

CATÀLEGS D'INNOVACIÓ I INTERNACIONALITZACIÓ

XV Fòrum d'Inversió

CATÀLEG DE PROJECTES

Juny 2009

ACC10
CIDEM | COPCA

 Generalitat
de Catalunya

XV Fòrum d'Inversió d'ACC10

Pròleg del catàleg de projectes

Durant la darrera edició del Fòrum d'Inversió, la globalització econòmica i la necessitat de les societats més desenvolupades de fer una forta aposta per la internacionalització empresarial, van tenir un paper destacat durant tota la jornada.

Avui, immersos en un canvi de cicle econòmic, s'ha evidenciat aquesta tendència, a la vegada que els diversos esdeveniments econòmics i financers globals dibuixen un entorn empresarial més incert que mai.

Per afrontar amb èxit els nous reptes que planteja aquest escenari global, és imprescindible avançar cap a un model de creixement basat en el coneixement, la innovació i l'obertura a nous mercats. En aquest context, el foment i l'estímul de la capacitat emprenedora de la societat es configura com una premissa que cal seguir potenciant per a desenvolupar projectes altament competitius, capaços de fer-se un lloc als mercats globals.

El Fòrum d'Inversió, conjuntament amb altres accions, com la Xarxa d'Inversors Privats, la creació de línies de finançament per a projectes d'R+D+I i actius per a la innovació i la internacionalització, així com el suport a fons de capital risc, són algunes de les iniciatives que promovem des d'ACC10 per fomentar i impulsar la capacitat emprenedora a Catalunya.

Després de catorze edicions del Fòrum d'Inversió, continuem creixent i innovant. Aquesta XV edició aposta per la internacionalització. Aquest any, emmarcat en el HiT Barcelona, el Fòrum d'Inversió comptarà també amb la participació de fons de capital risc internacionals. Sens dubte, aquesta edició representarà un punt d'inflexió que, a part de permetre el contacte entre inversors i projectes i la difusió d'informació, estimularà la inversió transfronterera.

Aquest catàleg és només una mostra de l'abast del Fòrum d'Inversió. Es presenten, a continuació, 30 dels projectes empresarials seleccionats, així com un detall de les més de 50 entitats proveïdores de capital i fons internacionals que operen a Catalunya.

Amb el desig de fomentar la creació de nous projectes i de seguir configurant aquest Fòrum d'Inversió com un punt rellevant de trobada entre capital i emprenedors, continuarem treballant per potenciar idees innovadores i perquè aquestes es converteixin en projectes competitius.

Carme Botifoll i Alegre

Directora general d'ACC10

ÍNDEX PROJECTES

BIOTECNOLOGIA I CIÈNCIES DE LA VIDA

1 - Aleria.....	5
2 - Antibody.....	6
3 - Archebio.....	7
4 - Eyytoo.....	8
5 - Institut de Teràpia Regenerativa Tissular.....	9
6 - Omnia Molecular.....	10
7 - Sepmag.....	11

ENERGIA I MEDI AMBIENT

8 - Alucha.....	13
9 - Electric Waves.....	14
10 - Innovacions Tec. Dolo.....	15
11 - Signalètics.....	16
12 - Simo.....	17
13 - The Quimera Project.....	18

