

Cupons ACCIÓ a la competitivitat de l'empresa

CUPONS D'INTERNACIONALITZACIÓ

Cupons ACCIÓ a la competitivitat de l'empresa

Cupons ACCIÓ de plans d'internacionalització



Normativa important

Consultar RESOLUCIÓ

Es recomana consultar en el **Diari Oficial de la Generalitat de Catalunya** la **RESOLUCIÓ** per la qual s'aproven les bases reguladores per a la concessió de subvencions a cupons a la competitivitat empresarial.

El procediment de concessió és el de **concurrència no competitiva**, i les sol·licituds es resoldran per ordre cronològic de presentació, fins a exhaurir el pressupost.

Una mateixa beneficiària pot rebre com a màxim un cupó per línia d'ajut (Estratègia de creixement, Innovació Verda...), amb les següents excepcions:

- A la línia de cupons programes europeus d'R+D+I es poden rebre fins a 2 cupons sempre que siguin per a convocatòries europees diferents. En el cas del programa Erasmus+KA220 només es podrà rebre un màxim d'un cupó.
- En les línies de cupons per a plans d'internacionalització i per a començar a exportar, la persona sol·licitant només pot presentar una sol·licitud a una de les dues línies en una mateixa convocatòria

Es considera subvencionable **únicament el cost de la prestació del servei d'assessorament** per part dels proveïdors definits en cada tipologia de cupó. Els proveïdors que necessiten ser acreditats per ACCIÓ (les persones assessores, els agents de transferència de tecnologia TECNIO i els agents de suport a la internacionalització seleccionats) hauran de tenir l'acreditació d'ACCIÓ vigent el moment de fer la sol·licitud de l'actuació subvencionada



Normativa important

Consultar RESOLUCIÓ

Es recomana consultar en el **Diari Oficial de la Generalitat de Catalunya** la **RESOLUCIÓ** per la qual s'aproven les bases reguladores per a la concessió de subvencions a cupons a la competitivitat empresarial.

Reglament (UE) núm. 2023/2831 de la Comissió, de 13 de desembre de 2023

- La quantia de la subvenció atorgada juntament amb els **ajuts de minimis**, percebuts per l'empresa o entitat en el període de **3 anys anteriors a la concessió de l'ajut**, no podrà superar els **300.000,00 euros**.
- Sobre la base del que estableix el **Reglament de minimis no es consideren beneficiàries** dels ajuts que s'acullin a aquest Reglament:
 - a) Les empreses dedicades a la **producció primària de productes de la pesca i aqüicultura**.
 - b) Les empreses dedicades a la **transformació i comercialització de productes de la pesca i aqüicultura**, quan l'import de l'ajuda es determini en funció del preu o quantitat de productes adquirits o comercialitzats.
 - c) Les empreses dedicades a la **producció primària dels productes agrícoles**.
 - d) Les empreses que operen en el sector de la **transformació i comercialització de productes agrícoles** en els casos següents:
 1. Quan l'import de l'ajut es determini en funció del preu o la quantitat de productes d'aquest tipus adquirits a productors primaris o comercialitzats per les empreses interessades.
 2. Quan l'ajuda estigui supeditada a què una part o la totalitat de la mateixa es repercuteixi als productors primaris.

Cupons ACCIÓ de plans d'internacionalització

Característiques principals



Objecte

Aquest cupó té com a objecte dotar les empreses d'una visió global de l'estratègia cap a la internacionalització mitjançant tots els canals que té al seu abast, tant físics com digitals.



ANÀLISI DE SITUACIÓ



ESTRATÈGIA INTERNACIONAL



PLA D'ACCIONS

A qui s'adreça?

Empreses catalanes, amb poca o gens d'experiència exportadora, per a la contractació de serveis professionals orientats a la internacionalització.

