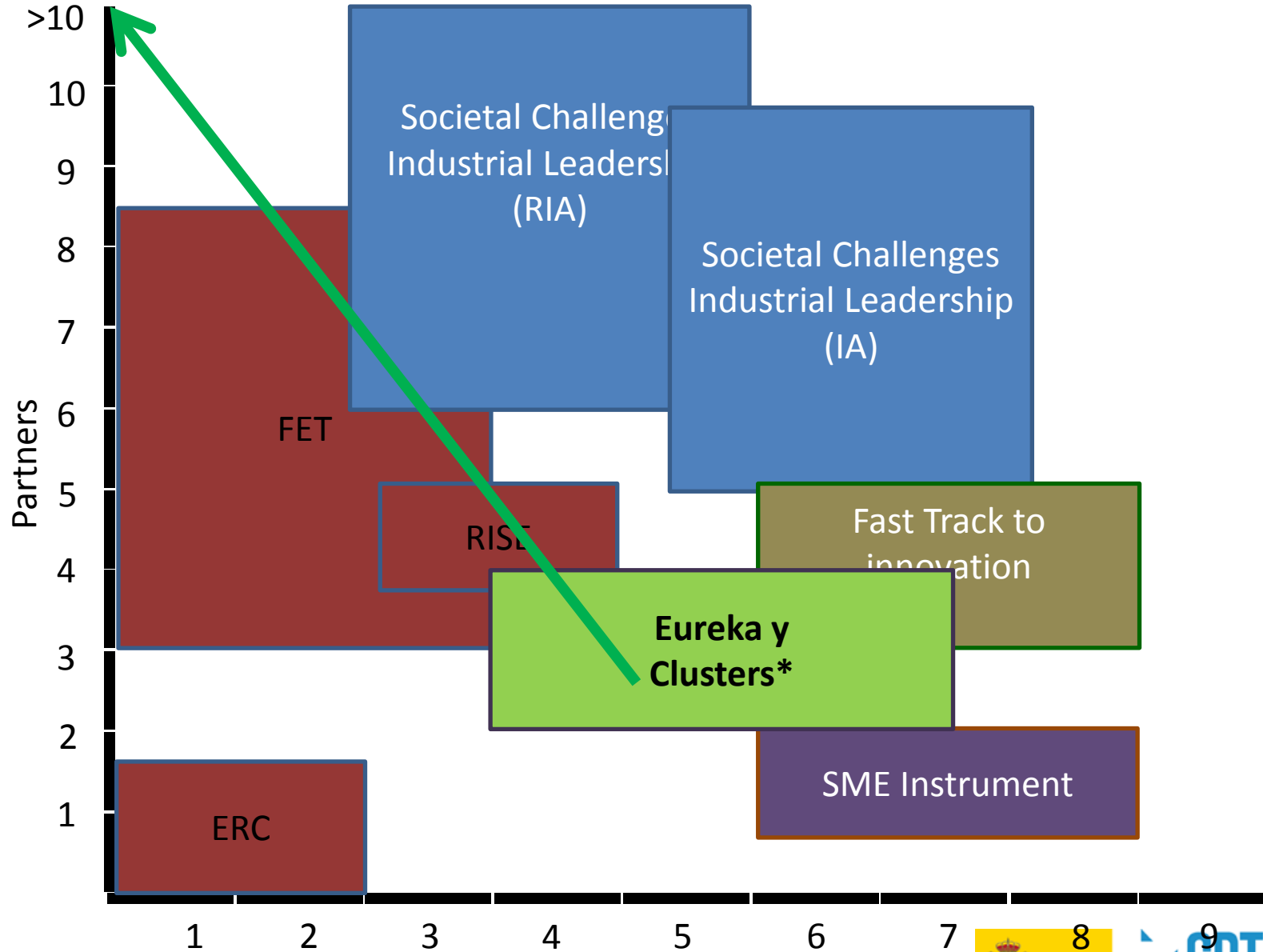
# Instrumentos

Más de  
40 países





# 1. Posicionamiento Eureka en ERA



# 1. Introducción: Novedades

- Presidencia Española en Eureka (jul'16-jun'17)
  - Globalización
  - Nuevos Clusters: Fabricación avanzada y grafeno
  - Relanzamiento: mayor compromiso agencias financiadoras
- Regla 1+1 para países asociados (Canadá, Corea y Sudáfrica) y piloto Globalstars con Chile
- Programa bilateral con Rusia fuera de Eureka
- Posibilidad de hacer uso de misiones CDTI en Eureka



