



Cupons ACCIÓ a la competitivitat de l'empresa

CONTINGUTS

Cupons ACCIÓ a la competitivitat empresarial

CUPONS D'INTERNACIONALITZACIÓ

Cupons d'estratègia d'exportació 6

Cupons per començar a exportar 26



Normativa important

Consultar RESOLUCIÓ

Es recomana consultar en el [Diari Oficial de la Generalitat de Catalunya](#) la **RESOLUCIÓ per la qual s'aproven les bases reguladores per a la concessió de subvencions a cupons a la competitivitat empresarial**.

El procediment de concessió és el de **concurrència no competitiva**, i les sol·licituds es resoldran per ordre cronològic de presentació, fins a exhaurir el pressupost.

Una mateixa beneficiària pot rebre com a màxim un cupó per línia de cupó (Estratègia, Green...), amb les següents excepcions:

- A la línia de cupons programes europeus d'R+D+I es poden rebre un màxim de 2 cupons sempre que siguin per a convocatòries europees diferents. En el cas del programa Erasmus+KA220 només es podrà rebre un màxim d'un cupó.
- Les empreses no podran sol·licitar un cupó per un servei d'assessorament d'estratègia d'exportació i de començar a exportar en una mateixa convocatòria (Cupons d'Internacionalització).

Es considera subvencionable **únicament el cost de la prestació del servei d'assessorament** per part dels proveïdors definits en cada tipologia de cupó. Els proveïdors que necessiten ser acreditats per ACCIÓ (les persones assessores, agents de transferència de tecnologia amb acreditació vigent TECNIO i els agents a la internacionalització), hauran de tenir **l'acreditació d'ACCIÓ vigent en el moment de fer la sol·licitud de l'actuació subvencionada**.



Normativa important

Consultar RESOLUCIÓ

Es recomana consultar en el [Diari Oficial de la Generalitat de Catalunya](#) la **RESOLUCIÓ** per la qual s'aproven les bases reguladores per a la concessió de subvencions a cupons a la competitivitat empresarial.

Reglament (UE) núm. 2023/2831 de la Comissió, de 13 de desembre de 2023

- La quantia de la subvenció atorgada juntament amb els **ajuts de minimis**, percebuts per l'empresa o entitat en el període de **3 anys anteriors a la concessió de l'ajut**, no podrà superar els **300.000,00 euros**.
- Sobre la base del que estableix el **Reglament de minimis no es consideren beneficiàries** dels ajuts que s'acullin a aquest Reglament:
 - a) Les empreses dedicades a la **producció primària de productes de la pesca i aqüicultura**.
 - b) Les empreses dedicades a la **transformació i comercialització de productes de la pesca i aqüicultura**, quan l'import de l'ajuda es determini en funció del preu o quantitat de productes adquirits o comercialitzats.
 - c) Les empreses dedicades a la **producció primària dels productes agrícoles**.
 - d) Les empreses que operen en el sector de la **transformació i comercialització de productes agrícoles** en els casos següents:
 1. Quan l'import de l'ajut es determini en funció del preu o la quantitat de productes d'aquest tipus adquirits a productors primaris o comercialitzats per les empreses interessades.
 2. Quan l'ajuda estigui supeditada a què una part o la totalitat de la mateixa es repercuteixi als productors primaris.

CUPONS D'INTERNACIONALITZACIÓ

Cupons ACCIÓ a la competitivitat de l'empresa

Cupons ACCIÓ d'estratègia d'exportació

Cupons ACCIÓ d'estratègia d'exportació

Principals característiques

Cupons ACCIÓ d'estratègia d'exportació



Cupó eTrade

Estratègia d'internacionalització via canals digitals: diagnòstic inicial, estratègia internacional digital i pla d'acció



Cupó PPI

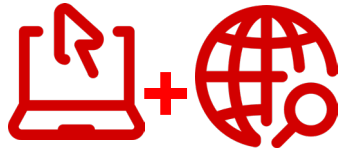
Elaboració d'un pla de promoció internacional: selecció de productes per la internacionalització, països de destí, canals de distribució i un llistat de clients potencials



Cupó Export Manager

Subcontractació d'un professional per elaborar base de dades de socis o clients i contactar amb ells per captar l'interès per l'empresa.