Tens
dubtes?
↳



Aspectes importants



Pressupost 800.000 €

Concurrencia No competitiva (per ordre cronològic d'entrada)

Publicació bases Data prevista: 30 d'abril

Publicació convocatòria Data prevista: 7 de maig



Presentació sol·licitud Dia següent de la publicació de la convocatòria

Assessorament De l'1/1/2026 fins al 30/07/27

No es permeten modificacions en les condicions fixades en la resolució inicial de concessió de la subvenció, incloent-hi el termini d'assessorament

Tens
dubtes?
↳



Beneficiaris

Petites i mitjanes empreses amb establiment operatiu a Catalunya (incloent-hi autònoms i microempreses)

Els beneficiaris han de complir els **requisits** següents:

- Acreditar una **facturació mínima de 250.000 €** en el darrer exercici tancat.
- **No tenir un volum d'exportacions superior al 25%** del total de la seva facturació en el darrer exercici tancat.
- Disposar de la **pàgina web de l'empresa en idioma estranger**.



Beneficiaris

Petites i mitjanes empreses amb establiment operatiu a Catalunya
(incloent-hi autònoms i microempreses)

Les petites i mitjanes empreses (PIME) es defineixen segons el que estableix l'annex 1 del Reglament (UE) núm. 651/2014 de la Comissió, de 17 de juny de 2014:

- **Mitjana empresa:** ocupa menys de 250 persones i té un volum de negoci anual que no excedeix els 50 milions d'euros o un balanç general anual que no excedeix els 43 milions d'euros.
- **Petita empresa:** ocupa menys de 50 persones i té un volum de negoci anual o un balanç general anual que no supera els 10 milions d'euros.
- **Microempresa:** ocupa menys de 10 persones i té un volum de negoci anual o un balanç general anual que no supera els 2 milions d'euros.

Tens
dubtes?
↳



Beneficiaris

Petites i mitjanes empreses amb establiment operatiu a Catalunya
(incloent-hi autònoms i microempreses)

- Les empreses que es dediquin a la consultoria internacional no poden ser beneficiàries d'aquesta línia.
- Només seran subvencionables els serveis d'assessorament a empreses que venguin béns o prestin serveis fora del mercat espanyol (exportació directa).
- No es pot sol·licitar un Cupó a plans d'internacionalització i un a començar a exportar en una mateixa convocatòria.
- Per a aquesta línia, una mateixa beneficiària pot rebre com a màxim un cupó.
- No es podran subvencionar empreses que hagin estat beneficiàries d'un ajut a través de la línia de cupons d'Estratègia d'Exportació de l'any 2025.



Proveïdors acreditats

El proveïdor seleccionat **ha d'estar acreditat en el moment de fer la sol·licitud** del cupó.

- **Professionals experts en Estratègia d'Exportació** dedicats a l'assessorament internacional amb coneixements en canals digitals i físics que hagin estat validats en el procés d'acreditació com a **Agent de Suport a la Internacionalització**
- **Persones assessores** amb acreditació vigent atorgada per ACCIÓ en **l'àrea d'expertesa Estratègia d'Exportació**.

Es permetrà la contractació d'un únic proveïdor acreditat per dur a terme l'acció subvencionada.

Tens dubtes?
↳



Proveïdors que es poden contractar

Acreditats en l'àrea expertesa Estratègia d'Exportació



Cerca assessors acreditats d'ACCIÓ

Cercador de persones acreditades d'ACCIÓ. ACCIÓ - Agència per la Competitivitat de l'Empresa (gencat.cat)

A Categoria especialització, filtrar per **“Estratègia d'exportació”**



Relació de persones acreditades d'ACCIÓ

Cerca per text...

Mostra 5 entrades

Mostrant 1 - 5 de 45 resultats (filtrat de 542 entrades totals) [Elimina tots els filtres](#)

negoci digital internacional Filtra per Persona A... Filtra per Província... Filtra per Sectors... Filtra per Data acre...

Categoria d'especialització (Àrea d'expertesa; Tipologia de mentora o mentor startup)	Persona Acreditada i Empresa	Província	Sectors i tecnologies d'aplicació (Ex: sector1 / sector2; tecnologia1)	Data acreditació
ASSE: Negoci digital internacional	Marc Araez Raich Aut	Barcelona	Logística, e-commerce i distribució / Turisme, cultura, oci, esports i restauració; -	2023/04/26
ASSE: Negoci digital internacional	Francisco Javier Rivera Gili Aut	Barcelona	Cosmètica, benestar i economia silver / Tèxtil i moda; -	2023/04/26
ASSE: Negoci Digital	Meritxell Costa Romea Aut	Barcelona	Cosmètica, benestar i	30

El nostre horari és de dill...