# Proyectos de Red

## 2. Proyectos de Red: Características



Producto, proceso o servicio **innovador** de uso civil



Participantes de al menos **dos países** EUREKA



Sin restricciones temáticas, reflejan una **demanda del mercado**



Financiación y Evaluación en cada país (**descentralizada**)

solicitudes: **en cualquier momento** + llamadas

## 2. Proyectos de Red: Datos promedio

Datos  
2008–2014



**2–4 participantes**

---



**2–3 países**

---



duración promedio

**31 meses**

---



presupuesto promedio

**€1.74 millones**

---

## 2. Proyectos de Red: Procedimiento

Solicitud de financiación en cada país

**CDTI**

Solicitud Eureka

- Application Form
- Consortium agreement
- Memoria Preliminar proyecto Eureka

Solicitud financiación CDTI

- Memoria Completa
- Declaraciones
- Cuentas anuales



**Proyectos Financiados  
+ informes motivados**

## 2. Proyectos de Red: Claves del éxito (I)

- Conocer los aspectos generales del programa: manuales
- Hacer uso de las oficinas nacionales para aspectos propios de cada propuesta: orientación y asesoramiento
- Tiempo suficiente para la preparación
  - Búsqueda de socio, propuesta de proyecto, acuerdo de consorcio, etc.
- Buscar la excelencia en los grandes bloques de evaluación: consorcio/gestión del proyecto, tecnología y mercado/impacto

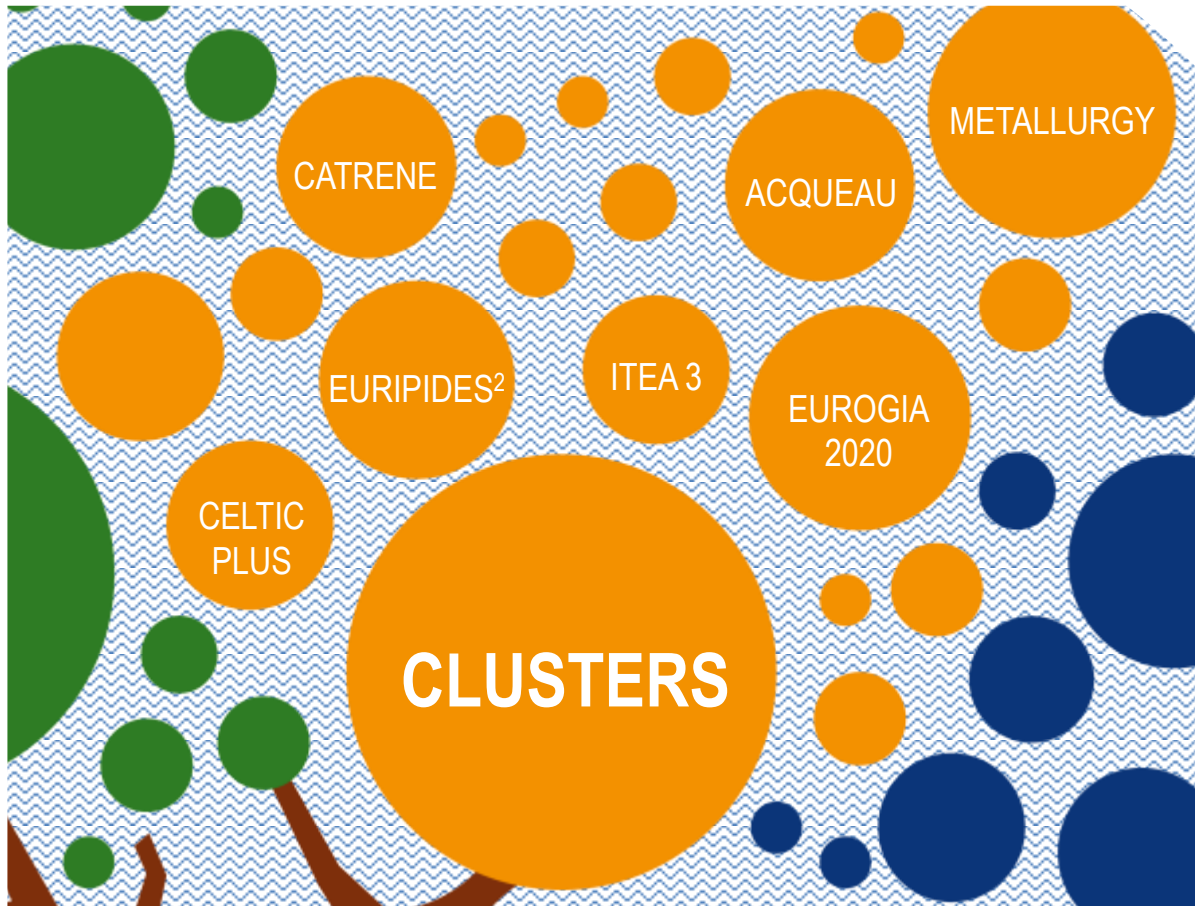
## 2. Proyectos de Red: Claves del éxito (II)

