



Construïm un futur més feliç i saludable per als més joves i les seves famílies.

PROBLEMA I SOLUCIÓ

Miinta proporciona acompanyament emocional a adolescents i joves de forma il·limitada, sota demanda, en qualsevol moment i des de qualsevol lloc mitjançant la teràpia per xat. La nostra combinació de psicòlegs experts i tecnologia IA garanteix un acompanyament oportú en els moments crucials del dia a dia.

La població més jove està vivint una gran crisi de salut mental: l'índex de trastorns emocionals s'ha quadruplicat en tres anys. Els sistemes públics i privats estan completament col·lapsats, i ofereixen un suport limitat, poc convenient per a les famílies i una experiència poc personalitzada a l'estil de vida dels joves, element especialment rellevant per assegurar el vincle terapèutic.

MERCAT

Joves entre 16 i 25 anys amb algun trastorn emocional, que actualment a Europa s'estima en 15 milions de persones (un 16,3% dels joves) que representen un volum de 10Bn€. Les estratègies de captació inclouen performance i social marketing, la generació de material divulgatiu online i offline, així com acords amb entitats educatives com escoles i universitats.

MODEL DE NEGOCI

Model B2C de subscripció mensual a teràpia per xat amb la possibilitat d'ampliar el servei a sessions online. Addicionalment es contempla el canal B2B mitjançant acords amb escoles, universitats i assegurances on hi hagi un revenue-per-user. Els costos directes corresponen a l'equip de terapeutes que pot absorbir 300 usuaris/mes.

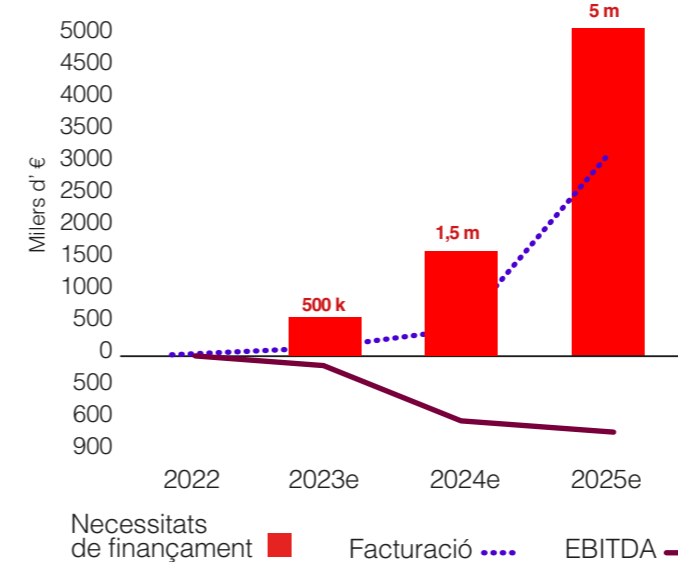
COMPETÈNCIA

Clíniques de psicologia convencionals i marketplaces de teràpia online com TherapyChat, lfeel o Buencoco. Miinta assigna el terapeuta segons criteris clínics, ofereix una experiència personalitzada, un preu accessible, un canal de comunicació familiar i convenient, material educatiu per a tota la família i dades del progrés durant el procés terapèutic.

FITES ASSOLIDES

- 09/2023 Llançament del producte de teràpia per xat en una experiència totalment digital i captació dels primers 30 usuaris.
- 07/2023 Incorporació a l'equip d'un perfil doctorat en psicologia i un gran reconeixement en el sector, qui s'ha responsabilitzat del disseny de tot el producte des d'un punt clínic i l'experiència terapèutica.
- 08/2023 Tancament dels primers acords amb agents socials per tal de realitzar activitats divulgatives sobre salut mental en l'adolescència.
- 12/2023 Acord amb universitats i centres educatius per a proporcionar acompanyament terapèutic universal als estudiants i que validi l'escalabilitat del model.
- 01/2024 Ronda Seed que permeti el creixement de l'equip i l'increment de la inversió en canals d'adquisició de nous usuaris en la plataforma.
- 02/2024 Millores en el producte Miinta utilitzant eines d'intel·ligència artificial permetent als terapeutes disposar d'un millor diagnòstic, la generació d'alertes i l'anàlisi de la evolució sobre l'estat de salut dels pacients.

NECESSITAT DE FINANÇAMENT



Ronda Seed de 500k€ que proporcioni runway de 9 mesos a la companyia. Es vol prioritzar smart capital d'inversors amb vincles en salut, educació o projectes d'impacte. Existeixen soft commitments per aproximadament la meitat del capital. Fundraising previst a finals de 4T 2022. Ús de capital per a inversió en nous canals de captació, atracció de talent i millores en la plataforma tecnològica.

15 k € consum mensual caixa

PERSONA DE CONTACTE

Adrià Munné Raventós

✉ adria@hellomiinta.com

☎ 699 788 422

📍 Plaça Pau Vila nº1 1ª Sector A
08039 Barcelona

EQUIP



Ignacio Canales Rocca
CEO / [in](#)



Adrià Munné Raventós
CCO / [in](#)



3
treballadors



51 k €
aportació de
l'equip



23,5 k €
capital aixecat

Plataforma de compliment normatiu automatitzat i personalitzat per a pàgines web.