Subvenció

màxim de 8.000 €

Actuacions subvencionables: únicament **el cost de la prestació del servei d'assessorament** efectuat per la persona acreditada en Estratègia d'Exportació o persona validada d'un agent de suport a la internacionalització.



ANÀLISI DE SITUACIÓ

Anàlisi de situació interna i externa de la presència actual de l'empresa als canals digitals i físics, estratègia actual, clients actuals, mercats actuals, posicionament de marca, tendències del sector, auditoria digital, anàlisi de competència, DAFO.



ESTRATÈGIA INTERNACIONAL

Definició de l'estratègia internacional: model de negoci, mercats i sectors objectiu, estratègia de comercialització, *buyer* persona, proposta de valor, objectius i indicadors, canals que s'utilitzaran i recursos.



PLA D'ACCIONS

I anàlisi de costos aproximats i recursos interns o proveïdors externs per dur-les a terme.

Tens
dubtes?
↳



Subvenció

màxim de 8.000 €



NO són subvencionables: costos de personal intern, IVA, pagaments en efectiu i altres tipus de despeses com ara subministraments, fungibles, adquisició o llicències de programari, disseny i desenvolupament d'una APP o pàgines web, així com l'elaboració de bases de dades...



Sol·licitud i justificació

- L'empresa beneficiària és l'encarregada de presentar la sol·licitud d'ajut i de justificació.
- L'empresa paga al proveïdor que presta l'assessorament, presenta la documentació justificativa i, un cop revisada la justificació, es paga l'ajut a l'empresa. Despesa mínima 80 %.
- No s'admetran canvis en la resolució ni bestretes.

Pagament del 100% de l'ajut fins a 8.000 €



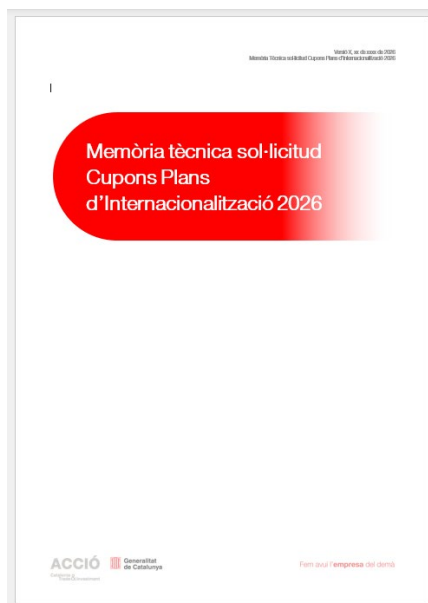
Documents



Formulari sol·licitud subvencions Cupons de plans d'internacionalització 2026



Memòria tècnica sol·licitud Cupons de plans d'internacionalització 2026



Apartats:

1. Empresa beneficiària

1.1 Nom de l'empresa beneficiària

1.2 Descripció de l'empresa

1.3 Llistat de països on l'empresa té presència

1.4 Objectius d'internacionalització que es volen desenvolupar amb el cupó

1.5 Persona que assumirà la responsabilitat dins de l'empresa sol·licitant

2. Pressupost

Tens
dubtes?



Documents



En el cas d'empresaris individuals, alta censal a Hisenda (model 036) o certificat de situació censal.

Cupons ACCIÓ de plans d'internacionalització

Exemples d'aplicació



Empresa industrial



Situació actual

Mercats prioritaris: Europa

Té un web i fa alguna acció a LinkedIn

Envien un butlletí d'informació als clients

Projecte Cupó plans d'internacionalització

Analitzar i prioritzar els mercats més interessants i la competència. Millora web i continguts comercials. Estratègia digital (LinkedIn, marketplaces industrials). Participació en fires i accions comercials.

Estratègia: establir el millor model d'entrada al mercat francès (online i offline): millorar el posicionament del web als cercadors per a França, participar en fires de manera coordinada amb accions de màrqueting digital en diferents canals per generar visites al web i aconseguir *leads* comercials durant la fira (SEO, SEM, LinkedIn, email màrqueting). Increment de visibilitat i contactes qualificats. Entrar al mercat francès de forma estructurada i eficient.