- Consorcio/Gestión
  - Mostrar la capacidad de cada socio para cumplir con sus compromisos
    - Gestión, habilidades científicas y técnicas de cada parte, así como sus recursos financieros
  - Hacer una propuesta de cooperación *win-win*
    - Mostrar las complementariedades y valor añadido de la cooperación transnacional durante y tras el proyecto
  - Explicar claramente la metodología utilizada en el proyecto
  - Desglose de costes realista y correcto/adecuado/justo
  - Definir objetivos claros, medibles y que se puedan verificar
    - Indicadores de éxito para los desarrollos tecnológicos
    - Resultados comerciales y financieros que se buscan



## 2. Proyectos de Red: Claves del éxito (III)

- Tecnología
  - Señalar el carácter innovador de la propuesta
  - Presentar nuevas aplicaciones industriales y su impacto en el sector
  - Análisis del riesgo: ¿Cómo se pueden mitigar/suavizar/aminorar?
  - Hay que ser tecnológicamente ambicioso sin dejar de ser realista
- Mercado/impacto
  - Planes de producto, planes de explotación, estrategia de comercialización (plan de marketing)
  - Análisis y comparación con las técnicas vanguardistas /de última generación
  - Barreras de acceso al mercado
  - Ventajas competitivas
  - Cuota de mercado realista. ¿Conseguirá ROI?
  - Cómo protegerlo: Derechos de Propiedad Industrial
  - Destacar el riesgo y el carácter estratégico del proyecto en términos de impacto comercial y financiero esperados en una escala europea



# 3. Clusters: apoyo sectorial



---

Software para sistemas y servicios



---

Micro y Nano electrónica



---

Telecomunicaciones



---

Energías bajas en carbono



---

Sistemas electrónicos

# 3. Clusters: Características



---

## Iniciativas lideradas por la industria

- Medio plazo
- Sectores estratégicos



---

## Gran número de participantes

- Principales actores del sector
- Amplia participación de PYMES (30–50%)



---

## Promoviendo la competitividad europea

- Desarrollo de tecnologías genéricas y estándares
- Afrontando los retos de la sociedad y la economía europea

