



Barcelona, Febrero 2014

"Si a lo largo de la vida vas haciendo inversiones con cierta habilidad,
puedes crearte un plan de pensiones importante."

Pedro Bueno, profesor IESE (La Vanguardia 17.03.2012)

1. ¿QUÉ ES LÁNZAME?

Lánzame es una iniciativa privada que nace con la finalidad de facilitar la conexión entre emprendedores e inversores.

A través de Lánzame, los emprendedores envían sus proyectos que son analizados, estudiados y validados por el propio equipo de Lánzame, así como por el equipo de asesores externos y de confianza de Lánzame.

Una vez pasada la fase de selección, el proyecto es presentado a nuestra red de inversores que, a través del modelo de *Pledge Fund* de Lánzame, podrán adquirir participaciones en el proyecto mediante la aportación de capital.

A través de los encuentros que organizamos entre el emprendedor y los potenciales inversores, estos pueden resolver las dudas que les surjan sobre el proyecto directamente de la mano del emprendedor, además de poder conocer a los emprendedores y debatir con ellos las dudas que puedan tener.

Lánzame tiene como valor diferencial ser el aliado de confianza tanto para el emprendedor, como para los inversores -mediante la criba y selección de proyectos con mayor potencial- realizando un acompañamiento a ambas partes desde el inicio y durante todo el proceso.

Es habitual que las *Startups* que acometen rondas de ampliación de capital o financiación, exijan un ticket mínimo para entrar como inversor. Este ticket mínimo puede rondar los 25.000-50.000 €, que muchas veces escapa de la capacidad financiera de muchos microinversores.

A través de Lánzame facilitamos que aquellos inversores que desean invertir en *Startups*, a través del modelo de coinversión, puedan hacerlo. En Lánzame hemos conseguido “democratizar” las inversiones.

2. ¿QUÉ ES UN PLEDGE FUND?

Un *Pledge Fund* es una especie de fondo en el que sus miembros se comprometen a invertir cierta cantidad para acometer inversiones en *Startups*.

Estos miembros van realizando aportaciones definidas a lo largo de un período de tiempo específico, que luego será utilizado para la inversión en *Startups*.

La diferencia entre un *Pledge Fund* y un fondo de inversión es que, mientras en el segundo caso el dinero se aporta desde un inicio, en el caso del *Pledge Fund* la aportación de capital se realiza en el momento en que el inversor decide invertir y nunca antes. Así, el capital, hasta el momento de invertir, siempre está en manos del inversor y nunca en manos de Lánzame, maximizando las garantías de seguridad y control para el inversor.

3. ¿CÓMO FUNCIONA?

El funcionamiento de Lánzame es muy sencillo. Somos nosotros quienes seleccionamos los proyectos y es el inversor quien decide si invertir o no en el.

Una vez seleccionado el proyecto y conseguido el capital necesario para entrar en el accionariado, realizamos los siguientes pasos:

- Se firma el contrato con todos los inversores.
- Se firma el contrato de entrada en la *Startup*.
- Se realiza el seguimiento de forma periódica, de las participadas.
- En todo momento, el inversor puede formular las cuestiones que desee.
- En el *éxit*, Lánzame realiza el pago correspondiente a los inversores, una vez descontados emolumentos e impuestos asociados que le serán entregados en el momento del pago a Hacienda.

Somos conscientes que estamos hablando de dinero e inversiones, así que nuestra máxima es ser lo más transparente posible entre el emprendedor y el inversor.

4. ¿CUÁL ES EL PERFIL DE LOS INVERSORES DE LÁNZAME?

El perfil de nuestros inversores, como es de suponer, es muy variopinto.

Desde jóvenes recién incorporados en la carrera profesional, pasando por personal de medio y alto mando, hasta exdirectivos ya retirados. Todos ellos con el común denominador de tener interés en inversiones en *Startups*.

5. ¿QUIÉNES SOMOS?

Los miembros del equipo fundador tenemos experiencia ya contrastada en el ámbito de la gestión de empresas, dirección financiera y consultoría de emprendedores.

El equipo emprendedor lo componemos:

Ferran Martínez i Garriga es ex jugador profesional de baloncesto, empresario y emprendedor, E-MBA por La Salle-Ramón Llull y Saint Mary's College of San Francisco, cuenta con una sólida trayectoria profesional vinculada al marketing, los mercados financieros y al asesoramiento y gestión patrimonial de grandes fortunas.

Antoni Castelltort i Casellas es Licenciado en Administración y Dirección de Empresas por la Universitat de Barcelona y Certified European Financial Analyst por el Institut d'Estudis Financers de Barcelona. Especializado en mercados financieros y en el asesoramiento de patrimonios global. Ha trabajado como equity trader y gestor de carteras en mercados nacionales e internacionales desde el año 2001, en distintas sociedades de valores y bolsa como Sebroker A.V.B, Gaesco S.V.B. e Inversis Banco. Actualmente es asociado en el MFO eStratelis.

Ferran Burriel i Alier es Licenciado en Administración y Dirección de empresas por la EAE, y posee un PDG por la Universitat Oberta de Catalunya. Es especialista en marketing y comunicación digital, tanto por formación como por experiencia. Tras su paso por Zed Digital, Media Contacts y MindShare, agencias de medios líderes en marketing digital, en 2007 fundó su propia agencia de marketing digital, NothingAD Comunicació y la productora Gordon Seen.

