



Alertes de comerç internacional

ACORD DE LLIURE COMERÇ
UE – Canadà

Nota Informativa realitzada per:
Oficina Tècnica de Barreres a la Internacionalització
Abril de 2024

Abril 2024

ACORD DE LLIURE COMERÇ – UE – Canadà**ACORD UE – Canadà**

- **Nom de l'acord:**
[Acord Econòmic i Comercial Global UE-Canadà-AEGG](#)
- **Tipus d'acord*:**
Comprehensive Economic and Trade Agreement (CETA)
- **Estat de l'acord**:**
Vigent des de 2017. A l'espera de la ratificació de 10 països de la UE.

L'AEGG va entrar en vigor provisionalment el 21 de setembre de 2017, cosa que significa que la major part de l'acord s'aplica ara. Perquè pugui tenir ple efecte, els parlaments nacionals dels països de la UE —i, en alguns casos, també els regionals— hauran d'aprovar l'AEGG.

**Resum executiu**

- **Antecedents:**

Les relacions comercials entre la UE i el Canadà s'emmarquen dins de l'Acord Econòmic i Comercial Global (Comprehensive Economic and Trade Agreement, CETA), que va ser signat el 30 d'octubre de 2016. Aquell mateix dia es van aprovar un Instrument Interpretatiu Conjunt (Joint Interpretative Instrument, JII) i l'Acord d'Associació Estratègica UE-Canadà (Strategic Partnership Agreement, SPA), que actualitza el marc de cooperació entre les dues regions.

Després de la seva aprovació al Parlament Europeu el 15 de febrer de 2017, l'Acord va entrar en vigor de manera provisional el 21 de setembre de 2017, aplicant-se només les parts del mateix que són competència exclusiva de la UE. Per entrar en vigor definitivament, l'Acord haurà de ser ratificat pels parlaments de tots els Estats membres de la UE, perquè es tracta d'un acord de naturalesa mixta. El Congrés i el Senat d'Espanya van ratificar el CETA el 29 de juny i el 27 d'octubre de 2017, respectivament. Encara hi ha 10 Estats membres que no han completat la seva ratificació.

Des de l'aplicació provisional d'aquest acord, les exportacions de la UE a Canadà han crescut de manera ininterrompuda, amb l'excepció del 2020, quan els fluxos es van reduir per la pandèmia. Des del 2016, les exportacions europees de mercaderies han crescut al voltant d'un 60%, passant de 29 640 'milions d'euros a més de 47 373 'milions d'euros el 2022. El

Abril 2024

ACORD DE LLIURE COMERÇ – UE – Canadà

2022, Canadà va ser el catorzè soci comercial més important de la UE, mentre que, per al Canadà, la UE va ser el seu tercer soci comercial, després dels EUA i la Xina. Finalment, és rellevant destacar que el 2021 (última dada disponible) Canadà va ser el quart destí de la Inversió Estrangera Directa (IED) de la UE a l'exterior (després dels EUA, el Regne Unit i Suïssa) i el cinquè inversor a la UE (després dels EUA, el Regne Unit, Suïssa i Bermuda), en tots dos casos en termes d'estoc.

- **Objectius:**

L'Acord ha estat dissenyat per impulsar el creixement i l'ocupació mitjançant la millora de l'accés als mercats de béns, serveis i inversions.

Estableix normes comercials específiques per a les parts implicades en activitats empresarials.

Té el potencial de mantenir els preus baixos i d'oferir als consumidors una major diversitat de productes de qualitat, alhora que respecta la normativa relacionada amb la seguretat alimentària, la seguretat dels productes, la protecció dels consumidors, la salut, el medi ambient, les normes laborals i socials, etc.

