



Alertes de comerç internacional

Previsions de morositat internacional
pel 2022

Nota Informativa realitzada per:
Oficina Tècnica de Barreres a la Internacionalització
Maig 2021

Setembre 2021

Previsions de morositat internacional pel 2022**Recomanacions per a la prevenció i gestió de la morositat internacional**

Les institucions europees preveuen un possible augment de la insolvència i de la morositat internacional a partir del 2022, un cop els ajuts, les moratòries, els crèdits amb aval i períodes de carència inicials s'acabin. La inestabilitat a l'àmbit geopolític pot provocar situacions com cancel·lacions de projectes, impagaments, retards a l'hora de pagar o fins i tot insolvència per part del comprador. Per aquest motiu és essencial que les empreses s'anticipin a la gestió dels riscos derivats de la morositat internacional. A continuació es detallen recomanacions per prevenir i gestionar la morositat internacional.

**Punts importants****Com prevenir el risc d'impagaments internacionals**

- **Analitzar el risc país:** quan es vol exportar a mercats políticament inestables s'ha d'examinar molt bé el risc econòmic i polític que pot implicar aquesta operació. La corrupció, els canvis regulatius inesperats, el deteriorament econòmic o l'escalada d'un conflicte social, poden ser factors aliens a l'operació internacional que provoquin la insolvència del nostre client. Es recomana descartar països inestables o assegurar les nostres operacions amb una assegurança que cobreixi el risc derivat d'aquest país.
- **Analitzar la solvència dels clients:** es recomana analitzar la solvència financera dels clients potencials per tal de descartar estafes i reduir el risc d'impagaments. Per tal de verificar l'estat de l'empresa i comprovar que no es tracta d'una empresa fictícia, s'aconsella revisar la informació de l'empresa en el Registre Mercantil i de la Propietat del país en destí. L'altra recomanació és sol·licitar al client que aporti referències d'altres proveïdors amb qui treballa, així com obtenir referències del banc per valorar el seu grau de solvència, l'historial de crèdit o empreses asseguradores de risc de crèdit, entre altres accions.
- **Utilitzar mètodes de pagament segurs:** és molt recomanable definir pagaments per anticipat en les primeres operacions per tal d'establir una relació comercial i conèixer la manera de treballar del client. Posteriorment, es poden definir límits de crèdit que podran

Setembre 2021

Previsions de morositat internacional pel 2022

anar augmentant a mesura que s'estableixi una relació de confiança i un historial fiable. També mitjans de pagament que, per si mateixos, mostrin la solvència del client, com poden ser els crèdits documentaris.

- **Condicions generals de compra o de venda:** és molt important intentar que, abans de tancar qualsevol operació comercial, quedin fixats amb exactitud l'Incoterm, les condicions de pagament i els seus terminis, les garanties, penalitzacions per retards en els pagaments, les lleis aplicables i els tribunals de competència. El fet que l'operació internacional no vagi lligada a un contracte internacional pot comportar que sigui molt més complicat reclamar un deute d'impagament en cas que sorgeixin problemes.
- **Assegurar el tipus de canvi:** les operacions amb països que utilitzen divises diferents poden suposar un risc financer per a cadascuna de les contraparts implicades, a causa de la fluctuació del tipus de canvi entre les dues monedes. Per aquest motiu es recomana fixar tipus de canvi al tancar l'operació o realitzar operacions únicament amb euros.
- **Assegurar el risc a l'impagament:** existeixen mitjans per contrarestar el risc d'impagament. Entre ells destaca l'assegurança de crèdit a l'exportació, que aporta una cobertura dels riscos inherents a les operacions comercials entre les parts contractants de diferents països. Les assegurances cobreixen tant riscos ordinaris (com poden ser comercials, insolvència o incompliment de pagament) com els extraordinaris, que fan referència als riscos de caràcter polític o catastròfic.

Com gestionar la morositat internacional

Ens trobem davant d'una situació de morositat internacional quan el client estranger no paga al venciment de la seva obligació. En el moment en què s'excedeix el volum d'impagaments i dates de terminis és important prendre mesures per eradicar aquesta situació.

Reclamació d'un deute d'un client de la Unió Europea

La Comissió Europea ofereix tres instruments que s'apliquen igual a tot Europa per facilitar el cobrament en els negocis entre empreses de dos estats membres. Aquests procediments es poden realitzar a través de la xarxa i sense necessitat d'advocat. No obstant això, depenent de la quantia es recomana deixar-se assessorar per experts per tal de ser més àgils en les gestions.

- **Procés monitori europeu:** es tracta d'un procediment per a deutes reconeguts i no contestats. S'ha de presentar davant del jutge competent i es fa a través d'un formulari online. El jutge examina els criteris formals (si és un litigi transfronterer, si és civil o mercantil) i expedeix un requeriment oficial de pagament al deutor. L'ordre del jutge serà executable a tota la UE si és estimada. Ara bé, si el jutge desestima, no es pot recórrer.
- **Procés europeu d'escassa quantia:** quan el deute és inferior a 5.000 euros es pot activar aquest procediment en què, a diferència del Monitori, el jutge sí que entra al fons de l'assumpte. En aquest cas, es pot demanar un segon formulari amb més informació per

Setembre 2021

Previsions de morositat internacional pel 2022

determinar que el deute no s'ha contestat. Un cop el jutge ha pres una decisió, enviarà un formulari de contestació al demandant en 14 dies. En total, el procediment tan sols s'allarga tres mesos fins a la sentència del jutge.

- **Ordre europea de retenció de comptes:** l'objectiu d'aquest procediment és l'embargament cautelar dels comptes del deutor en el cas que hi hagi un deute vençut, líquid i exigible. Si es tracta d'un deutor recurrent, aleshores la UE ja disposarà del seu compte bancari. Si és així i se sospita que poden haver-hi altres acusacions contra ell, es pot combinar amb els altres procediments perquè el jutge del país del deutor bloquegi els comptes fins que es resolgui la demanda per si ha d'acabar pagant.

Reclamació d'un deute en un país tercer

Quan el deutor es troba en un país tercer, és a dir fora de la UE, el procediment per reclamar i cobrar el deute és més complicat, ja que la reclamació s'haurà de tramitar al país del deutor. Davant d'aquesta situació, es recomana recórrer a una empresa de gestió de recobraments que compti amb una xarxa de col·laboradors internacional que cobreixi el mercat del deutor. En la majoria d'ocasions per reclamar el deute caldrà contractar els serveis d'un advocat en destí. S'han d'analitzar molt bé el cost derivat de la contractació dels serveis d'una agència de recobriment i/o d'un advocat en destí per decidir si continuar endavant amb la reclamació.

Per aquest motiu, la millor recomanació per prevenir la morositat internacional és realitzar una bona selecció dels clients potencials i contractar una assegurança d'exportació per tal d'estar coberts davant de qualsevol eventualitat d'impagament.

Nota: Totes les dades tenen finalitat informativa. L'Empresa és manté com l'única responsable per l'ús de la informació i els resultats de la mateixa. És obligació de l'Empresa verificar la informació abans d'utilitzar-la. ACCIÓ no es fa responsable de cap dany causat per l'ús de la informació.



Per a més informació:

Oficina Tècnica de Barreres a la
Internacionalització

Passeig de Gràcia, 129
08008 Barcelona
www.accio.gencat.cat
tradedesk@gencat.cat
93 476 72 86