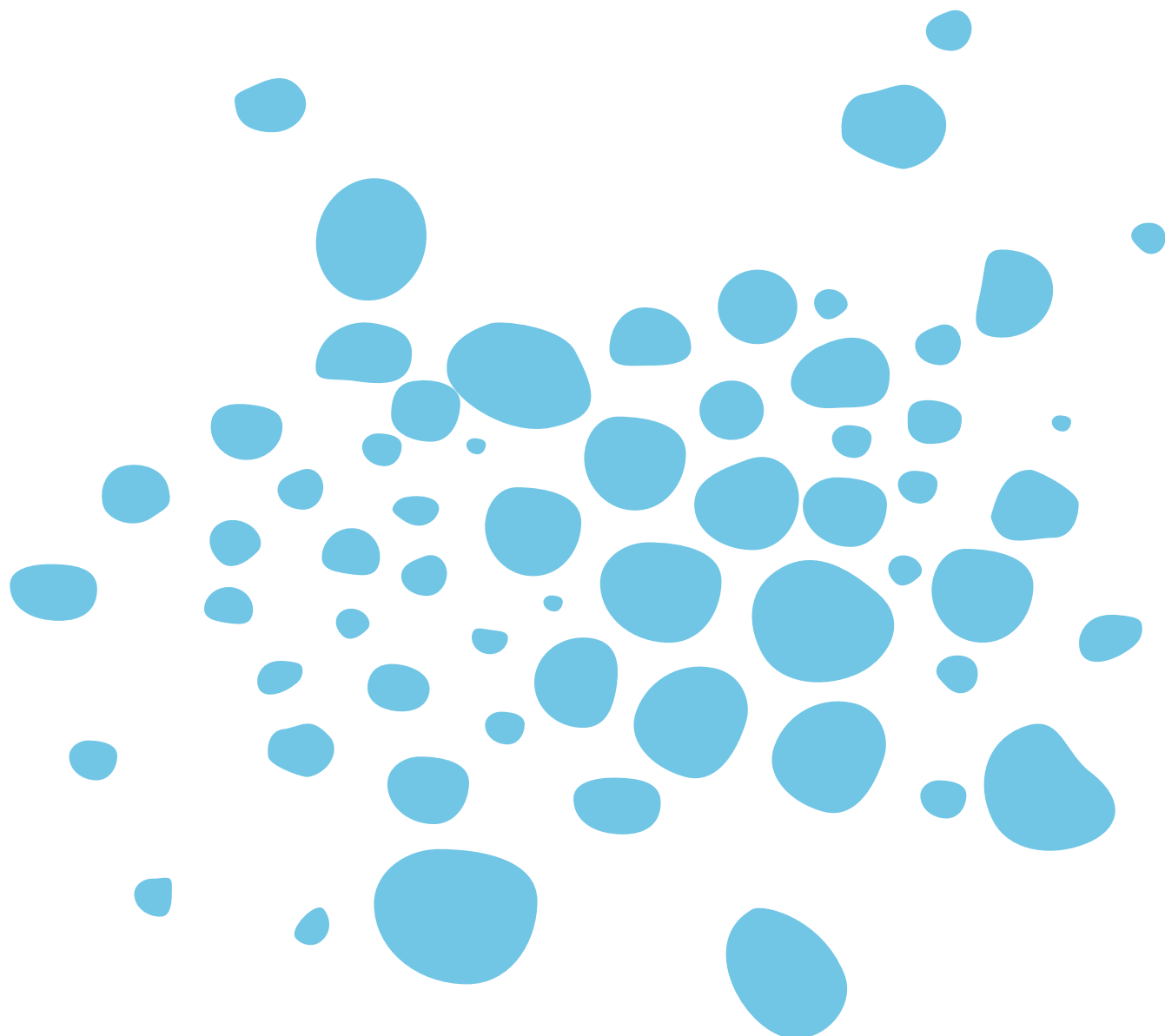
TECNOLOGIA DE LA INFORMACIÓ I COMUNICACIÓ

14 - Bitcarrier.....	20
15 - Communi.tv.....	21
16 - Dexma.....	22
17 - Digital Text.....	23
18 - Divas Technology.....	24
19 - E-Transgest.....	25
20 - Fiabee.com.....	26
21 - Freenfo.....	27
22 - GeoMe Communic.....	28
23 - Kebim.....	29
24 - Lingua e-Solutions.....	30
25 - Miraveo.....	31
26 - OpenMet.....	32
27 - Sclipo.....	33
28 - Ta with you.....	34
29 - The Channer.....	35
30 - Woices.....	36

BIOTECNOLOGIA I CIÈNCIES DE LA VIDA

CATÀLEG DE PROJECTES

Juny 2009



#01

ALERIA BIODEVICES

Aleria Biodevices realitza la recerca, el desenvolupament i la comercialització de tecnologies innovadores per a automatitzar, simplificar i millorar la qualitat de les dades de processos biomèdics clau duts a terme en empreses farmacèutiques, biotecnològiques i en laboratoris de recerca.