Definir els **indicadors de seguiment i monitoratge de l'evolució del pla**

Tens dubtes?



Empresa del sector tèxtil-moda



Situació actual

Botiga online – únic punt de venda per als mercats internacionals
Accions en xarxes socials, presència en *showrooms* i botigues multimarca
Impulsar els canals existents per captar nous clients.

Projecte Cupó plans d'internacionalització

Anàlisi dels diferents països per identificar els mercats prioritaris i del públic objectiu amb la finalitat de millorar l'estratègia d'exportació omnicanal. Anàlisi del conflicte de canal i de preus en els diferents punts de venda.

Pla de promoció internacional per incrementar l'eficiència en les accions: remàrqueting, pla de publicitat i comunicació en xarxes socials. Definir els **indicadors de seguiment i monitoratge de l'evolució del pla**.

Cupons ACCIÓ de plans d'internacionalització

Resum



Objecte d'internacionalització: Plans d'internacionalització

Assessorament per poder dissenyar i executar un pla de promoció internacional a mida, sigui per als canals digitals o per als físics. Una oportunitat per guanyar presència global, identificar nous mercats i posar en marxa una estratègia internacional sòlida i efectiva.

Beneficiaris

Petites i mitjanes empreses

Subvenció

màxim de 8.000 €

Proveïdors

Acreditats en Estratègia d'Exportació i Agents de suport a la internacionalització



Cupons ACCIÓ de plans d'internacionalització

Amb l'assessorament especialitzat dels **Cupons de plans d'internacionalització** podràs dissenyar i executar un pla de promoció internacional a mida que incorpori els canals digitals i físics. Una oportunitat per guanyar presència global, identificar nous mercats i posar en marxa una estratègia internacional sòlida i efectiva.

Amb aquests cupons podràs accedir a un servei d'assessorament per analitzar la situació actual i el posicionament internacional de la teva empresa, elaborar una nova estratègia global i dissenyar un pla d'accions.

Ajut màxim: 8.000 euros.

La convocatòria 2026 de l'ajut dels Cupons ACCIÓ de plans d'internacionalització obrirà properament.

**Sessió de presentació dels
Cupons ACCIÓ a la
competitivitat de
l'empresa**

Dimarts, 28 d'abril de 2026

Més informació

Cupons plans d'internacionalització

Gestió administrativa – Sol·licitud

(dubtes o incidències en la tramitació electrònica o el web)

ajuts.accio@accio.cat

Dubtes tècnics

internationaletrade.accio@gencat.cat

A continuació

09:30 Benvinguda
Joan Romero, director executiu d'ACCIÓ

CUPONS D'ESTRATÈGIA:

09:40 Cupons d'estratègia de creixement
Enric Bayó, mànager de Model de Negoci

CUPONS D'INNOVACIÓ:

10:15 Cupons de protecció de la innovació
Glòria Serrano, consultora sènior de Propietat Industrial i Intel·lectual

10:45 Cupons d'innovació verda
Maite Ardèvol, líder d'equip de Sostenibilitat
Iñaki Gili Jauregui, responsable projectes estratègics de l'Oficina Catalana del Canvi Climàtic

11:30 Cupons de programes europeus d'R+D+I
Jennifer Ruiz, líder d'equip Programes EU d'R+D+I

12:00 Cupons d'incorporació IA
Sandra Pérez, líder d'equip d'Indústria 4.0
Meritxell Granger, cap de l'àrea de promoció del sector digital de la Secretaria de Polítiques Digitals

CUPONS D'INTERNACIONALITZACIÓ:

12:30 Cupons de plans d'internacionalització
Elena Antonijuan, mànager de Serveis a la Internacionalització i Relació amb Agents d'Internacionalització

13:00 Cupons per començar a exportar
Cristina Fabián, consultora sènior de Creixement Internacional i Entitats

13.30 Fi de la sessió

Uneix-te a
slido.com
#CuponsACCIO



Cupons ACCIÓ a la competitivitat de l'empresa

**Cupons ACCIÓ per
començar a exportar**



Normativa important

Consultar RESOLUCIÓ

Es recomana consultar en el **Diari Oficial de la Generalitat de Catalunya** la **RESOLUCIÓ** per la qual s'aproven les bases reguladores per a la concessió de subvencions a cupons a la competitivitat empresarial.