L'Acord suposa:

- ✓ Eliminar els drets de duana.
- ✓ Fer les empreses europees més competitives al Canadà.
- ✓ Facilitar a les empreses de la UE concórrer a la contractació pública canadenca.
- ✓ Obrir el mercat de serveis canadenc a les empreses de la UE.
- ✓ Obrir els mercats a les exportacions europees d'aliments i begudes.
- ✓ Protegir els aliments i begudes tradicionals europeus (coneguts com a indicacions geogràfiques) davant de les còpies.
- ✓ Reduir els costos dels exportadors de la UE sense rebaixar les normes.
- ✓ Beneficiar les petites i mitjanes empreses de la UE.
- ✓ Beneficiar els consumidors de la UE.
- ✓ Facilitar als professionals europeus treballar al Canadà.
- ✓ Permetre el reconeixement mutu de qualificacions.
- ✓ Crear condicions previsibles per als inversors de la UE i del Canadà.
- ✓ Facilitar la inversió al Canadà de les empreses europees.
- ✓ Ajudar les indústries creatives, els innovadors i els artistes d'Europa.
- ✓ Protegir els drets dels treballadors i del medi ambient.

- **Mecanisme:**

L'Acord:

- ✓ Elimina o redueix les barreres comercials, els aranzels i els costos relacionats amb l'exportació.

Abril 2024

ACORD DE LLIURE COMERÇ – UE – Canadà

- ✓ Simplifica el treball en paper, els reglaments tècnics, els procediments duaners i les normes d'origen, els requisits d'assaig de productes, la informació sobre contractació pública, qüestions de propietat intel·lectual, etc.
- ✓ Crea un accés addicional al mercat en determinats sectors, oferint una millor mobilitat als treballadors i facilitant el reconeixement mutu de les qualificacions dels professionals.
- ✓ Protegeix una gran varietat d'indicacions geogràfiques per a productes alimentaris europeus d'alta qualitat al mercat canadenc.
- ✓ Promou inversions d'alta qualitat entre la UE i el Canadà.

La majoria dels drets de duana s'han eliminat a l'entrada en vigor del CETA el 2017. La resta han desaparegut gradualment fins aquest any, 2024, en el qual han de desaparèixer tots els drets duaners sobre productes industrials.



REX.

Per beneficiar-se del règim preferencial, les empreses s'han de registrar al [sistema](#)



Sectors / Productes més impactats

Els sectors i productes més afectats per l'Acord i les seves implicacions són:

➤ Implicacions per al sector agroalimentari

- Aranzels canadencs aplicats pre CETA: Entre 0 % i 313 % (mantega), segons el producte.
- Aranzels post CETA: Canadà va eliminar fins al 90,9 % de línies aranzelàries per productes agroalimentaris a l'entrada en vigor del CETA i fins al 91,7 % de les línies aranzelàries als 7 anys.
- Aranzels de la UE aplicats pre CETA: Entre 0 % i 12,8 % + 311,8 €/100 kg (carn desossada i caprí), segons el producte.
- Aranzels post CETA: Eliminats després de període de desmantellament. La UE va eliminar fins al 92,2 % dels aranzels a l'entrada en vigor i fins al 93,8 % als 7 anys.

➤ Mercaderies agrícoles

En el cas dels productes agrícoles sensibles, hi ha un tractament especial amb contingents aranzelaris. Ambdues parts apliquen contingents aranzelaris a determinats productes, com la carn de boví, la carn de porcí i el blat de moro dolç canadenc, així com el formatge europeu. Es tracta de volums específics de mercaderies, que tenen dret a un tracte aranzelari preferencial en un termini determinat.
Per una banda:

Abril 2024

ACORD DE LLIURE COMERÇ – UE – Canadà

- Les fruites i hortalisses segueixen subjectes al sistema de preus d'entrada de la UE.
- Es mantindran els aranzels per a les aus de corral i els ous.

A més, hi ha 27 Indicacions Geogràfiques Espanyoles protegides de productes agrícoles llistades en CETA. Aquestes IGE gaudiran de protecció d'ofici per part del Canadà.

➤ **Pesqueries**

Canadà va eliminar completament tots els aranzels sobre els productes de la pesca en el moment de la seva entrada en vigor.