CUPÓ INTERNACIONALITZACIÓ 2025



Cupó d'Estratègia d'Exportació

Estratègia d'internacionalització omnicanal: diagnòstic inicial, estratègia internacional digital i pla d'acció



Cupó Començar a exportar

Contractació de serveis que ajudin l'empresa a estructurar un departament d'exportació, a implementar metodologies aplicables al procés exportador, amb l'objectiu de preparar-la per prospectar potencials clients futurs



Objecte

Aquest nou cupó és l'evolució dels antics Cupons International eTrade i Cupons d'Iniciació a l'Exportació, per tal de dotar a les empreses d'una visió global de l'estratègia cap a la internacionalització, utilitzant tots els canals que té al seu abast, tant físics com digitals.

A qui s'adreça?

Empreses catalanes, amb poca o gens d'experiència exportadora, per a la contractació de serveis professionals orientats a la seva internacionalització.



Aspectes importants



Pressupost	800.000 €
------------	-----------

Concurrencia	No competitiva (per ordre cronològic d'entrada)
--------------	---

Publicació bases	Data prevista: mitjans de maig
------------------	--------------------------------



Publicació convocatòria	Data prevista: finals de maig – principis de juny
-------------------------	---

Presentació sol·licitud	Dia següent de la publicació de la convocatòria
-------------------------	---

Realització assessorament	De l'1/1/2025 fins al 30/09 de 2026
------------------------------	-------------------------------------

No es permeten modificacions en les condicions fixades en la resolució inicial de concessió de la subvenció, incloent el termini de realització de l'assessorament



Beneficiaris

**Petites i mitjanes empreses amb establiment operatiu a Catalunya
(inclou autònoms i microempreses)**

Els beneficiaris **han de complir els requisits següents:**

- Acreditar una **facturació mínima de 250.000 €** en el darrer exercici tancat.
- Tenir la pàgina web de l'empresa en **un idioma estranger**.
- No tenir **un volum d'exportacions superior al 25%** del total de la seva facturació en el darrer exercici tancat.

Seràn subvencionables aquelles activitats, objecte del cupó, que es realitzin fora del mercat espanyol (exportació directa).

Una mateixa beneficiària pot rebre com a màxim un cupó d'internacionalització en la mateixa convocatòria.



Beneficiaris

Petites i mitjanes empreses amb establiment operatiu a Catalunya
(inclou autònoms i microempreses)

Les petites i mitjanes empreses (PIME) es defineixen segons l'establert a l'annex 1 del Reglament (UE) núm. 651/2014 de la Comissió, de 17 de juny de 2014:

- **Mitjana empresa:** ocupa menys de 250 persones i té un volum de negoci anual que no excedeix els 50 milions d'euros o un balanç general anual que no excedeix els 43 milions d'euros.
- **Petita empresa:** ocupa menys de 50 persones i té un volum de negoci anual o un balanç general anual que no supera els 10 milions d'euros.
- **Microempresa:** ocupa menys de 10 persones i té un volum de negoci anual o un balanç general anual que no supera els 2 milions d'euros.



Proveïdors acreditats

El proveïdor seleccionat **haurà d'estar acreditat en el moment de fer la sol·licitud** del cupó.

- **Professionals experts en Estratègia d'Exportació** dedicats a l'assessorament internacional amb coneixements en canals digitals i físics que hagin estat validats en el procés d'acreditació com a **Agent de Suport a la Internacionalització**
- **Persones assessores** amb acreditació vigent atorgada per ACCIÓ en **l'àrea d'expertesa Estratègia d'Exportació**.

Es permetrà la contractació de més d'un proveïdor acreditat per a la realització de l'acció subvencionada.



Proveïdors que es poden contractar

Acreditats en l'àrea expertesa Estratègia d'Exportació



Cerca Assessors Acreditats d'ACCIÓ

Cercador de persones acreditades d'ACCIÓ. ACCIÓ - Agència per la Competitivitat de l'Empresa (gencat.cat)

A Categoria especialització filtrar per **“Estratègia d'Exportació”**



Relació de persones acreditades d'ACCIÓ

Cerca per text... 

