

**BEYOND**  
CATALONIA

# **Tallers per internacionalitzar-te**

Finançament de Comerç Exterior amb suport oficial

## Productes amb recolzament oficial

- > **Introducció**
- > **Fons per a la Internacionalització de l'Empresa (FIEM).**
- > **Crèdit Subministrador**

Mercè Matarín. Gerent Comerç Exterior Caixabank

[mmatarin@caixabank.com](mailto:mmatarin@caixabank.com)

- > **Altres pòlisses CESCE**

Elena Domeque. Analista – Unidad de Pymes. CESCE

Representant C. Estado a Catalunya

[Elena.domeque@cesce.es](mailto:Elena.domeque@cesce.es)

# Necessitats de les empreses exportadores

## > INTERNES:

- > Coneixement dels mercats i el sector al país de destinació.
- > Logística interna.
- > Innovació
- > Marketing i adaptació de productes
- > Coneixement normatiu i legal del país
- > Desenvolupament del talent

## > 2. EXTERNES:

- > Cobertura de **Riscos**: Entitats Financeres, empreses de caució i ECAs (a Espanya CESCE).
- > Logística del transport i duanes
- > **Finançament**: Proveïdors, ICO, Entitats financeres.

# Necessitats de les empreses exportadores

## RISC D'IMPAGAMENT + NECESSITATS DE FINANÇAMENT

### Països OCDE amb accés local al finançament

- Assegurances de caució + finançament bancari
- Factoring internacional (amb o sense recurs)

### Països amb risc polític i finançament local

- Crèdit documentari confirmat + compra sense recurs
- FIEM
- Crèdit subministrador
- Crèdit comprador

Quan CESCE actua per compte de l'Estat ofereix també cobertures a les Entitats Financeres per a la concessió de línies: circulant, avals, inversions estratègiques i inversions a l'Exterior.

## FIEM. Fons per a la internacionalització l'Empresa

- **El Fons per a la Internacionalització de l'Empresa (FIEM), es un instrument sense personalitat jurídica gestionat per la secretaria de Estat de Comerç i creat el 2010 amb l'objectiu d'oferir recolzamet financer oficial a la internacionalització de les empresas espanyoles.**
- FIEM ofereix diferents modalitatss de finançament:
  - Crèdits a l'exportació.
  - Finançament de projectes sota esquemes de Project Finance.
  - Recolzament financer a la inversión directa en actius productius.
- El beneficiari del finançament ha de ser una entitat pública o privada no resident a España.

# FIEM. Fons per a la internacionalització de l'Empresa

## > El Fons per a la Internacionalització de l'Empresa (FIEM), es un instrument de molt valor:

- > És una solució financera que cobreix una mancança de mercat .
- > La banca espanyola i els bancs dels importadors no poden accedir a condicions financeres i terminis com s'obté amb el FIEM.
- > Les línies estratègiques de FIEM fan que es tracti d'un instrument financer cada cop més flexible i àgil.
- > Fàcil accés dels exportadors i importadors tant al Ministeri a l'hora de informar-se o donar d'alta l'operació, com a l'ICO a per sol·licitar informació de la situació de la negociació i signatura de conveni de Crèdit amb el deutor estranger.

## > Les condicions financeres del FIEM s'enmarquen al Consens de la OCDE sobre Crèdit a la Exportació

- > Tipus de interés: el tipus d'interès fix CIRR (Comercial Interest Reference Rates) establert per l'OCDE, al que tenim que afegir el marge la de prima de risc.
- > Termini d'amortització del crèdit: està establert en un màxim de 8,5 o 10 anys segons el país. No obstant existeixen excepcions a determinats sectors que permeten terminis més amplis (canvi climàtic, ferrocarril, Project finance, embarcacions, avions). Pagament anticipat requerit: mínim el 15% del contracte.

# FIEM. Fons per a la internacionalització de l'Empresa

## > El paper del Banc Pagador

- > Revisió del contracte comercial i del Conveni de Crèdit.
- > Comprovar que el Crèdit està vigent i certificar a l'ICO que s'han acomplert totes les fites sol·licitant el desemborsament dels fons.
- > Que els fons arribin al compte del beneficiari (exportador) mitjançant el Banco de España.
- > Acompanyament i assessorament a l'exportador en tot el procés i, mitjançant les nostres oficines de representació, també al deutor estranger (importador).

# CRÈDIT SUBMINISTRADOR

- El crèdit Subministrador permet a les empreses espanyoles que exporten mitjançant contractes de subministrament de bens i serveis, oferir finançament a mig i llarg termini als seus clients importadors, cobrant, l'empresa espanyola l'importe de la venda al comptat, i descomptant de l'import les despeses financeres.
- El banc espanyol proporciona els fons per a que l'empresa exportadora cobri amb immediatesa, mentres l'empresa importadora reembolsarà al banc el citat importe en un termini acordat (al voltant d'uns 5 anys).
- El finançament s'instrumenta mitjançant la cessió dels drets de cobrament del contracte, i sempre amb la cobertura de la pòlissa d'assegurança de crèdit subministrador que emet específicament CESCE. **Aquesta assegurança cobreix l'exoportador davant de:**
  - **Risc d'impagament del contrate**, tant comercial (risc deutor) como polític (risc país)
  - **Risc de resolució de contracte per part de l'importador** (opcional)
  - **No cobreix:** Disputa comercial (emissió de certificats CESCE donant vist-i-plau a l'embarcament i riesgo legal sobre els documents de pagament. Per aquest motiu és necessària una Opinió Legal que l'exportador haurà de contractar (acord CESCE amb Ernst & Young)