PROBLEMA I SOLUCIÓ

Actualment, les petites i mitjanes empreses amb pàgina web tot i estar obligades al compliment d'una sèrie de requisits imposats per la normativa no saben com adaptar-s'hi d'una manera econòmica i ràpida. De fet, d'acord amb un estudi de la universitat de Cornell, el 90% de les pàgines web no compleixen amb la normativa.

Proposta de valor: Plataforma que permet generar de manera automàtica i personalitzada els textos legals (política de privacitat i cookies, avís legal i termes i condicions d'ús) i la solució de cookies (banner informatiu de cookie i escaneig setmanal) i s'implementa a totes les pàgines web mitjançant un plugin. Un cop donada d'alta a la plataforma, les pàgines web tindran els textos legals i el banner de cookies sempre actualitzats als canvis normatius i a les actualitzacions que es vagin fent a la web, gràcies a que es tracta d'un cloud-based service i tenim els textos legals dels nostres clients allotjats, el que ens permet mantenir-ho actualitzat sense que els clients hagin de fer res.

MERCAT

Entre l'Espai Econòmic Europeu i el mercat de Llatinoamèrica es calcula un mercat de 50 B\$ de pàgines web en mans de PIMES i Autònoms. Actualment, a Espanya, es compta amb 2.8M pàgines web amb una previsió de créixer en un 20% durant el proper any i hi arribarem mitjançant partnerships amb agències de marketing i desenvolupament web.

MODEL DE NEGOCI

Model de negoci: Subscripció anual/mensual
 Clients clau i nombre de clients actuals: Actualment, comptem amb més de 250 subscripcions actives entre subscripcions mensuals i anuals i des que hem activat el programa de partners al novembre hem signat més de 170 contractes amb partners (agències de marketing o creació de pàgines web) que en activar-se funcionen com a canal de venda.

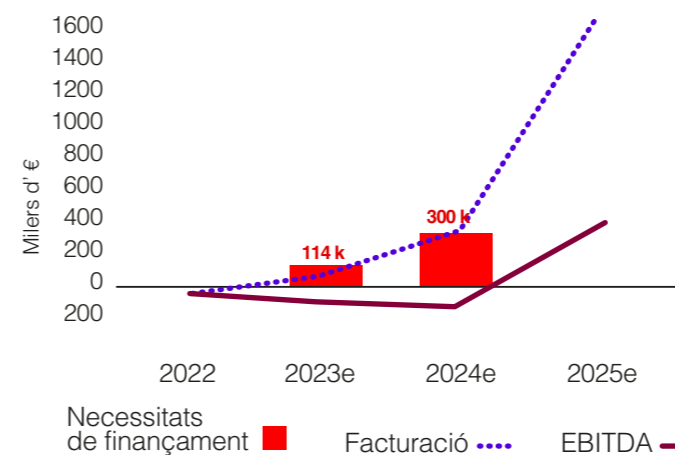
COMPETÈNCIA

Lawwwing és pionera en serveis d'automatització de compliment normatiu online per a PIMESja que la competència té solucions parcials o dissenyades per a grans empreses i que requereixen de personal intern de les companyies dedicat i amb coneixements previs tècnics i jurídics per a gestionar-ho.

FITES ASSOLIDES

- 09/2023 1a Legaltech espanyola a ser certificada per les entitats IAB i Google com a Consent Management Platform.
- 12/2022 Enisa Jovenes Emprendedores.
- 00/2023 Reconeixements: Womenalia, Netmentora, finalistes premis metropolitans, ESADE Empenta X, Barcelona Activa.
- 12/2024 Ronda finançament 300k .
- 02/2024 Llançament nou mercat a la UE.
- 00/2024 Desenvolupament de la plataforma per a l'escaneig legal d'arxius multimèdia de les pàgines web.

NECESSITAT DE FINANÇAMENT



Requerim 300.000€ de finançament amb l'objectiu de tancar la ronda a finals de febrer de 2024 per destinar-ho a:

- Impuls de l'equip de vendes: Impulsar la taxa de vendes dedicant recursos a guanyar nous clients de major tamany per actuar com a canal de vendes i fer-ho internacionalment. Llançament de nous mercats.
- Noves funcionalitats: Millora de la plataforma i desenvolupament de noves característiques que permetin augmentar la participació dels partners i augmentar els ingressos mitjans per client.

9 k € consum mensual caixa

PERSONA DE CONTACTE

Georgina Viaplana

✉ georgina@lawwwing.com
 ☎ 644 628 995
 📍 C/Llacuna 162
 08018 Barcelon

EQUIP



Núria Moreno Ambel
 Co-CEO i Co-founder / [in](#)



Georgina Viaplana Pique
 Co-CEO i Co-founder / [in](#)

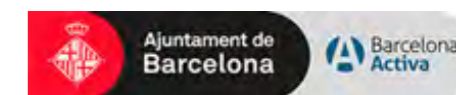


Pasqual Guerrero Menendez
 CTO i Co-founder / [in](#)

4 treballadors

20 k €
 aportació de l'equip

114 € capital aixecat



PACK2EARTH



Materials avançats d'economia circular per substituir els plàstics d'origen fòssil.