Mostra 5 entrades

Mostrant 1 - 5 de 45 resultats (filtrat de 542 entrades totals) [Elimina tots els filtres](#)

negoci digital internacional	Filtra per Persona A...	Filtra per Província...	Filtra per Sectors i...	Filtra per Data acre...
Categoria d'especialització (Àrea d'expertesa; Tipologia de mentora o mentor startup)	Persona Acreditada i Empresa	Província	Sectors i tecnologies d'aplicació (Ex: sector1 / sector2; tecnologia1)	Data acreditació
ASSE: Negoci digital internacional	Marc Araez Raich  Aut	Barcelona	Logística, e-commerce i distribució / Turisme, cultura, oci, esports i restauració; -	2023/04/26
ASSE: Negoci digital internacional	Francisco Javier Rivera Gili  Aut	Barcelona	Cosmètica, benestar i economia silver / Tèxtil i moda; -	2023/04/26
ASSE: Negoci Digital	Meritxell Costa Romea  Aut	Barcelona	Cosmètica, benestar i	30

El nostre horari és de dill... 



Subvenció

màxim de 8.000 €

Actuacions subvencionables: únicament **el cost de la prestació del servei d'assessorament** realitzat per la persona acreditada en Estratègia d'Exportació o persona validada d'un Agent de suport a la Internacionalització.



ANÀLISI DE SITUACIÓ

Anàlisi de situació interna i externa de la presència actual de l'empresa als canals digitals i físics, estratègia actual, clients actuals, mercats actuals, posicionament de marca, tendències del sector, auditoria digital, anàlisi de competència, DAFO.



ESTRATÈGIA INTERNACIONAL

Definició de l'estratègia internacional: model de negoci, mercats i sectors objectiu, estratègia de comercialització, Buyer persones, proposta de valor, objectius i indicadors, canals que s'utilitzaran i recursos.



PLA D'ACCIONS

I anàlisi de costos aproximats i recursos interns o proveïdors externs per dur-les a terme.



Subvenció

màxim de 8.000 €



NO són subvencionables: costos de personal intern, l'IVA, pagaments en efectiu i altres tipus de despeses com ara subministraments, fungibles, adquisició o llicències de programari, disseny i desenvolupament d'una APP o pàgines web, així com l'elaboració de bases de dades...



Sol·licitud i justificació

- L'empresa beneficiària és l'encarregada de presentar la sol·licitud d'ajut i de justificació.
- L'empresa paga al proveïdor que presta l'assessorament, presenta la documentació justificativa i un cop revisada la justificació, es fa el pagament de l'ajut a l'empresa.
- No s'admetran canvis en la resolució ni bestretes.

Pagament del 100 % de l'ajut fins a 8.000 €

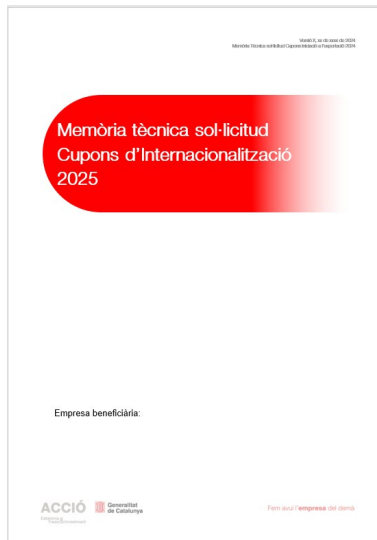
Documents



Formulari Sol·licitud subvencions de Cupons d'Internacionalització 2025



Memòria tècnica sol·licitud Cupons d'Internacionalització 2025



Apartats:

1. Empresa beneficiària

1.1 Descripció de l'empresa

1.2 Llistat de països on l'empresa té presència (online i/o offline) i % d'exportació a cada país

1.3 Descripció de la situació actual en els canals online

1.4 Objectius d'internacionalització que es volen desenvolupar amb el cupó

1.5 Persona que assumirà la responsabilitat dins de l'empresa sol·licitant per ser el principal interlocutor amb el proveïdor acreditat.