Cesce, ECA española

# Cesce y la Internacionalización

El seguro de Cesce constituye uno de los principales instrumentos financieros de apoyo público a la internacionalización de las empresas españolas. A través de las coberturas buscamos:

1. Ayudar a las empresas a **ofrecer financiación a sus clientes** en términos competitivos
2. **Mitigar los riesgos** asociados a su actividad exterior.
3. Facilitar la **obtención de avales o de créditos de circulante**
4. Ayudar a financiar las **inversiones verdes** en el **exterior**
5. Ayudar a financiar **inversiones estratégicas** para la internacionalización **en España**
6. Ayudar a las empresas exportadoras a firmar **contratos a largo plazo de suministros esenciales** para el proceso productivo

# Productos para la internacionalización

## Soluciones para Entidades Financieras

- Crédito Comprador
- Póliza Verde de Inversiones **NUEVO**
- Crédito Circulante
- Ejecución de Avaes
- Inversiones | Financiadores
- Póliza Abierta e Individual de Créditos Documentarios
- Póliza de Inversiones Estratégicas **NUEVO**

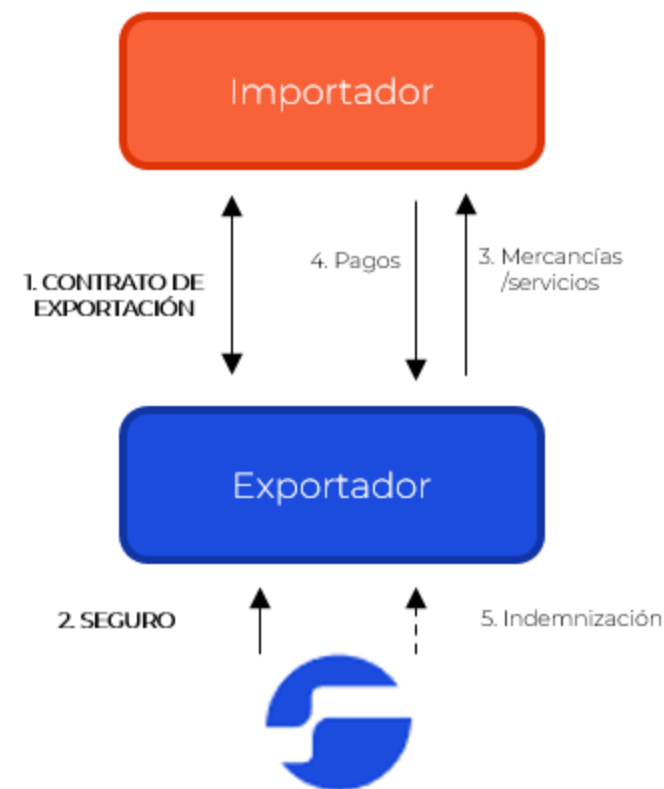
## Soluciones para Empresas

- Crédito Suministrador (y Certificados de Cobertura) **NUEVO**
- Fianzas Exportadores
- Obras
- Inversiones | Inversores
- Póliza de Insumos Estratégicos **NUEVO**

*Sin límites máx. o mín. de importe por operación*

# Crédito Suministrador

- El exportador español concede un aplazamiento del pago al comprador extranjero
- CESCE asegura el riesgo de resolución del contrato y/o de impago por parte del comprador
- Solicitante/Asegurado: exportador español
- El exportador tiene la posibilidad de obtener financiación al **descontar** los derechos de cobro en una entidad bancaria, a la que designa como beneficiaria de la póliza
- **Porcentaje de cobertura máxima de riesgos comerciales, políticos y extraordinarios: ≤99%.**




# Certificados de cobertura

- Cualquier operación de crédito suministrado, sin límite máximo ni mínimo de importe de crédito
- CESCE emite certificado validando la cobertura de un crédito a **una fecha determinada** y con el estudio de las informaciones/documentaciones de las que dispone **en ese mismo momento**.
- **Solicitud** del Certificado de Cobertura por el **banco designado** como beneficiario que descuenta derecho de **cobro cuando se produce el hito que da lugar al derecho al cobro**.
- A petición del banco, Cesce llevará a cabo un **proceso ágil de validación del cumplimiento de las condiciones del seguro y verificación de la transacción comercial** que concluirá con la emisión del Certificado de Cobertura a favor de la entidad financiera sobre el crédito asegurado que el exportador quiere descontar. Con la emisión de este Certificado se minimiza, por un lado, el riesgo de que llegado un vencimiento el deudor alegue una discusión comercial para no hacer frente al pago del derecho de cobro descontado por el banco y, por otro, Cesce certifica a la entidad financiera que la póliza de la que es beneficiario cumple con las condiciones de cobertura en una fecha determinada.
- **Ventajas para el Exportador y el Banco Financiador**
- No exime a Asegurado de cumplimiento de sus obligaciones del contrato de exportación ni de las recogidas en Condiciones Generales y Condiciones Particulares.

# Gràcies!

Segueix-nos a les xarxes socials!

 accio\_cat  
@Catalonia\_TI

 [linkedin.com/company/acciocat/](https://linkedin.com/company/acciocat/)  
[linkedin.com/company/invest-in-catalonia/](https://linkedin.com/company/invest-in-catalonia/)

 @CABK\_Connect

 [es.linkedin.com/company/caixabankconnect](https://es.linkedin.com/company/caixabankconnect)