Descripció de l'empresa

Aleria Biodevices comercialitza instrumentació puntera, consumibles i programari com a kit. Els clients que tenen els nostres aparells també n'adquireixen els consumibles. L'empresa ha acabat de desenvolupar el seu primer producte (vegeu més avall). Hem demostrat la nostra capacitat per crear tecnologies innovadores, i ara cerquem l'expansió.

Producte o servei

Hem completat i iniciat la comercialització del sistema E2dish, que automatitza els registres electrofisiològics de neurones in vitro: una eina molt necessària per a accelerar el desenvolupament de compostos terapèutics contra l'epilèpsia, el dolor crònic, l'esclerosi múltiple i altres neuropatologies.

Una patent protegeix aquesta tecnologia. S'ha presentat una segona patent en el camp dels immunoassaigs.

Volem expandir-nos en el mercat d'anàlisis de microxips.

Mercat

La nostra tecnologia patentada E2dish no té competidors directes atès que ofereix una solució innovadora en un mercat nínxol global. El marge brut del nostre aparell punter E2drive és >75%.

El nostre perfil competitiu resulta de la innovació en les tecnologies emprades, totes desenvolupades dins l'empresa i protegides.

Equip i accionistes

- Dr. Enric Claverol, director general i fundador (59%)
- Sr. Ignacio Mur, BDgroup, president i professor de gestió empresarial a ESADE (1%)
- Capital risc: Inveready Seed Capital (20%)
- Capital risc: La Caixa (20%)

Proposta financera

Està prevista una ronda de 5 milions d'Euros el 2010 per a ampliar les activitats en instrumentació neurocientífica i en el mercat de microxips per a recerca i diagnòstic veterinari i humà.

Estratègia de sortida: adquisició per una gran empresa de bioinstrumentació.

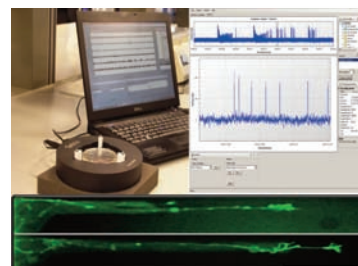
Més informació a: www.aleriabio.com



C/ Baldri Reixac 15-21
08028 - Barcelona
(+34) 934 020 209 / 626 280 139
eclarevol@aleriabio.com
www.aleriabio.com

PERSONA DE CONTACTE

Enric Claverol



Resum de la proposta

Sector:

Biotecnologia i ciències de la vida

Ronda:

Si

Tipus d'inversors:

Nacional i internacional

#02

ANTIBODYBCN

Empresa biotecnològica que desenvolupa, produeix i comercialitza anticossos per a aplicacions en recerca científica amb finalitats terapèutiques i diagnòstiques.

Descripció de l'empresa

Empresa fundada per investigadors de la UB, la UAB i la UdL, experts en producció d'anticossos monoclonals i en gestió empresarial. Gràcies a un programa Torres Quevedo, AntibodyBcn participa en quatre programes de recerca (TRACE) per a ampliar la seva cartera.

Producte o servei

Col·laborem amb grups de recerca biomèdica públics i privats per a desenvolupar, produir i comercialitzar anticossos policlonals i monoclonals. Volem esdevenir la companyia logística de referència en el camp dels anticossos i productes relacionats per a ajudar els grups de recerca centrats en activitats de recerca, augmentant-ne l'eficiència i l'eficàcia.

Mercat

Per una banda, AntibodyBcn es centra en activitats comercials per a grups de recerca en organismes públics i privats, distribuint i produint anticossos. Aquestes activitats han augmentat des del seu inici, gràcies a la distribució per part d'un nombre creixent d'empreses. A més, els projectes de recerca en col·laboració ens permetran entrar al camp dels equips de diagnòstic i detecció in vitro per a ser usats en els sectors humà, veterinari, alimentari i agrícola.

Actualment, estem entrant en altres mercats -Portugal i Amèrica del Sud- pel seu potencial de creixement.

Equip i accionistes

L'equip de direcció consta d'un gerent, un director tècnic i un director de màrqueting i vendes. Els socis són científics universitaris, experts en transferència tecnològica i persones del món de la gestió i administració d'empreses.