2. Persona acreditada

3. Pressupost

Documents



Declaració dels ajuts rebuts en concepte *de minimis* del període de 3 anys anteriors a la concessió de l'ajut.



En el cas d'empresaris individuals, alta censal a Hisenda (model 036) o certificat de situació censal.

Cupons ACCIÓ d'estratègia d'exportació

Exemples d'aplicació



Empresa industrial



Situació Actual

Mercats prioritaris: Europa

Té un web i fa alguna acció a LinkedIn

Envien una newsletter als seus clients

Projecte Cupó Estratègia d'Exportació

Analitzar i prioritzar els mercats més interessants i la competència. Millora web i continguts comercials. Estratègia digital (LinkedIn, marketplaces industrials). Participació en fires i accions comercials.

Estratègia: establir el millor model d'entrada al mercat francès (online i offline): millorar el posicionament del web als cercadors per França, participar en fires de manera coordinada amb la realització d'accions de màrqueting digital en diferents canals per generar visites al web i aconseguir leads comercials durant la fira (SEO, SEM, LinkedIn, email Màrqueting). Increment de visibilitat i contactes qualificats. Entrar al mercat francès de forma estructurada i eficient.

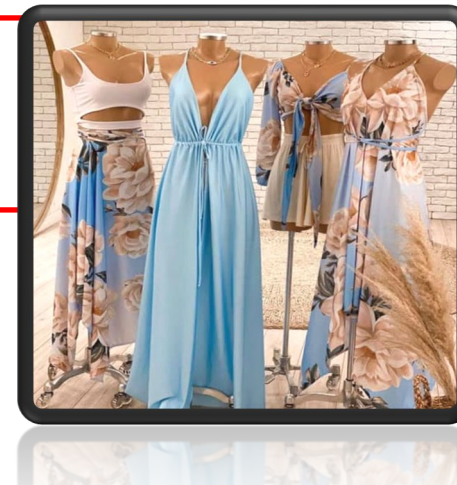
Definir els **indicadors de seguiment i monitoratge de l'evolució del pla**



Empresa del sector tèxtil -moda

Situació Actual

Botiga online – únic punt de venda pels mercats internacionals
Accions en xarxes socials, presència en showrooms i botigues multimarca
Impulsar els canals existents per la captació de nous clients.



Projecte Cupó Estratègia d'Exportació

Anàlisi dels diferents països per identificar els mercats prioritaris i del públic objectiu per millorar l'estratègia d'exportació omnicanal. Anàlisi del conflicte de canal i de preus en els diferents punts de venda.

Pla de promoció internacional per incrementar l'eficiència en les accions: remàrqueting, pla de publicitat i comunicació en xarxes socials. Definir els **indicadors de seguiment i monitoratge de l'evolució del pla**.

Cupons ACCIÓ d'estratègia d'exportació

Resum



Objecte d'Internacionalització: Estratègia d'Exportació

Assessorament per poder dissenyar i executar un pla de promoció internacional a mida sigui per als canals digitals o físics. Una oportunitat per guanyar presència global, identificar nous mercats i posar en marxa una estratègia internacional sòlida i efectiva.

Beneficiaris	Petites i mitjanes empreses
Subvenció	màxim de 8.000 €
Proveïdors	Acreditats en Estratègia d'Exportació i Agents de suport a la internacionalització

Cupons ACCIÓ d'estratègia d'exportació – Resum (2)

Cupons ACCIÓ d'estratègia d'exportació

Amb l'assessorament especialitzat dels **Cupons d'estratègia d'exportació** podràs dissenyar i executar un pla de promoció internacional a mida ja sigui per als canals digitals o físics. Una oportunitat per guanyar presència global, identificar nous mercats i posar en marxa una estratègia internacional sòlida i efectiva.

Amb aquests cupons podràs accedir a un servei d'assessorament per analitzar la situació actual i el posicionament internacional de la teva empresa i productes; elaborar una nova estratègia global i dissenyar un pla d'accions.