La UE va eliminar el 95,5% dels seus aranzels en el moment de la seva entrada en vigor i va acordar continuar eliminant el 4,5% restant dels aranzels en 3, 5 o 7 anys.

A més d'eliminar els aranzels, la UE i el Canadà desenvoluparan una pesca sostenible, utilitzant mesures de seguiment, control i vigilància, així com lluitant contra la pesca il·legal, no declarada i no reglamentada.

➤ **Vins i begudes espirituoses**

Els aranzels específics sobre els vins i les begudes espirituoses de la UE que entren al Canadà es van eliminar en el moment de l'entrada en vigor de l'AECG.

En el cas de les begudes espirituoses com el gin, el vodka i el whisky, l'AECG aborda les barreres no aranzelàries que van obstaculitzar significativament la capacitat de la UE per penetrar al mercat canadenc, en particular:

- Aplicar la taxa diferencial de cost del servei (imposada pel Canadà als vins i begudes espirituoses importats) en funció del volum i no del valor, i calcular-la de manera més transparent, reduint el cost per als productors de la UE de vendre els seus productes al Canadà.
- Congelar el nombre de punts de venda privats canadencs fora de l'emplaçament, que només estan oberts als productors canadencs i que constitueixen una alternativa al monopoli de les taules de begudes alcohòliques provincials.
- Impedir les activitats fora de la província de determinats taulers de licors, que han donat lloc a una competència deslleial al territori canadenc i a tercers països.
- Supressió dels requisits canadencs per barrejar begudes espirituoses a granel importades amb begudes espirituoses locals abans de l'embotellat (aquest requisit va impedir que les begudes espirituoses importades a granel fossin etiquetades com a indicacions geogràfiques al Canadà).

➤ **Productes industrials**

Ambdues parts han acordat eliminar el 100 % de les línies aranzelàries per als productes industrials.

➤ **Implicacions per al sector de l'automoció i components**

- Aranzels canadencs aplicats pre CETA: entre 0 % i 9,5 %, segons el producte.
- Aranzels post CETA: eliminats després del període de desmantellament (entre 4 i 8 anys segons el producte).

Abril 2024

ACORD DE LLIURE COMERÇ – UE – Canadà

- Aranzels de la UE aplicats pre CETA: entre 0 % i 22 %, amb una mitjana del 10 %.
- Aranzels post CETA: eliminats després del període de desmantellament (entre 4 i 8 anys segons el producte).

A més, La UE i Canadà es comprometen a avançar en la harmonització tècnica de vehicles en el marc de l'Acord UNECE (Comissió Econòmica de les Nacions Unides per a Europa) de 1998 i Canadà s'ha compromès a harmonitzar un conjunt important d'estàndards nacionals d'automòbils amb l'Acord UNECE 1958 del qual Canadà no en forma part.

➤ Implicacions per a maquinària i productes elèctrics

- Aranzels canadencs aplicats pre CETA: entre 3 % i 8 %, segons el producte.
- Aranzels post CETA: eliminats a l'entrada en vigor de l'acord.
- Aranzels de la UE aplicats pre CETA: entre 0 % i 14 %, segons el producte.
- Aranzels post CETA: eliminats a l'entrada en vigor de l'acord.

CETA estableix un protocol d'acceptació mútua dels resultats de les avaluacions de la conformitat realitzades amb caràcter previ a la seva exportació, sobre determinats productes industrials.