Proposta financera

Les necessitats financeres immediates de l'empresa estaran cobertes per un préstec NEOTEC donat pel CDTI del govern espanyol a AntibodyBcn, juntament amb una ampliació de capital associada a aquest préstec i amb diferents programes d'ACC10 de la Generalitat de Catalunya.

L'entrada d'inversors privats o de capital risc serà contemplada en un termini d'un o dos anys per un import d'aproximadament un milió d'euros, per a afrontar el següent repte d'AntibodyBcn: demostrar que els anticossos desenvolupats als nostres projectes de recerca són aptes per a entrar en la fase industrial perquè siguin utilitzats com a equips de diagnòstic i detecció in vitro.

Més informació a: www.antibody.com



Av. Diagonal, 392, 3er 1a
08193 - Barcelona
(+34) 902 220 246
info@antibodybcn.com
www.antibodybcn.com

PERSONA DE CONTACTE
Antonio López

**Resum de la proposta**

Sector:
Biotecnologia i ciències de la vida

Ronda:
No

Tipus d'inversors:
Nacional i internacional

#03

ARQUEBIO

Arquebio S.L. és una empresa de biotecnologia industrial creada el 2007 que dissenya processos de fermentació microbiana per a substituir la síntesi química.

Descripció de l'empresa

Les indústries químiques i farmacèutiques demanen noves estratègies basades en la biotecnologia per a substituir els processos basats en la síntesi química tradicional, per a obtenir millor rendiments, estalvi econòmic, reducció en l'ús de dissolvents i derivats del petroli, i/o reducció del impacte ambiental. Això suposa reduccions de costos i una millor percepció dels clients derivada de l'ús de tecnologies més sostenibles i respectuoses amb el medi ambient.

Producte o servei

Arquebio dissenya bioprocessos basats en la fermentació microbiana, diferenciant:

- La unitat C2B desenvolupa processos biotecnològics per a obtenir molècules d'alt valor afegit amb avantatges significatius respecte els mètodes industrials tradicionals.
- La unitat N4B aprofita la mateixa plataforma biotecnològica per a desenvolupar sistemes d'alliberament de fàrmacs basats en virus artificials, per a desenvolupar sistemes aptes per a la dosificació de fàrmacs més eficaços i reduint els efectes secundaris de les teràpies actuals.

Mercat

El nostre objectiu és el mercat dels productors i manufacturadors de productes intermedis i finals de les indústries química, farmacèutica, biotecnològica, cosmètica i agroalimentària. L'efecte de les noves estratègies basades en la biotecnologia blanca es calcula que es situarà entre els 11 i els 22 milers de milions d'euros en el 2010.

En aquest mercat global hi ha més demanda que oferta tecnològica, degut a la dificultat d'accés a la recerca en biotecnologia aplicada de les companyies tradicionals.

Arquebio treballa en projectes per a companyies ubicades a Catalunya i per a l'any vinent està previst donar servei a clients del mercat europeu.

Equip i accionistes

- Jaume Mir, CEO i director de marketing i vendes. Químic, i doctor en Bioquímica amb post-doc a Montreal. Ha desenvolupat diverses responsabilitats en les àrees de màrqueting i vendes, producció, qualitat i prevenció, i direcció general; en indústries químiques i farmacèutiques.
- Àngel Lázaro, Director General i director financer. Farmacèutic, Enginyer Químic i MBA ESADE. Màster en química orgànica per la UB, té experiència en la indústria farmacèutica. Com a emprenedor, ha creat una companyia del sector IT el 2003.
- Josep Ferré, Director de Recerca. Biòleg i MBA ESADE, té experiència en biodetecció clínica i bioanàlisi. Àmplia experiència en coordinació de projectes de recerca en biotecnologia i bioquímica, control i assegurament de la qualitat, en entorns GMP i GLP.

Proposta financera

Durant els primers anys els ingressos es basen en les vendes de la companyia i les aportacions dels socis. A més, la companyia està inclosa en programes de finançament oficials com ara Neotec i Eurotransbio.

Estem interessats en inversors altrament compromesos en el desenvolupament industrial i científic a Catalunya, amb la possibilitat de invertir 2 milions d'euros del que anomenem "smart money" (inversors que poden facilitar l'accés a mercats o aportar propostes científiques estratègiques, per a un millor desenvolupament de la companyia).