Actualmente combina sus actividades empresariales con la docencia, siendo profesor asociado en ESIC Barcelona, en el Programa de Postgrado en Comunicación Digital de la Facultad de comunicación Blanquerna y en el Máster de Comunicación Digital de la Universitat Cardenal Herrera-CEU de Valencia. También ha impartido formación en la UOC, IEBSchool y en C4E (empresa asociada a la Universidad de Navarra).

Nosotros, junto con el equipo asesor de Lánzame, somos inversores en todas las *Startups* participadas por Lánzame.

Existe un segundo círculo de colaboradores, entre ellos *Business Angels* de confianza, así como de expertos empresarios en los ámbitos de actuación, a los cuales recurrimos como comité de expertos para cada uno de los proyectos.

6. PREGUNTAS FRECUENTES

- ¿Me informaréis de cómo va la *Startup* o debo ser yo quien me preocupe?
 - Seremos nosotros quien, de forma periódica vayamos facilitando toda aquella información que el emprendedor nos facilite.
- ¿Puedo contactar con el emprendedor?
 - Si, siempre que lo desees podrás resolver tus dudas acerca de tu inversión trasladándonos tus dudas directamente a Lánzame.
- ¿Puedo salir cuando quiera?
 - Las desinversiones vienen siempre marcadas en el pacto de socios que se firman. Al no ser una inversión regulada por ningún mercado de valores, las ventanas de salida de la *Startup* no son flexibles. El promedio de permanencia de la inversión en una *Startup* oscila entre los 3 y 5 años.

- ¿Son inversiones seguras?
 - Todas las inversiones que realiza Lánzame, y cualquier inversión en *Startup*, hay que considerarla de alto riesgo. Dicho esto, a través de nuestros sistemas de análisis y filtrados, buscamos minimizar el riesgo en dichas inversiones.

7. ¿DÓNDE HEMOS INVERTIDO?

Hasta la fecha, hemos realizado inversiones en 4 *Startups*. La inversión promedia ha sido de entorno a los 75.000 € bajo el modelo de coinversión.



Cofundada por Philippe Gelis y Antoni Ramis, Kantox es una alternativa a los productos de cobertura de tipo de cambio ofrecidos por los bancos.

Se trata de un servicio de cobertura de divisas sin intermediación bancaria que ofrece a las empresas una oportunidad de cubrir su riesgo de cambio de forma muy económica, transparente, simple y eliminando los importantes costes de oportunidad que suponen las pólizas de crédito exigidas para la contratación de productos bancarios.

Kantox, con base en Londres y Barcelona, arrancó en la incubadora Seedrocket y cuenta con Marek Fodor, cofundador de Atrápalo, como presidente además de inversor inicial. En 2012 Lánzame entró al proyecto, a través de una ampliación de capital liderada por Cabiedes & Partners, Lánzame, Mola y FxStreet, así como por 'business angels' como Francois Derbaix, Juan Margenat, Carlos Blanco o Michael Kleindl.



Intercros Alimentación es una empresa fundada por Daniel Puchau y Joan Arús, y dedicada a la producción de bollería artesanal congelada de alto PVP y mano de obra intensiva. Su ventaja competitiva se consigue mediante el liderazgo en costes y la innovación en procesos productivos y organizativos. Sus clientes son distribuidores de productos de Panadería o Congelados (nacionales e internacionales), Cadenas de Panaderías, grandes cuentas, y fabricantes nacionales.

Acaba de lanzar su propia línea de productos, Artibelle, que pretende competir con marcas como El Fomet u Ogipan.



Cognicor es una empresa spin-off de la UAB, creada por Sindhu Joseph, que ha desarrollado una plataforma on-line para la resolución de conflictos entre dos partes mediante herramientas de inteligencia artificial.

Ofrece un servicio automatizado de resolución de quejas dirigido a empresas del sector de servicios que deben procesar las quejas de alto volumen / demandas muy rápidamente (líneas aéreas, seguros, comercio electrónico, telecomunicaciones). Hasta la fecha tiene acuerdos firmados con Telefónica donde ya se trabaja con la plataforma Cognicor.

El proyecto recibió el respaldo de grandes grupos como Telefónica, a través de Wayra, que en marzo de 2012 entró en el capital de Cognicor con una participación del 10%.

Lánzame entró en el capital de Cognicor, liderando la ampliación en 2013, a la que también acudieron 101 Startups, Mola y Cluj Investments además de inversores privados.



Nidmi es una nueva plataforma de selección de personal especializada en servicio doméstico y cuidadores para la familia, fundada por Montse Piquer y que en tan solo un año de funcionamiento ha logrado expandir sus servicios a 5 países. Una startup que se apoya en los valores de innovación, rapidez y confianza, para digitalizar un modelo tan tradicional como es la búsqueda y selección de servicio doméstico.

Nidmi ha sido nombrada como una de las Start-Up española con más proyección del 2013, ganadora del programa Link to Start de la Fundación Inlea y del IE Venture Network 2013 de Barcelona que organiza el Instituto de Empresa.

8. HEMOS SIDO NOTICIA

Recientemente Lánzame Capital ha aparecido en diversos medios de comunicación.

Puedes descargar nuestro Press-Clipping aquí | <http://bit.ly/1jVL2Er>

Más Información para coinvertir:

Antoni Castelltort
antoni@lanzame.es
653.393.844