El procediment de concessió és el de **concurrència no competitiva**, i les sol·licituds es resoldran per ordre cronològic de presentació, fins a exhaurir el pressupost.

Una mateixa beneficiària pot rebre com a màxim un cupó per línia d'ajut (Estratègia de creixement, Innovació Verda...), amb les següents excepcions:

- A la línia de cupons programes europeus d'R+D+I es poden rebre fins a 2 cupons sempre que siguin per a convocatòries europees diferents. En el cas del programa Erasmus+KA220 només es podrà rebre un màxim d'un cupó.
- En les línies de cupons per a plans d'internacionalització i per a començar a exportar, la persona sol·licitant només pot presentar una sol·licitud a una de les dues línies en una mateixa convocatòria

Es considera subvencionable **únicament el cost de la prestació del servei d'assessorament** per part dels proveïdors definits en cada tipologia de cupó. Els proveïdors que necessiten ser acreditats per ACCIÓ (les persones assessores, els agents de transferència de tecnologia TECNIO i els agents de suport a la internacionalització seleccionats) hauran de tenir l'acreditació d'ACCIÓ vigent el moment de fer la sol·licitud de l'actuació subvencionada



Normativa important

Consultar RESOLUCIÓ

Es recomana consultar en el **Diari Oficial de la Generalitat de Catalunya** la **RESOLUCIÓ** per la qual s'aproven les bases reguladores per a la concessió de subvencions a cupons a la competitivitat empresarial.

Reglament (UE) núm. 2023/2831 de la Comissió, de 13 de desembre de 2023

- La quantia de la subvenció atorgada juntament amb els **ajuts de minimis**, percebuts per l'empresa o entitat en el període de **3 anys anteriors a la concessió de l'ajut**, no podrà superar els **300.000,00 euros**.
- Sobre la base del que estableix el **Reglament de minimis no es consideren beneficiàries** dels ajuts que s'acullin a aquest Reglament:
 - a) Les empreses dedicades a la **producció primària de productes de la pesca i aqüicultura**.
 - b) Les empreses dedicades a la **transformació i comercialització de productes de la pesca i aqüicultura**, quan l'import de l'ajuda es determini en funció del preu o quantitat de productes adquirits o comercialitzats.
 - c) Les empreses dedicades a la **producció primària dels productes agrícoles**.
 - d) Les empreses que operen en el sector de la **transformació i comercialització de productes agrícoles** en els casos següents:
 1. Quan l'import de l'ajut es determini en funció del preu o la quantitat de productes d'aquest tipus adquirits a productors primaris o comercialitzats per les empreses interessades.
 2. Quan l'ajuda estigui supeditada a què una part o la totalitat de la mateixa es repercuteixi als productors primaris.

Cupons ACCIÓ per començar a exportar

Característiques principals



Objecte

Aquests ajuts estan destinats a contractar serveis que ajudin l'empresa a estructurar un departament d'exportació i a implementar metodologies aplicables al procés exportador, amb l'objectiu de preparar-la per prospectar potencials clients futurs. Els serveis han d'incloure els aspectes següents:

**FAMILIARITZACIÓ AMB
L'EMPRESA I PREPARACIÓ
DE LES FITXES DE MERCAT
(màxim 3)**

**ADEQUACIÓ
ESTRATÈGICA DE
L'EMPRESA**

**BASE DE DADES DE CLIENTS
POTENCIALS ALS MERCATS
OBJECTIU**

**CONTACTE I SEGUIMENT
DELS CLIENTS POTENCIALS**

Tens
dubtes?



