



La firma d'implantologia dental Avinent obre filial a Portugal

DIVISIÓ. L'empresa filial del grup fabricant de components mecànics Vilardell Purti està a punt d'iniciar el seu procés d'internacionalització. **INNOVAR.** La nova línia Protech s'erigeix en la base de creixement futur de la firma

JORDI GARRIGA
BARCELONA

Avinent, la divisió d'implantologia dental del grup Vilardell Purti, fabricant de components mecànics de precisió, té molt clar que la seva projecció en el futur dependrà en bona part del seu comportament als mercats internacionals, i és per això que en els pròxims mesos vol fer un salt en aquesta estratègia, obrint una filial a Portugal.

L'empresa de Santpedor (Bages), que ha comptat en el seu projecte d'internacionalització amb el suport d'ACCIO, creu, com explica Albert Giralt, que assumeix la direcció general a Vilardell Purti i a Avinent: "Hem de començar en aquells mercats en què ja tenim una posició, com és ara Portugal, però aquesta filial pot obrir el camí per a d'altres". La intenció de l'empresa bagenca és assolir aviat una quota de mercat significativa a mercats com el Regne Unit, Alemanya, França, Polònia, Romania, Hongria, els EUA, Mèxic, la Xina o l'Índia. Atès que els productes d'implantologia dental són molt tècnics, com assegura Giralt, "la seva venda també té un caràcter eminentment tècnic, i per això és convenient obrir filials per donar una seguretat més gran als laboratoris protètics que són els nostres clients".

NOVA LÍNIA. Aquest impuls al recorregut internacional que pugui tenir la divisió d'implantologia de Vilardell Purti ve acompanyat per l'aparició, fa pocs mesos, de Protech, una nova línia d'activitat, de creació d'estructures fresades personalitzades sobre implants, tot utilitzant com a material el crom cobalt. Avinent dedica actualment, a les instal·lacions de Vilardell Purti a Santpedor, 1.000 metres quadrats a

AVINENT

FACTURACIÓ

6 M€

TREBALLADORS

65

ANY DE FUNDACIÓ

2005

● El llançament de Protech ha suposat tota una revolució a tot el grup Vilardell Purti, que ha hagut de dedicar 1.000 m², dels 2.000 de què disposa l'empresa, a l'equipament de les màquines fresadores i escàners d'última generació amb tecnologia CAD-CAM i fresat HM.



A la foto, àrea on es desenvolupen les tasques d'R+D a la firma Avinent.

L'empresa ha passat de treballar en implants a entrar en l'àrea de pròtesis

l'acabat de la pròtesi.

L'aparició de Protech suposa per a Avinent "completar un catàleg que ja supera els 700 productes", com diu Giralt. L'empresa, des que fou creada per Vi-

lardell Purti ara fa cosa de cinc anys, ha tingut molt bon comportament al mercat amb la línia d'implants dentals Biomimetic Advanced Surface, i l'aparició de la solució per a pròtesis pot permetre mantenir, dins del context de recessió, les taxes de creixement per damunt del 30% que s'han experimentat en els darrers anys. Avinent va aconseguir l'any passat un volum de negoci de 4,2 milions d'euros, i l'objectiu per a aquest any és assolir

els sis milions d'euros, una participació important dins de la facturació global de Vilardell Purti, que el 2010 s'eleva fins als 17 milions d'euros. A banda de créixer en negoci, Avinent ha creat en aquests últims anys, els de la crisi, 65 llocs de treball.

Els bons averanys per al nou any es fonamenten bàsicament en la bona acceptació que està tenint entre els laboratoris la solució Protech, però també en el nou impuls que l'empresa

ha donat a la seva xarxa de distribució, als mercats de Madrid, el País Basc, Andalusia, Castellà i Lleó i la zona compresa entre Alacant, Múrcia i Albacete. Albert Giralt té plena confiança en l'assalt als mercats internacionals que es disposa a fer l'empresa a mitjà termini, després d'haver d'haver fet

A Taiwan, el Regne Unit i

Turquia ha assajat les possibilitats d'exportació

un assaig al Regne Unit, Turquia i Taiwan, on l'empresa no s'ha limitat a vendre, sinó que també hi ha desenvolupat activitats de formació, investigació i intercanvi de coneixement mèdic.

Albert Giralt assenyalava l'importància que té per a l'empresa disposar de l'aval científic, i així s'explica que hagi col·laborat en el desenvolupament dels seus productes amb investigadors del Centre Tecnològic de Manresa, la Universitat Politècnica de Catalunya, l'àrea d'odontologia de la Universitat de Barcelona o la Universitat Internacional de Catalunya, a més de la Complutense de Madrid, la Universitat de Saragossa i centres acadèmics internacionals. "Si vas a un mercat determinat, ha de col·laborar amb científics, que a més de proporcionar bagatge de coneixement, avalen el producte davant els laboratoris".

Així mateix, el nou salt tecnològic que ha suposat la solució Protech, "ens ha obert finestres d'aire fresc, ja que podem explorar el procés per detectar aplicacions per a altres tipus de pròtesis, en camps com la traumatologia o l'ortopèdia", avança el director general d'Avinent.

GRUP MARIU

Un 2010 per recuperar-se

Vilardell Purti pensa tancar l'any amb 17 milions d'euros de facturació, una xifra que testimonia que s'ha superat el trasbals de l'any 2009, "gràcies a l'aportació del sector exterior, un 40% del negoci, i la tasca en diversificació

sectorial", com assenyalava Giralt. El fabricant de components mecanitzats té un ampli ventall d'àmbits d'actuació: aeroespacial, mèdic, electromecànic, conducció de fluids o gas. El pla estratègic

preveu que la divisió industrial continuarà sent important, tot aprofitant la important inversió en tecnologia que es va realitzar abans de la crisi (sales blanques, visió artificial), que "fan adaptable l'empresa a nous reptes".