PROBLEMA I SOLUCIÓ

Els residus plàstics contaminen el medi ambient i generen microplàstics i substàncies perjudicials per a la salut. Reciclar plàstic requereix afegir plàstic verge per mantenir les propietats mecàniques, tarda cents d'anys a degradar-se i genera microplàstics. A Pack2Earth hem desenvolupat biomaterials per a l'economia circular, que es composten a temperatura ambient (reciclatge orgànic) i són perfectes per envasar productes secs i semilíquids de llarga vida, així com líquids. El film flexible i el material d'injecció són aptes per a l'ús alimentari i no alimentari i se'n poden fer bosses, sobres i doypacks, i articles que es fabriquen en un motlle, com gots o safates.

PROPIETAT INTEL·LECTUAL

Tenim presentades dos patents EU/PCT, una pel material d'injecció i una altra pel film flexible, que ja han passat examen.

MERCAT

La indústria de l'alimentació acapara el 70% del mercat de packaging biodegradable i Pack2Earth es mou en uns segments estimats en 52 mil milions \$ al 2026.

Ens adrecem als fabricants de film flexible i als compounders de materials perquè puguin oferir els materials Pack2Earth als seus clients, és a dir, les marques que volen reduir el plàstic d'origen fòssil.

MODEL DE NEGOCI

El nostre model de negoci és B2B. Consisteix a llicenciar els drets de propietat intel·lectual dels nostres materials als fabricants de film i compounders a canvi d'un percentatge sobre les vendes que fan. El marge és molt alt, al voltant del 70%, perquè és un model basat en llicències i fàcilment escalable.

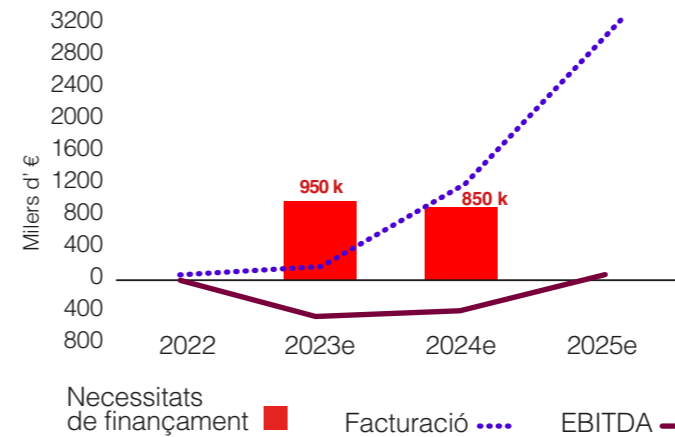
COMPETÈNCIA

En materials compostables a temperatura ambient, som els únics amb materials aptes per envasar productes secs o semilíquids de llarga vida útil. Tenim competidors com Notpla, però no permet una llarga vida útil, requereix maquinària seva i refrigeració dels productes, o Lactips que té materials solubles a l'aigua, per tant no aptes per a semilíquids.

FITES ASSOLIDES

- 09/2023 Gràcies a l'ajut Startup Capital d'ACCIO, iniciem un projecte de R&D d'un nou grau del nostre material d'injecció compostable a temperatura ambient que servirà per fer ampolles, per exemple, ampolles d'aigua.
- 08/2023 Estem treballant en projectes de prevenda o desenvolupament amb 25 clients, incloent 3 grans corporacions globals del sector alimentació i d'articles de la llar que no podem mencionar per acord de confidencialitat, tots ells estan interessats en envasar els seus productes amb els nostres materials sostenibles.
- 06/2023 Acceptació al programa KMZERO, triats per fer proves de concepte per Vicky Foods i Incarlopsa.
- 03/2024 Productes envasats als nostres materials disponibles per comprar als lineals.
- 12/2024 Segona ronda de finançament tancada d'aprox. 850.000 euros.
- 04/2024 2 nous graus del nostre material d'injecció ja en lineals: injecció bufada (ampolles, etc.) i termoconformat (safates, pots de iogurt, etc.).

NECESSITAT DE FINANÇAMENT



Ara estem tancant els últims tiquets d'una ronda de notes convertibles de €950k per concloure alguns dels projectes amb clients que tenim entre mans i començar a facturar. En el segon semestre 2024, obrirem una 2na ronda d'aprox. 850.000 euros en capital amb una valoració més elevada, donat que ja tindrem tracció de mercat, per escalar la facturació internacionalment, ampliar l'equip i executar el programa de R&D per ampliar l'oferta de materials.

50 k € consum mensual caixa



PERSONA DE CONTACTE

Françoise de Valera
✉ francoise@pack2earth.eco
☎ 653 515 701
📍 Passeig de Gràcia, 95, 5è – 1a
08008 Barcelona

EQUIP

- Françoise de Valera
CEO / [in](#)
- Glenn Du Pree
CLO / [in](#)

- 8 treballadors
- 438 k € aportació de l'equip
- 540 k € capital aixecat