Ajut màxim: 8.000 euros.

La convocatòria de **Cupons ACCIÓ 2025** es publicarà aviat. [Inscriu-te ja a la sessió informativa del 8 de maig](#) per ser el primer en conèixer-ne tots els detalls.

**Tens dubtes sobre els
Cupons d'estratègia
d'exportació?**

Contacta'ns i te'ls resollem

Presentació dels Cupons ACCIÓ
a la competitivitat de l'empresa

Dijous, 8 de maig



Resolució de dubtes

Gestió administrativa – Sol·licitud

(dubtes o incidències en la tramitació electrònica o web)

[**ajuts.accio@accio.cat**](mailto:ajuts.accio@accio.cat)

Dubtes tècnics

[**internationaletrade.accio@gencat.cat**](mailto:internationaletrade.accio@gencat.cat)

Més informació

Cupons Estratègia d'Exportació

Cupons ACCIÓ a la competitivitat de l'empresa

Cupons ACCIÓ per
començar a exportar

Cupons ACCIÓ per començar a exportar



Cupó eTrade

Estratègia d'internacionalització via canals digitals: diagnòstic inicial, estratègia internacional digital i pla d'acció



Cupó PPI

Elaboració d'un pla de promoció internacional: selecció de productes per la internacionalització, països de destí, canals de distribució i un llistat de clients potencials



Cupó Export Manager

Subcontractació d'un professional per elaborar base de dades de socis o clients i contactar amb ells per captar l'interès per l'empresa.

CUPÓ INTERNACIONALITZACIÓ 2025



Cupó d'Estratègia d'Exportació

Estratègia d'internacionalització omnicanal: diagnòstic inicial, estratègia internacional digital i pla d'acció



Cupó Començar a exportar

Contractació de serveis que ajudin l'empresa a estructurar un departament d'exportació, a implementar metodologies aplicables al procés exportador, amb l'objectiu de preparar-la per prospectar potencials clients futurs

Cupons ACCIÓ per començar a exportar

Principals característiques



Objecte

Aquests ajuts tenen per objectiu la contractació de serveis que ajudin l'empresa a estructurar un departament d'exportació, a implementar metodologies aplicables al procés exportador, amb l'objectiu de preparar-la per prospectar potencials clients futurs. Els serveis hauran d'incloure els següents aspectes:

**FAMILIARITZACIÓ AMB
L'EMPRESA I PREPARACIÓ
DE LES FITXES DE MERCAT
(màxim 3)**

**ADEQUACIÓ
ESTRATÈGICA DE
L'EMPRESA**

**BASE DE DADES DE CLIENTS
POTENCIALS ALS MERCATS
OBJECTIU**

**CONTACTE I SEGUIMENT
DELS CLIENTS POTENCIALS**



A qui s'adreça

- A empreses sense cap experiència exportadora
- A empreses amb poca experiència exportadora



Aspectes importants



Pressupost	1.200.000 €
------------	-------------

Concurrència	No competitiva (per ordre cronològic d'entrada)
--------------	---

Publicació bases	Data prevista: mitjans de maig
------------------	--------------------------------

Publicació convocatòria	Data prevista: finals de maig – principis de juny
-------------------------	---



Presentació sol·licitud	Dia següent de la publicació de la convocatòria
-------------------------	---

Període execució	01/01/2025 - 30/09/2026
------------------	-------------------------

No es permeten modificacions en les condicions fixades en la resolució inicial de concessió de la subvenció, incloent el termini de realització de l'assessorament



Beneficiaris

Petites i mitjanes empreses amb establiment operatiu a Catalunya
(inclou autònoms i microempreses)

Els beneficiaris han de complir els **requisits** següents:

- Acreditar una **facturació mínima de 250.000 €** en el darrer exercici tancat.
- **No tenir un volum d'exportacions superior al 25%** del total de la seva facturació en el darrer exercici tancat.
- Disposar de la **pàgina web de l'empresa en idioma estranger**.