Més informació a: www.arquebio.com



C/ Llacuna 162
08018 - Barcelona
(+34) 934 851 516
info@arquebio.com
www.arquebio.com

PERSONA DE CONTACTE
Jaume Mir

**Resum de la proposta****Sector:**

Biotecnologia i ciències de la vida

Existing round:

Si

Type of investors:

Nacional i internacional

#04

EYYTOO BIOSCIENCE

Empresa tecnològica de dispositius mèdics, centrada en tecnologies anticonceptives de prevenció de malalties de transmissió sexual. Tecnologia patentada a la UE i als EUA.

Descripció de l'empresa

L'oportunitat de negoci consisteix en desenvolupar un nou tipus de dispositiu que actui com a 1) anticonceptiu controlat per la dona i 2) prevenció contra malalties de transmissió sexual, inclòs el VIH.

Model de negoci: La plataforma de patentació s'ha centrat en la innovació de tecnologies multidisciplinàries d'un nou tipus d'"anticonceptiu de barrera biològica autoinduida" controlat per la dona, amb "proteïnes de xoc tèrmic" extracel·lulars biològiques.

Producte o servei

El desenvolupament del dispositiu mèdic es troba en marxa. La recerca preclínica, inclòs el model informàtic, començarà al 2n semestre del 2009. Les fases in vitro i clínica s'iniciaran al començament del 2010. El protocol avaluarà els avantatges clínics de cada component del dispositiu, així com l'efecte general de la interacció entre els diferents elements del dispositiu i el comportament humà.

Patent europea aprovada el setembre del 2008. Patent als EUA per a mètode i aparell en tràmit de sol·licitud des del 2006.

Mercat

El mercat mundial de mètodes anticonceptius oficialment reconeguts, excloses les intervencions quirúrgiques i mínimament invasives, excedeix els 10.000 milions d'euros. Es calcula que els mètodes hormonals suposen 5.500 milions d'euros i els anticonceptius de barrera local, 1.200 milions (bàsicament, el preservatiu masculí).

Proposta de venda única d'EYYTOO: un anticonceptiu controlat per la dona i biocompatible.

Previsió de quota de mercat: 10%. Marge brut superior al 50%. Marge de benefici: doble dígit.

El mercat global de profilaxi post-exposició i d'antivirals està calculat en 15.200 milions d'euros.

Equip i accionistes

- Patrick Mahy. Doctor en biologia – bioquímica. Ha sigut VP, director d'R+D encarregat de desenvolupament preclínic i clínic d'una nova molècula en el marc del tractament de VIH/SIDA (microbicides).
- Wolfgang Petsch, Master en empreses i innovació. La seva experiència inclou R+D, gestió de la innovació i planificació de la propietat intel·lectual.
- Giorgio Maritan, Postgrau per IESE i la ULB. Ha sigut Director General d'una empresa líder mundial d'FMG i membre de diferents consells assessors.

L'equip de direcció té el 100% de les participacions d'EYYTOO S.L. El consell assessor científic estarà dedicat a l'excel·lència científica, sota la direcció del Prof. Dr. med. Dr. med. habil. E. R. Weissenbacher / Universitat Ludwig Maximilian de Munic – Grosshadern, Escola de Medicina / Departament d'Obstetrícia i Ginecologia / encarregat de >100 estudiants de doctorat. Suport de la Societat Europea de Malalties Infeccioses d'Obstetrícia i Ginecologia.

Proposta financera

La fase preclínica és autofinançada pels socis, amb el suport de beques/crèdits públics (Capital Gènesi, Capital Concept, CDTI Neotec). La recerca clínica humana serà finançada en una 1a ronda per inversors privats (500.000€) i beques/crèdits públics, i per inversions privades en la 2a i 3a ronda.