Els productes que inicialment es beneficiaran d'aquest Protocol són:

- ✓ Aparells elèctrics i electrònics, inclosos electrodomèstics, instal·lacions elèctriques i components connexos.
- ✓ Equips terminals de ràdio i telecomunicacions.
- ✓ Compatibilitat electromagnètica.
- ✓ Joguines.
- ✓ Productes de construcció.
- ✓ Màquines, inclosos peces i components, entre els quals els components de seguretat, equips intercanviables i conjunts de màquines.
- ✓ Instruments de mesura.
- ✓ Calderes d'aigua calenta i aparells connexos.
- ✓ Aparells, màquines, materials, dispositius, components de control, sistemes de protecció, dispositius de seguretat, de control i de reglatge, així com la instrumentació i els sistemes de detecció i prevenció connexes, per a ús en atmosferes potencialment explosives (equips ATEX).
- ✓ Màquines d'ús a l'aire lliure en relació amb les emissions sonores a l'entorn
- ✓ Embarcacions d'esbarjo i els seus components

➤ Implicacions per a productes farmacèutics

- Aranzels canadencs aplicats pre CETA: entre 0 % i 3 %, segons el producte.
- Aranzels post CETA: eliminats a l'entrada en vigor de l'acord.
- Aranzels de la UE aplicats pre CETA: 0 %.
- Aranzels post CETA: eliminats a l'entrada en vigor de l'acord.

Els productes farmacèutics gaudiran també d'una major protecció de patents.

➤ Implicacions per a roba i calçat

- Aranzels canadencs aplicats pre CETA: entre 8 % i 18 %, segons el producte

Abril 2024

ACORD DE LLIURE COMERÇ – UE – Canadà

- Aranzels post CETA: eliminats a l'entrada en vigor de l'acord
- Aranzels de la UE aplicats pre CETA: entre 4 % i 12 %, segons el producte
- Aranzels post CETA: eliminats a l'entrada en vigor de l'acord
- **Implicacions per a vaixells i embarcacions**
 - Aranzels canadencs aplicats pre CETA: entre 0 % i 25 %, segons el producte.
 - Aranzels post CETA: eliminats després del període de desmantellament (acabat el 2024).
 - Aranzels de la UE aplicats pre CETA: entre 0 % i 25 %, segons el producte.
 - Aranzels post CETA: eliminats després del període de desmantellament (acabat el 2024).
- **Implicacions per a productes químics**
 - Aranzels canadencs aplicats pre CETA: entre 0 % i 6,5 %, segons el producte.
 - Aranzels post CETA: eliminats a l'entrada en vigor de l'acord.
 - Aranzels de la UE aplicats pre CETA: entre 0 % i 6,5 %, segons el producte.
 - Aranzels post CETA: eliminats a l'entrada en vigor de l'acord.

➤ Implicacions per a la contractació pública

Les empreses de la UE podran participar, presentant ofertes per subministrar béns i serveis, a les licitacions de l'administració federal, provincial i municipal canadenca. Canadà serà transparent en el seu procés de licitació, mitjançant la publicació directa i gratuïta d'anuncis a un únic lloc web.

A més, s'inclouen en l'accés a la contractació pública un nombre més gran de serveis: enginyeria, arquitectura i serveis d'enginyeria clau en mà.

Utilitzeu l'opció de cerca de [My Trade Assistant](#) per trobar la informació exacta sobre els drets i les tarifes del vostre producte específic, tenint en compte el seu país d'origen i destinació. En cas de dubte, poseu-vos en contacte amb les autoritats duaneres.



En cas de dubte respecte a aquesta alerta, l'Oficina Tècnica de Barreres a la Internacionalització us ofereix suport gratuït a través del [Formulari Trade Desk](#).



Recomanacions de la directora de l'Oficina de Mont-Real

Oportunitats de negoci internacional a Canadà:



Alimentació

El Canadà, un país que busca aliments de qualitat, sostenibles i variats

El Canadà compra matèries primeres durant la major part de l'any, però també importa productes alimentaris. Dins del sector, es veu una tendència a l'alça en el consum de plats preparats, ecològics, kosher, halal, *free from* i saludables en general. Amb una població diversa i creixent, cada cop més enfocada a l'alimentació sostenible i saludable, el mercat canadenc és molt atractiu per productes alimentaris orgànics, funcionals, vegans, vegetarians, ètnics... La baixada dels preus del transport el darrer any ha fet que la importació de productes catalans torni a ser competitiva.