Només seran subvencionables aquells serveis d'assessorament a empreses que venguin béns o prestin serveis fora del mercat espanyol (exportació directa).

Una mateixa beneficiària pot rebre com a màxim un cupó, amb l'excepció de la línia de Cupons Programes Europeus R+D+I.



Beneficiaris

Petites i mitjanes empreses amb establiment operatiu a Catalunya
(inclou autònoms i microempreses)

Les petites i mitjanes empreses (PIME) es defineixen segons l'establert a l'annex 1 del Reglament (UE) núm. 651/2014 de la Comissió, de 17 de juny de 2014:

- **Mitjana empresa:** ocupa menys de 250 persones i té un volum de negoci anual que no excedeix els 50 milions d'euros o un balanç general anual que no excedeix els 43 milions d'euros.
- **Petita empresa:** ocupa menys de 50 persones i té un volum de negoci anual o un balanç general anual que no supera els 10 milions d'euros.
- **Microempresa:** ocupa menys de 10 persones i té un volum de negoci anual o un balanç general anual que no supera els 2 milions d'euros.



Proveïdors acreditats

El proveïdor seleccionat **haurà d'estar acreditat en el moment de fer la sol·licitud** del cupó.

- **Professionals experts en internacionalització** dedicats a l'assessorament en comerç internacional que hagin estat validats en el procés d'acreditació com a **Agent de Suport a la Internacionalització**.
- **Persones assessores** amb acreditació vigent atorgada per ACCIÓ en **l'àrea d'expertesa Iniciació a l'exportació**.

Es permetrà la contractació de més d'un proveïdor acreditat per a la realització de l'acció subvencionada.



Subvenció: despeses subvencionables

Es considera **subvencionable** únicament el cost de la prestació del servei d'assessorament realitzat pel proveïdor acreditat en l'àrea d'expertesa d'Iniciació a l'exportació.

En cap cas són subvencionables costos de personal intern, l'IVA, pagaments en efectiu i altres tipus de despeses com ara subministraments, fungibles, adquisició d'equipaments o programari o llicències d'ús, disseny i desenvolupament d'una APP, disseny de pàgines web o d'altres despeses similars que puguin ser necessàries per a la prestació del servei.

No seran subvencionables les següents actuacions:

- Elaboració de plans de promoció internacional.
- Actuacions en canals digitals.

No són objecte de subvenció els serveis relacionats amb activitats permanents o periòdiques, ni els relacionats amb les despeses d'explotació normals de l'empresa.

Pagament del 100 % de l'ajut



Sol·licitud i justificació

- L'empresa beneficiària és l'encarregada de presentar la sol·licitud d'ajut i de justificació.
- L'empresa paga al proveïdor que presta l'assessorament.
- L'empresa presenta la documentació justificativa i un cop revisada es fa el pagament de l'ajut. Despesa mínima 80 %.
- No s'admetran canvis en la resolució ni bestretes.

Pagament del 100 % de l'ajut



Justificació - Lliurables

- Fitxes amb informació dels mercats objectiu (màx. 3).
- Informe: Proposta de valor, Estratègia de preus, Pitch d'empresa i producte/servei, altres...
- BBDD inicial sense filtrar.
- BBDD final amb el seguiment personalitzat a cadascun dels contactes.

Pagament del 100 % de l'ajut

Cupons ACCIÓ per començar a exportar – Principals característiques (10)

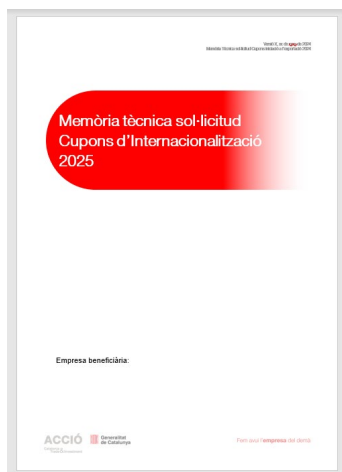
Documents



Formulari sol·licitud Cupons d'Internacionalització 2025



Memòria tècnica Cupons d'Internacionalització 2025



Apartats:

1. Empresa beneficiària

1.1 Descripció de l'empresa

1.2 Llistat de països on l'empresa té presència (online i/o offline) i % d'exportació a cada país

1.3 Descripció de la situació actual en els canals online

1.4 Objectius d'internacionalització que es volen desenvolupar amb el cupó

1.5 Persona que assumirà la responsabilitat dins de l'empresa sol·licitant per ser el principal interlocutor amb el proveïdor acreditat.