Més informació a: www.eyyto.com



C/ Baldri Reixac, 4
Parc Científic de Barcelona
08028 - Barcelona
(+34) 629 369 958
maritangiorgio@yahoo.es
www.eyyto.com

PERSONA DE CONTACTE
Giorgio Maritan

**Resum de la proposta****Sector:**

Biotecnologia i ciències de la vida

Existing round:

No

Type of investors:

Nacional i internacional

#05

INSTITUT DE TERÀPIA REGENERATIVA TISSULAR

Empresa creada per a abordar la medicina regenerativa amb dues línies de treball: infiltracions de PRP i regeneració de teixits humans a partir de cèl·lules mare de medul·la òssia, així com projectes de futur amb la regeneració del teixit humà.

Descripció de l'empresa

Empresa creada a 2003, amb objectius d'R+D en medicina regenerativa. Dedicada a la recerca preclínica i la teràpia humana per a regenerar el teixit humà amb productes autòlegs: infiltració de PRP i cèl·lules mare expandides.

Producte o servei

La nostra empresa treballa en la recerca i aplicació de dos productes autòlegs (del pacient).

1. Cèl·lules mare adultes (CMA): teràpia cel·lular amb cèl·lules progenitores obtingudes de la medul·la òssia del pacient, seleccionades i conreades al laboratori de teràpia cel·lular.
2. Plasma ric en plaquetes autòlogues (PRP) com a tractament antiinflamatori natural, amb concentració de plaquetes de sang del pacient.

L'empresa ha desenvolupat proves clíniques per a regenerar dos teixits humans que han passat a ser tractaments reals. Està duent a terme més proves clíniques per a esdevenir una empresa pionera en el camp de la biofarmàcia autòloga.

Mercat

La medicina de teràpia regenerativa es troba en plena expansió. La nostra empresa ja s'ha consolidat en infiltració PRP com a antiinflamatori natural en patologia de l'aparell locomotor i en altres camps especialitzats de la medicina. Mitjançant CMA, estem tractant fractures de no-unió, l'osteonecrosi del cap femoral, l'artrosi de la columna lumbar (regeneració del disc vertebral), i estem a punt d'iniciar la fase humana de la regeneració del cartílag articular.

Les fractures i osteonecrosis són patologies menys freqüents, però l'artrosi lumbar i l'artrosi de les articulacions perifèriques són altament curables, i hom pot pensar que el mercat i els possibles tractaments són inexhauribles. El mercat és extens, i alguns competidors són el Centre de Teràpia Regenerativa de Barcelona i Genetics.

Equip i accionistes

L'activitat central de l'empresa es realitza amb el propi personal al CM Teknon. L'equip consta d'un administrador, una infermera qualificada, un gestor de projecte i dos especialistes mèdics (traumatòleg i reumatòleg) que dirigeixen i gestionen el grup.

A més de l'estructura empresarial bàsica, promovem i participem en actes amb professionals universitaris, hospitals i empreses tecnològiques, que inclouen:

BANC DE SANG I TEIXITS (SCS), UNIV. AUTÒNOMA DE BARCELONA (UAB), FACULTAT VETERINÀRIA UAB, CLÍNICA VETERINÀRIA UAB, CAR SANT CUGAT, FC BARCELONA, LAB AASTROM BIOSCIENCES, INSTITUTO DE BIOLOGÍA Y GENÉTICA MOLECULAR (UNIV.VALLADOLID-CSIC), EGARSAT, HOSPITAL DE BARCELONA-SCIAS, CM TEKNON, FUNDACIÓ MAURICE E MULLER (BARCELONA)

Tots els projectes de l'empresa que es troben en fase de desenvolupament són controlats per OCATT; AEMPS i l'INSTITUTO DE SALUD CARLOS III (MINISTERIO DE CIENCIA E INNOVACIÓN)

Socis: Lluís Orozco: 10%; Robert Soler: 10%; Orofelma: 40%; RSRmet: 40%

Proposta financera

Els programes de desenvolupament són tan diversos com la necessitat de finançament per a la seva materialització. Atès l'objectiu final, la creació d'Unitats de Teràpia Regenerativa, considerem que necessitem un milió d'euros per a desenvolupar projectes en marxa i futurs.

Més informació a: www.itrt.es



C/ Vilana, 12. Despatx 159
08022 Barcelona
(+34) 933 933 159
info@itrt.es
www.itrt.es

PERSONA DE CONTACTE
Robert Soler Rich



Resum de la proposta

Sector:

Biotecnologia i ciències de la vida

Ronda:

Si

Tipus d'inversors:

Nacional i Internacional

#06

OMNIA MOLECULAR

Omnia és una nova empresa biotecnològica, centrada en el desenvolupament d'antibiòtics, antifúngics o antiparasitaris nous.