Indústria farmacèutica

Com es poden aprofitar les oportunitats del sector farmacèutic canadenc

Entre les àrees emergents dels productes biofarmacèutics hi ha les teràpies gèniques i cel·lulars i les nanomedicines. La recerca i el desenvolupament de medicaments es duen a terme cada vegada més mitjançant socis externs. Entre el 2011 i el 2020, les exportacions i importacions canadenques de productes farmacèutics van augmentar entre un 143% i un 58%, respectivament. Els Estats Units són el principal soci comercial del Canadà, amb un 64% de les exportacions i un 29% de les importacions el 2020. D'altra banda, el 48% de les importacions provenen de la Unió Europea. Els productes farmacèutics són el segon component més important de la despesa sanitària, i representen gairebé un 15,2% de la despesa total.



Salut i serveis sanitaris

El mercat canadenc de *wearables* continua creixent

Abril 2024

ACORD DE LLIURE COMERÇ – UE – Canadà

La futura despesa del sector sanitari al Canadà s'invertirà en la millora tecnològica de les instal·lacions i les infraestructures sanitàries, així com en equipament clínic addicional. La forta necessitat de digitalització de la sanitat ofereix un terreny fèrtil per a les pimes catalanes riques en IP, incloses les empreses que ofereixen solucions innovadores en gestió de dades, telemedicina, intel·ligència artificial, biomanufactura i àrees relacionades.



TIC i electrònica

Apostant per solucions innovadores al Canadà

La digitalització de la indústria ha fet créixer la demanda de solucions innovadores de ciberseguretat i intel·ligència artificial. S'estima un creixement del 22,4% entre el 2021 i el 2024 del sector TIC, en què més del 52% de les empreses preveuen invertir en els propers 12 mesos. El 41% dels fons privats d'R+D del país es dediquen a aquest sector. Els principals subsectors de les TIC són el programari (51,9%), els serveis de comunicacions (37,9%) i la venda a l'engròs de les TIC (6,9%) i la fabricació de les TIC (3,3%). Dins d'aquests subsectors, les majors oportunitats es troben en les àrees de la ciberseguretat, l'IdC, el blockchain, el programari per a empreses, la computació cognitiva, les API, les tecnologies financeres i les dades massives.



Energia

Mercat energètic canadenc: tecnologies netes i sostenibilitat

El Canadà té energia de tota mena: petroli, hidrogen, nuclear, solar, eòlica, biomassa... Les tecnologies que poden permetre que siguin més eficaces produint menys emissions poden tenir oportunitats en el mercat. El Canadà se centra en el desenvolupament i en l'adopció de tecnologies netes per reduir les emissions de GES i promoure pràctiques sostenibles. Hi ha oportunitats en àrees com la captura i l'emmagatzematge de carboni, l'eficiència energètica, les tecnologies de xarxes intel·ligents i les solucions de transport sostenible. Eficiència energètica i conservació: també s'estan promovent activament mesures d'eficiència energètica i conservació per reduir el consum d'energia i les emissions. Hi ha oportunitats en la gestió de l'energia, els retroadaptats i el desenvolupament de tecnologies i solucions energèticament eficients.



Maquinària i béns d'equipament

Es cerquen solucions d'automatització per mitigar la manca de mà d'obra

Next Generation Manufacturing Supercluster of Canada: la xarxa de fabricació avançada del Canadà és una constel·lació d'empreses industrials i noves empreses, investigadors i inversors i laboratoris finançats pel Govern, entre d'altres. Actualment, el nou superclúster de fabricació avançada ha aprovat 166 projectes, ha invertit 607 milions de dòlars canadencs, ha

Abril 2024

ACORD DE LLIURE COMERÇ – UE – Canadà

creat 1100 ocupacions secundades directament per a projectes amb 5013 socis i s'espera que es creïn 12 000 llocs de treball en els pròxims 10 anys.