A qui s'adreça

- A empreses sense cap experiència exportadora
- A empreses amb poca experiència exportadora



Aspectes importants



Pressupost 1.200.000 €

Concurrència No competitiva (per ordre cronològic d'entrada)

Publicació bases Data prevista: 30 d'abril

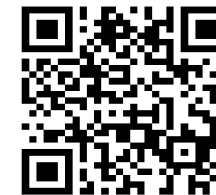
Publicació convocatòria Data prevista: 7 de maig



Presentació sol·licitud Dia següent de la publicació de la convocatòria

Període execució 01/01/2026-30/07/2027

No es permeten modificacions en les condicions fixades en la resolució inicial de concessió de la subvenció, incloent-hi el termini d'assessorament



Beneficiaris

Petites i mitjanes empreses amb establiment operatiu a Catalunya
(inclou autònoms i microempreses)

Els beneficiaris han de complir els **requisits** següents:

- Acreditar una **facturació mínima de 250.000 €** en el darrer exercici tancat.
- **No tenir un volum d'exportacions superior al 25%** del total de la seva facturació en el darrer exercici tancat.
- Disposar de la **pàgina web de l'empresa en idioma estranger**.



Beneficiaris

Petites i mitjanes empreses amb establiment operatiu a Catalunya (inclou autònoms i microempreses)

Les empreses que es dediquin a la consultoria internacional no poden ser beneficiàries d'aquesta línia.

Només seran subvencionables els serveis d'assessorament a empreses que venguin béns o prestin serveis fora del mercat espanyol (exportació directa).

No es pot sol·licitar un Cupó a plans d'internacionalització i un a començar a exportar en una mateixa convocatòria.

Per a aquesta línia, una mateixa beneficiària pot rebre com a màxim un cupó.

No es podran subvencionar empreses que hagin estat beneficiàries d'un ajut a través de la línia de Cupons començar a exportar de l'any 2025.



Beneficiaris

Petites i mitjanes empreses amb establiment operatiu a Catalunya
(inclou autònoms i microempreses)

Les petites i mitjanes empreses (PIME) es defineixen segons el que estableix l'annex 1 del Reglament (UE) núm. 651/2014 de la Comissió, de 17 de juny de 2014:

- **Mitjana empresa:** ocupa menys de 250 persones i té un volum de negoci anual que no excedeix els 50 milions d'euros o un balanç general anual que no excedeix els 43 milions d'euros.
- **Petita empresa:** ocupa menys de 50 persones i té un volum de negoci anual o un balanç general anual que no supera els 10 milions d'euros.
- **Microempresa:** ocupa menys de 10 persones i té un volum de negoci anual o un balanç general anual que no supera els 2 milions d'euros.



Proveïdors acreditats

El proveïdor seleccionat **ha d'estar acreditat en el moment de fer la sol·licitud** del cupó.

- **Professionals experts en internacionalització** dedicats a l'assessorament en comerç internacional que hagin estat validats en el procés d'acreditació com a **agent de suport a la internacionalització**.
- **Persones assessores** amb acreditació vigent atorgada per ACCIÓ en **l'àrea d'expertesa Iniciació a l'exportació**.

Es permetrà la contractació d'un únic proveïdor acreditat per dur a terme l'acció subvencionada.



Subvenció: despeses subvencionables

Es considera **subvencionable** únicament el cost de la prestació del servei d'assessorament efectuat per la persona assessora acreditada en l'àrea d'expertesa d'Iniciació a l'exportació o la persona validada d'un agent de suport a la internacionalització.

En cap cas són subvencionables costos de personal intern, IVA, pagaments en efectiu i altres tipus de despeses com ara subministraments, fungibles, adquisició d'equipaments o programari o llicències d'ús, disseny i desenvolupament d'una APP, disseny de pàgines web o altres despeses similars que puguin ser necessàries per prestar el servei.

No seran subvencionables les actuacions següents:

- Plans d'internacionalització.
- Actuacions en canals digitals.

No són objecte de subvenció els serveis relacionats amb activitats permanents o periòdiques, ni els relacionats amb les despeses d'exploració normals de l'empresa.

Pagament del 100 % de l'ajut



Sol·licitud i justificació

- L'empresa beneficiària és l'encarregada de presentar la sol·licitud d'ajut.
- L'empresa paga al proveïdor que presta l'assessorament.
- L'empresa presenta la documentació justificativa i, un cop revisada, es paga l'ajut. Despesa mínima 80 %.
- No s'admetran canvis en la resolució ni bestretes.