### 3. Clusters: Datos promedio

datos  
2008–2014



**4–14 participantes**

---



**3–4 países**

---



Duración promedio

**31 meses**

---

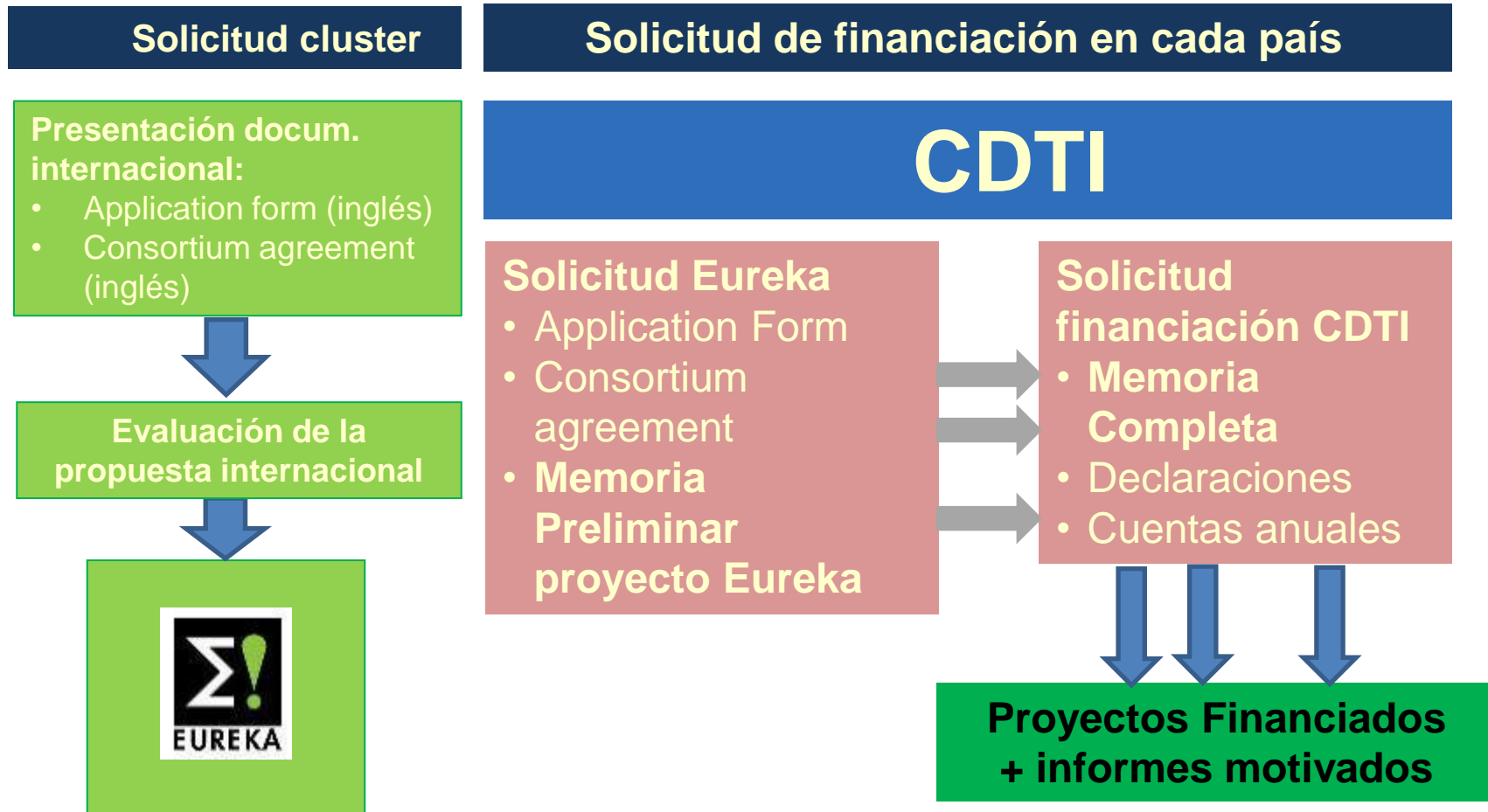


Presupuesto promedio

**€2 - €15 millones**

---

# 3. Clusters: Procedimiento



# 3. Clusters: Tramitación

- **Solicitud Eureka en CDTI**
  - **Una única solicitud que realiza el líder del consorcio español**
  - En clusters que tienen una fase (CELTIC) se recomienda realizarla lo antes posible: incluso a la vez que la presentación de la FPP al cluster
  - En clusters con dos fases (ITEA 3, EURIPIDES, EURIGIA, etc.): se recomienda realizarla incluso a la vez que la presentación del PO al cluster
- Si la preevaluación es positiva: **se generan  $N$  solicitudes de I+D individuales**, una para cada empresa española
- **Cada empresa española debe completar su solicitud**