Descripció de l'empresa

Omnia aplica un nou enfocament totalment nou a la selecció de compostos farmacològics. Després del nostre èxit tècnic del 2008, passarem d'operar com a spin-off a esdevenir una empresa de desenvolupament farmacèutic bona fide, sotmetent el nostre millor fàrmac a proves clíniques en humans.

Producte o servei

Canal de compostos: Omnia Molecular ha iniciat un ambiciós programa de química sintètica per a disposar d'un canal intern de molècules sotmeses als assaigs de cribratge positiu. Fins ara, hem generat una biblioteca de més de 500 compostos propis sotmesos a dos assaigs de cribratge positiu. Paral·lelament, la col·lecció d'Omnia és analitzada pel que fa a la seva activitat en conreus bacterians i fúngics. Això demostra el potencial de la nostra tecnologia de cribratge per a identificar compostos en funció del seu tipus d'acció, triar els que siguin capaços de travessar membranes biològiques i filtrar les nostres molècules que, malgrat presentar una activitat antibacteriana, també causarien citotoxicitat en conreus de cèl·lules humanes.

Estratègia de propietat intel·lectual: La tecnologia ha sigut transferida a Omnia mitjançant contracte signat amb tres entitats públiques de recerca: PCB, IRB i ICREA. També disposem de dues patents europees, aprovades sense esmenes per l'OEP i que ara estan entrant en les seves respectives fases nacionals.

Mercat

Projectes personalitzats. L'activitat d'Omnia Molecular es centra en la fase de descobriment dins el procés de desenvolupament de fàrmacs, que suposa un 4% del cost total del procés d'R+D d'un fàrmac (entre 4 i 32 milions de dòlars, segons els càlculs). Considerant els avantatges de temps i el nombre de molècules sotmeses a prova que ofereix la nostra tecnologia, creiem que hauríem de poder negociar un nombre limitat de projectes personalitzats a un preu d'entre 1 i 5 milions de dòlars, en funció del projecte i del tipus d'empresa.

Programes interns: L'objectiu d'Omnia és el desenvolupament de nous antiinfecciosos, i no l'oferta de serveis de recerca a tercers. D'acord amb aquestes dades, un "compost base" preclínic desenvolupat per Omnia podria assolir un valor de mercat aproximat de 4 milions de dòlars, o el 2% del cost total de desenvolupament d'un antibiòtic.

La tecnologia pròpia d'Omnia és única i per tant, Omnia no té competidors directes.

Equip i accionistes

Propietat de l'empresa: Dr. Lluís Ribas (Director General), Dr. Eugeni Roura, Mexgulf Eurlink Ltd. (representada pel Dr. Joan Gargallo), Dra. Miriam Royo i Joan Ribas, així com la divisió de capital risc de La Caixa, Caixa Capital Risc.

Equip: cinc doctorands investigadors i un tècnic de laboratori per al desenvolupament dels programes químics i biològics de l'empresa, així com dos administratius.

Proposta financera

Busquem un milió d'euros per a desenvolupar el nostre programa biològic i HTS, d'acord amb els objectius definits al nostre pla de negoci. Segons els acords recents de llicències sobre molècules antiinfeccioses, calculem que una valoració conservadora del canal d'Omnia fins al 2012 podria atènyer un valor de mercat superior als 50 milions d'euros (segons dades d'Anacor Pharmaceuticals del 2007 i 2008).

Més informació: www.omniamol.com



C/ Baldri i Reixac 15-21
Edifici Hèlix. Parc Científic
08028 - Barcelona
(+34) 934 020 158
info@omniamol.com
www.omniamol.com

PERSONA DE CONTACTE
Lourdes Saltó



Resum de la proposta

Sector:

Bioteconologia i ciències de la vida

Ronda:

Si

Tipus d'inversors:

Nacional i internacional

#07

SEPMAG

SEPMAG desenvolupa, produeix i comercialitza arreu del món sistemes de magnetoforesi de precisió per al sector biotecnològic.