Audiovisual

Líder mundial al sector de les experiències immersives

La fortalesa dels sectors de videojocs i dels efectes especials per a la indústria del cinema han permès a Montreal i a Quebec posicionar-se com a líders en experiències immersives. Segons l'estudi recent d'Effet Quebec, el *pool d'expertise* de creativitat digital del Quebec i el potencial mercat són més grans a Nord Amèrica que a Europa. En tenir líders mundials com Moment Factory, Felix & Paul i Cirque du Soleil, així com instal·lacions reconegudes mundialment com la SAT i PHI, Montreal és un lloc idoni on es poden fomentar més col·laboracions.



Packaging

Augment de la demanda de materials i envasos sostenibles

La normativa mediambiental, la promesa d'una economia neta i el creixent poder dels consumidors amb consciència ecològica estan animant empreses canadenques a incloure materials renovables en els seus productes. Aquesta tendència també està creant una demanda de tota una nova classe de bioproductes de més alt valor (biomaterials, productes bioquímics) en totes les cadenes de valor sectorials, inclosos els envasos. A més, el Canadà ofereix diverses oportunitats, atès que es necessita una major fabricació d'envasos per a l'usuari final i hi ha una creixent demanda de biodegradables i materials d'envasament reciclables per a béns duradors i alimentaris.



Serveis de mobilitat

Objectiu: millorar la mobilitat en el context del canvi climàtic

Des del 2018, el govern destina 300 milions CAD (període d'11 anys) a temes vinculats a smart city, molts relacionats amb la mobilitat urbana. En aquest sentit, estan creixent els projectes d'innovació oberta oberts a empreses internacionals. El Canadà té una presència important al SCEWC des de fa anys, i l'interès per les solucions que les empreses catalanes presenten és ferm. En aquesta línia, la ciutat de Toronto ha mostrat interès a signar un acord de col·laboració per compartir bones pràctiques i facilitar la implementació de solucions tecnològiques canadenques/catalanes. S'estan implementant a diferents ciutats tecnologies intel·ligents per millorar l'eficiència i experiència dels usuaris del transport públic, així com solucions de mobilitat compartida (*carpooling, bikesharing*) i de monitorització del trànsit per fer-lo més àgil. També hi ha interès en solucions d'anàlisis de dades per presa de decisions per adaptar la mobilitat als canvis de la població.

Abril 2024

ACORD DE LLIURE COMERÇ – UE – Canadà



Coneix millor al/la director/a de l'oficina exterior d'ACCIÓ a [Montreal](#).



Enllaços d'interès

- **COMISSIÓ EUROPEA**

[EU-Canada \(europa.eu\)](#)

[Acuerdo Económico y Comercial Global UE-Canadá](#)

- **MINISTERIO DE ECONOMÍA, COMERCIO Y EMPRESA**

[Ministerio de Economía, Comercio y Empresa – Canadá](#)

- **OFICINA TÈCNICA DE BARRERES A LA INTERNACIONALITZACIÓ**

[Oficina Tècnica de Barreres a la Internacionalització](#)

- **SERVEI D'ASSESSORAMENT INTERNACIONAL**

[Servei d'Assessorament en Internacionalització](#)

- **OFICINA EXTERIOR DE CATALUNYA A MONT-REAL**

<https://www.accio.gencat.cat/ca/serveis/oficines-exteriors/montreal/>

- **UE-Canada : el Senat francès vota en contra de la ratificació del tractat**

[França posa en perill el tractat comercial entre la UE i el Canadà \(ara.cat\)](#)

Nota: Totes les dades tenen finalitat informativa. L'Empresa es manté com l'única responsable de l'ús de la informació i els resultats de la mateixa. És obligació de l'Empresa verificar la informació abans d'utilitzar-la. ACCIÓ no es fa responsable de cap dany causat per l'ús de la informació.



Per a més informació:

Oficina Tècnica de Barreres a la
Internacionalització

Passeig de Gràcia, 129
08008 Barcelona
www.accio.gencat.cat
tradedesk@gencat.cat
93 476 72 86