## 4. Oportunidades: Convocatorias (I)

- En Eureka se mantiene la filosofía de convocatoria abierta, se puede presentar en cualquier momento un proyecto con cualquier país
- En algunos casos se lanzan llamadas conjuntas para mejorar la sincronización de la financiación con la tramitación internacional pero no excluye a que se presenten también fuera de esas llamadas



# 4. Oportunidades: Convocatorias (II)



Programa	Gestor	Convocatoria	Apertura	Deadlines	Sello
Eureka	Israel	Call 2016	14-mar-16	09-jun-16	octubre
	Corea	Call 2016-2	01-abr-16	31-ago-16	octubre
	Austria	Call 2016	01-jun-16	27-sep-16	diciembre
	Holanda y Turquía en Agroalimentación	Call 2016 fase 1	01-abr-16	15-jun-16	-
		Call 2016 fase 2	01-jul-16	15-sep-16	febrero
	Turquía	Call 2016 fase 1	junio	septiembre	-
		Call 2016 fase 2	octubre	noviembre	febrero
	Canadá	Call 2016 fase 1	mayo	septiembre	-
		Call 2016 fase 2	octubre	noviembre	enero
	Russip	Call 2016	03-may-16	08-jul-16	octubre
	Eurostars-2	Cut-off date 6	15-jun-16	15-sep-16	18-ene-17

**NOTA IMPORTANTE:** Se recomienda no empezar el proyecto hasta 1 mes más tarde de la fecha de sello por efecto incentivador



# 4. Oportunidades: Convocatorias (III)



Programa	Gestor	Convocatoria	Apertura	Deadlines	Sello
Cluster	Acqueau	Spring 2016 PO	28-nov-16	01-mar-16	-
		Spring 2016 FPP	02-mar-16	15-jun-16	Pendiente
	Celtic+	Call 2016-3	26-may-16	15-oct-16	Pendiente
	Euripides <sup>2</sup>	Spring 2016 PO	15-dic-15	10-mar-16	-
		Spring 2016 FPP	30-mar-16	12-may-16	26-may-16
	Eurogia2020	Call 5-1	24-nov-15	19-feb-16	marzo
		Call 5-2	20-feb-16	23-may-16	junio
	Itea3	Call 3 PO	13-sep-16	28-oct-16	-
		Call 3 FPP	28-nov-16	febrero	marzo
	Penta	Call 2016 PO	01-ene-16	15-mar-16	-
		Call 2016 FPP	13-abr-16	07-jun-16	06-jul-16
	Metallurgy	Call 2015 PO	27-may-15	31-jul-15	-
		Call 2015 FPP	pendiente	Pendiente	Pendiente

## 4. Oportunidades: Eventos

- Eureka general
  - Financiación con Innoglobal y Russip (7 junio, Madrid)
  - Taller Eurostars (12 julio, Sevilla)
  - Taller Eurostars (14 julio, Madrid)
  - Eurostars Annual event (12 octubre Amsterdam y 13 octubre, Bruselas)
- Clusters/Paraguas
  - Itea3 PO Days (13-14 septiembre, París): Software
- Eventos internacionales en países
  - Fresh Agromasov (23-24 junio, Madrid): Agroalimentación
  - Seminario FR-ES (29 junio, Madrid): Smart grids
  - ViniSmart FR-ES (30 junio, Madrid): Agroalimentación
  - Eilat-Eliot Green Energy Conference noviembre, Tel Aviv)
- Delegaciones de países a España
  - Canadá, World of Hydrogen (13-16 junio, Zaragoza): Energía
  - Canadá, European utility week (15-17 noviembre, Barcelona): Energía