2. Pressupost

Cupons ACCIÓ per començar a exportar – Principals característiques (11)

Documents



Declaració dels ajuts rebuts en concepte *de minimis* del període de 3 anys anteriors a la concessió de l'ajut.



En el cas d'empresaris individuals, alta censal a Hisenda (model 036) o certificat de situació censal.

Cupons ACCIÓ per començar a exportar

Resum



Objecte del cupó d'Internacional: Començar a exportar

Ajudar l'empresa a estructurar un departament d'exportació, a implementar metodologies aplicables al procés exportador, amb l'objectiu de preparar-la per prospectar potencials clients futurs.

Beneficiaris	Petites i mitjanes empreses
Subvenció	màxim de 10.500 €
Proveïdors	Agents de suport a la Internacionalització i Acreditats en l'àrea d'expertesa d'Iniciació a l'exportació

Cupons ACCIÓ per començar a exportar – Resum (2)

Cupons ACCIÓ per començar a exportar

Vols començar exportar però no saps com fer-ho? Els **Cupons ACCIÓ per començar a exportar** t'ajudaran a posar les bases del teu projecte internacional estructurant un departament d'exportació i preparant la teva primera estratègia.

A través d'assessorament expert podràs entendre millor els mercats que t'interessen, rebre informació detallada relacionada amb oportunitats i tendències clau, treballar l'estratègia i accedir a clients potencials.

Ajut màxim: 10.500 euros.

La convocatòria de **Cupons ACCIÓ 2025** es publicarà aviat. [Inscriu-te ja a la sessió informativa del 8 de maig](#) per ser el primer en conèixer-ne tots els detalls.

**Tens dubtes sobre els
Cupons ACCIÓ per
començar a exportar?**

Contacta'ns i te'ls resolèm

**Presentació dels Cupons ACCIÓ
a la competitivitat de l'empresa**

Dijous, 8 de maig

Proveïdors acreditats | Destinataris, condicions i sol·licitud

La subcontractació dels **Cupons ACCIÓ per començar a exportar** cal fer-la a través d'algun d'aquests proveïdors acreditats per ACCIÓ*:

- Proveïdors acreditats per ACCIÓ en l'àrea d'expertesa Iniciació d'exportació.
- [Professionals experts dedicats a l'assessorament en comerç internacional que treballen en un Agent de Suport a la Internacionalització \(document .XLSX\)](#) .

Els **Cupons ACCIÓ per començar a exportar** permeten la contractació de més d'un proveïdor acreditat.

* El proveïdor seleccionat haurà d'estar acreditat en el moment de fer la sol·licitud del cupó corresponent.

Resolució de dubtes

Gestió administrativa – sol·licitud (Disponible per qualsevol dubte o incidència en la tramitació electrònica o web):

[**ajuts.accio@accio.cat**](mailto:ajuts.accio@accio.cat)

Gestió administrativa – justificació:

[**grupjustificacions@correu.accio.gencat.cat**](mailto:grupjustificacions@correu.accio.gencat.cat)

Gestió tècnica:

Cupons d'Internacionalització: Començar a exportar

Més informació

Cupons d'Internacionalització

Gràcies!

Contacta amb nosaltres!

934 767 206

info.accio@gencat.cat

Passeig de Gràcia, 129
08008 Barcelona

accio.gencat.cat
catalonia.com

ACCIÓ
Catalonia
Trade & Investment



**Generalitat
de Catalunya**

Segueix-nos a les xarxes socials!



accio_cat
@Catalonia_TI



linkedin.com/company/acciocat/
linkedin.com/company/invest-in-catalonia/

Fem avui l'**empresa** del demà