Justificació - Lliurables

- Fitxes amb informació dels mercats objectiu (màx. 3).
- Informe: Proposta de valor, estratègia de preus, *pitch* d'empresa i producte/servei, altres...
- Base de dades inicial sense filtrar.
- Base de dades final amb el seguiment personalitzat a cadascun dels contactes.

Cupons ACCIÓ per començar a exportar – Característiques principals (11)

Documents

Tens
dubtes?



Formulari sol·licitud Cupons començar a exportar 2026



Memòria tècnica Cupons començar a exportar 2026



Apartats:

1. Empresa beneficiària

1.1 Descripció de l'empresa

1.2 Llistat de països on l'empresa té presència (online i offline) i % d'exportació a cada país

1.3 Objectius d'internacionalització que es volen desenvolupar amb el cupó

1.4 Persona que assumirà la responsabilitat dins de l'empresa sol·licitant per ser l'interlocutor principal amb el proveïdor acreditat.

2. Pressupost

Cupons ACCIÓ per començar a exportar – Característiques principals (11)

Documents

Tens
dubtes?
↳



En el cas d'empresaris individuals, alta censal a Hisenda (model 036) o certificat de situació censal.

Cupons ACCIÓ per començar a exportar

Resum



Objecte del Cupó d'internacional: començar a exportar

Ajudar l'empresa a estructurar un departament d'exportació, a implementar metodologies aplicables al procés exportador, amb l'objectiu de preparar-la per prospectar potencials clients futurs.

Beneficiaris

Petites i mitjanes empreses

Subvenció

Màxim de 10.500 €

Proveïdors

Agents de suport a la internacionalització acreditats i persones assessores acreditades en l'àrea d'expertesa d'Iniciació a l'exportació

Cupons ACCIÓ per començar a exportar – Resum (2)

Tens dubtes?



Resolució de dubtes

Gestió administrativa – Sol·licitud (disponible per a qualsevol dubte o incidència en la tramitació electrònica o web o en la documentació que cal presentar, excepte la memòria tècnica de sol·licitud):

ajuts.accio@accio.cat

Gestió administrativa – Justificació:

grupjustificacions@accio.cat

Gestió tècnica (disponible per a qualsevol dubte en el document memòria tècnica de sol·licitud i justificació):

Cupons d'internacionalització: començar a exportar

Més informació

Cupons d'internacionalització

Cupons ACCIÓ per començar a exportar

Vols començar a exportar però no saps com fer-ho? Els Cupons per començar a exportar t'ajudaran a posar les bases del teu projecte internacional estructurant un departament d'exportació i implementant noves metodologies per a les teves vendes internacionals.

A través d'assessorament expert podràs entendre millor els mercats que t'interessen i treballar l'estratègia internacional i accedir a clients potencials en els mercats més rellevants per al teu projecte d'internacionalització.

Ajut màxim: 10.500 euros.

La convocatòria 2026 de l'ajut dels Cupons ACCIÓ per començar a exportar obrirà properament.

Sessió de presentació dels
Cupons ACCIÓ a la
competitivitat de
l'empresa

Dimarts, 28 d'abril de 2026

Proveïdors acreditats | Destinatari, condicions i sol·licitud

La subcontractació dels Cupons per començar a exportar cal fer-la a través d'algun d'aquests proveïdors acreditats per ACCIÓ:

- Proveïdors acreditats per ACCIÓ en l'àrea d'expertesa Iniciació a l'exportació. Troba el teu proveïdor acreditat al [Cercador de persones acreditades d'ACCIÓ](#). Filtra per la categoria que t'interessa per conèixer totes les opcions al teu abast.

Tens dubtes sobre els Cupons
per començar a exportar?

Fer un xat ara

Contacta'ns i te'ls resolèm

Gràcies!

Contacta'ns!

934 767 206

info.accio@gencat.cat

Passeig de Gràcia, 129
08008 Barcelona

accio.gencat.cat
catalonia.com

Segueix-nos a les xarxes socials!



@accio_cat
@Catalonia_TI



linkedin.com/company/acciocat/
linkedin.com/company/invest-in-catalonia/