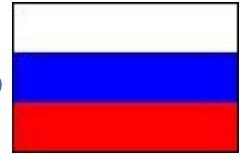
# 5. Programa Russip: Introducción



- Rusia se ha integrado cada vez más en la economía mundial durante la última década:
  - Crecimiento de la inversión extranjera
  - Constante crecimiento de la productividad en la economía rusa
  - Tasa de desempleo muy baja
- A nivel político más innovación y menos dependencia de exportaciones energéticas: financiación pública
- Sector innovador en fase de transición:
  - Importante base científica y sistema desarrollado de educación en ciencia y tecnología
  - Distancia entre el I+D+i ruso y la demanda del mercado: falta de un sistema intermediario

**TOP - DOWN**

## 5. Programa Russip: Sectores/regiones



- Focalización de recursos en tecnologías con futuro:
  - TIC (Tecnologías de la Información y Comunicación)
  - Biotecnología y Tecnología Médica
  - Energía, Energías Renovables y Eficiencia Energética
  - Tecnología Nuclear
  - Nanotecnología y Nuevos Materiales
  - Seguridad y Antiterrorismo
- Moscú es el epicentro tecnológico pero con parques tecnológicos por todo el país
- Creación de Zonas Económicas Especiales

# 5. Programa Russip: Características



- Firmado entre la agencia FASIE y CDTI
- Procedimiento
  - Una sola fase con fecha de cierre: 8 de julio
  - Sellos en octubre
- Proyectos:
  - Duración máxima 24 meses
  - Balanceados: máximo 70% - 30%
- Financiación rusa
  - Programa Internationalization de FASIE solo para pequeña empresa\*
  - Subvención: máximo 200.000€
  - Subcontrataciones (Universidades, Entidades públicas, Centros de Investigación) un máximo del 30%.

\*NOTA: hasta 100 empleados y no más de 10 millones de euros de beneficios anuales, ni más de un 49% de participación pública, extranjera o de grandes empresas



# Contactos Eureka en CDTI

## • Oficina Eureka en España

- Oscar Fernández [oscar.fernandez@cdti.es](mailto:oscar.fernandez@cdti.es)
- Oscar González [oscar.gonzalez@cdti.es](mailto:oscar.gonzalez@cdti.es)
- Juana Sánchez [juana.sanchez@cdti.es](mailto:juana.sanchez@cdti.es)
- Alicia García [alicia.garcia@cdti.es](mailto:alicia.garcia@cdti.es)
- Inmaculada Cabrera [inmaculada.cabrera@cdti.es](mailto:inmaculada.cabrera@cdti.es)

## • República de Corea (Seúl): Jordi Espluga Bach

[jordi@sbc.or.kr](mailto:jordi@sbc.or.kr)

## • Rusia (Moscú): Juan Ramón Rodríguez

[rusia@cdti.es](mailto:rusia@cdti.es) / [juan.rodriguez@cdti.es](mailto:juan.rodriguez@cdti.es)

## • Canadá (Ottawa): Marta Pastor

[canada@cdti.es](mailto:canada@cdti.es) / [marta.pastor@cdti.es](mailto:marta.pastor@cdti.es)