Descripció de l'empresa

El creixement del mercat biofarmacèutic requerirà una quadruplicació de la producció mundial en els propers 6 anys. La purificació suposa el 60-80% del cost, i les tecnologies actuals són ineficients amb una concentració de proteïnes elevada. Els sistemes de SEPMAG eliminen passos, redueixen temps, el cost i augmenten el rendiment.

SEPMAG es creà el 2007, i les seves vendes han arribat a 200.000€ des del llançament de les versions anteriors (prototips beta) del producte.

Producte o servei

Per absorbir les creixents necessitats de producció, el procés de purificació biofarmacèutica ha de ser capaç d'adoptar solucions en brut, reduir el nombre de passos i augmentar la productivitat. La magnetoforesi de precisió de SEPMAG és una tècnica de separació magnètica desenvolupada especialment per a processar grans volums en la separació d'àcid nucleic, purificació de proteïnes, aïllament cel·lular, biocatalitzadors, terapèutica i diagnòstic. Els productes SEPMAG es basen en tecnologia pròpia, coberta per patents registrades als EUA, Europa, Àsia i Oficines de Patents PCT.

Mercat

El mercat biofarmacèutic està creixent amb índexs de dos dígits i suposarà 100.000 milions d'euros el 2011. El mercat potencial per a sistemes de separació magnètica de gran volum per a la producció industrial està calculat en 250 milions d'euros, amb un creixement anual entre el 13 i el 25%. Els fabricants actuals d'equipament de separació magnètica són empreses d'imants permanents focalitzades als mercats que consumeixen grans quantitats d'imants i treballen amb un baix volum (pocs ml). SEPMAG, treballa en el mercat de grans volums, on hi ha menys clients però més valor afegit.

Equip i accionistes

L'equip actual té una experiència de 10 anys al mercat de l'alta tecnologia.

- Lluís M. Martínez (63%): Doctor en física per la UAB, dedicat des del 1998 exclusivament al sector d'R+D.
- Cesáreo Rebollo Sánchez: Llicenciat en física per la Universitat Autònoma de Barcelona el 2006, va ser assistent de recerca al Departament de Física de la Universitat.
- M^a Victoria García Salas: Va estudiar filologia hispànica a la Universitat Autònoma de Barcelona del 1982 al 1986, i més tard es va graduar en educació d'enginyeria (1993) i com a Master Trainer of Europe (1995) per la Universitat Politècnica de Catalunya.

INVEREADY SEED CAPITAL i els fundadors ja han invertit 300.000€ de capital i han sol·licitat crèdits de participació NEOTEC i ENISA (400.000€ i 250.000€, respectivament). Ajuts a l'R+D –a nivell català, espanyol i europeu– contribuiran a finançar el pla de desenvolupament tecnològic.

Proposta financera

Per al 2010, caldrà una segona ronda de finançament (900.000€) per a l'expansió internacional i els primers projectes industrials biofarmacèutics. En cas d'èxit, l'estratègia de sortida serà probablement l'adquisició per una gran empresa. Les valoracions habituals del sector són 3-5 vegades la facturació.

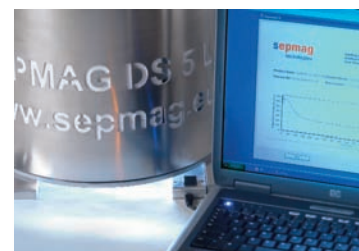
Més informació a: www.sepmag.eu

sepmag
tecnologies

CENT. Parc Tec. del Vallès.
08290 - Cerdanyola del Vallès
(Barcelona)
(+34) 935 820 161
contact@sepmag.eu
www.sepmag.eu

PERSONA DE CONTACTE

Lluís M. Martínez

**Resum de la proposta****Sector:**

Biotecnologia i ciències de la vida

Ronda:

Si

Tipus d'inversors:

Nacional

EDIFICI CIDEM
Tel. 93 476 72 00

EDIFICI COPCA
Tel. 93 484 96 27

www.acc10.cat

SERVEI D'ORIENTACIÓ A L'EMPRESA

902 62 77 88

Connecta't al coneixement empresarial

www.anella.cat