## • Sudáfrica (Johannesburgo): Romina Calzada

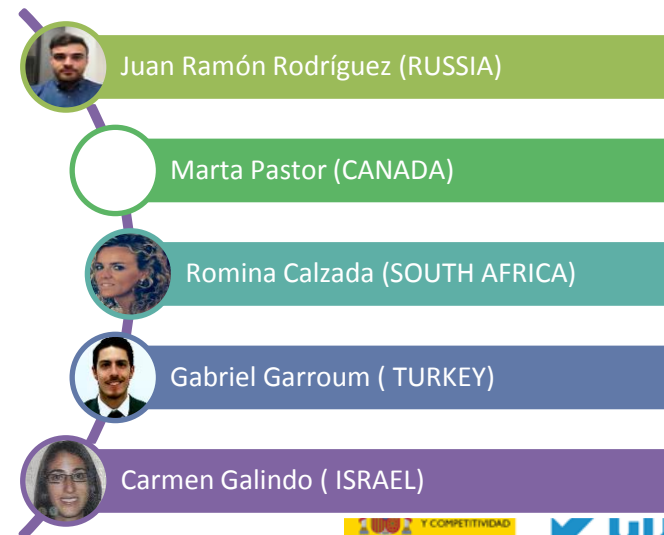
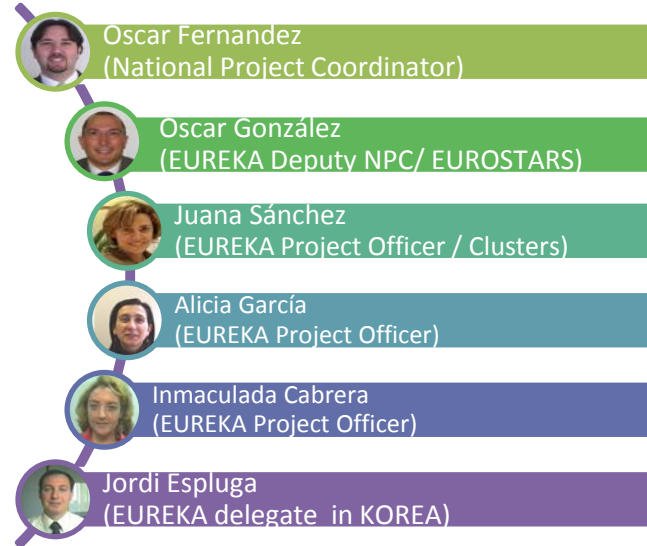
[sudafrica@cdti.es](mailto:sudafrica@cdti.es) / [romina.calzada@cdti.es](mailto:romina.calzada@cdti.es)

## • Turquía (Estambul): Gabriel Garroum

[turquia@cdti.es](mailto:turquia@cdti.es) / [gabriel.garroum@cdti.es](mailto:gabriel.garroum@cdti.es)

## • Israel (Tel Aviv): Carmen Galindo

[israel@cdti.es](mailto:israel@cdti.es) / [carmen.galindo@cdti.es](mailto:carmen.galindo@cdti.es)



# Eureka: Contactos y enlaces

- Eureka
  - [www.eurekanetwork.org](http://www.eurekanetwork.org)
  - [www.cdti.es/index.asp?MP=7&MS=563&MN=3&TR=C&IDR=77](http://www.cdti.es/index.asp?MP=7&MS=563&MN=3&TR=C&IDR=77)
- Eurostars
  - [www.eurostars-eureka.eu](http://www.eurostars-eureka.eu)
  - [www.cdti.es/index.asp?MP=7&MS=554&MN=3](http://www.cdti.es/index.asp?MP=7&MS=554&MN=3)
- Clusters/Paraguas
  - Acqueau: [www.acqueau.eu](http://www.acqueau.eu)
  - Penta: [www.penta-eureka.eu](http://www.penta-eureka.eu)
  - Celtic+: [www.celtic-initiative.org](http://www.celtic-initiative.org)
  - EurekaTourism+: [www.eurekatourismplus.eu](http://www.eurekatourismplus.eu)
  - Euripides<sup>2</sup>: [www.euripides-eureka.eu](http://www.euripides-eureka.eu)
  - Eurogia2020: [www.eurogia.com](http://www.eurogia.com)
  - Itea3: [itea3.org](http://itea3.org)
  - Pro-Factory+: [pro-factory-plus.eu](http://pro-factory-plus.eu)



# Muchas gracias por su atención



[www.cdti.es](http://www.cdti.es)



[www.eurekanetwork.org](http://www.eurekanetwork.org)



Eureka Network facebook



Eureka Network LinkedIn

@EUREKA\_NETWORK



@CDTIoficial



!!!Y no hay que olvidar las listas de distribución!!!