



Alertes de comerç internacional

ACORD DE LLIURE COMERÇ UE – Mèxic

Nota Informativa realitzada per:
Oficina Tècnica de Barreres a la Internacionalització
Abril de 2024

Abril 2024

ACORD DE LLIURE COMERÇ – UE – Mèxic**ACORD UE – Mèxic**

- **Nom de l'acord:**
[Tractat de Lliure Comerç entre Mèxic i la Unió Europea \(TLCUEM\)](#)
- **Tipus d'acord*:**
Free Trade Agreement-FTA
- **Estat de l'acord**:**
Vigent des de l'octubre 2000, modernitzat des del 2020.

**Resum executiu**

- **Antecedents:**

El TLCUEM forma part de l'**Acord d'Associació Econòmica, Concertació Política i Cooperació entre els Estats Units Mexicans i la Comunitat Europea** i els seus Estats membres signat el 8 de desembre de 1997 i que va entrar en vigor l'octubre de 2000. Aquest acord incloïa un acord de lliure comerç que liberalitzava parcialment el comerç de mercaderies i el de serveis.

Amb l'objectiu d'ampliar els beneficis derivats de la seva associació, la UE i Mèxic van començar, el maig de 2016, un procés orientat a la modernització de l'Acord Global que va culminar, el 21 d'abril de 2018, amb un acord preliminar entre les Parts. Finalment, el 28 d'abril de 2020, ambdues parts van concloure les negociacions de les últimes qüestions pendents en el pilar comercial de l'acord d'associació modernitzat.

La UE és el tercer soci comercial de Mèxic i Mèxic és el segon soci comercial de la UE a Amèrica Llatina, després del Brasil. Des de la seva entrada en vigor el 2000, el TLCUEM ha permès el creixement del comerç bilateral en un 148%.

Abril 2024

ACORD DE LLIURE COMERÇ – UE – Mèxic

- **Objectius:**

L'Acord té per finalitat enfortir les relacions entre la UE i Mèxic sobre la base de la reciprocitat i de l'interès comú. Amb aquesta finalitat, l'Acord institucionalitza el diàleg polític, enforteix les relacions comercials i econòmiques a través d'una liberalització bilateral i preferencial, progressiva i recíproca del comerç de béns i serveis que tingui sensibilitat de determinats productes i sectors de serveis, i de conformitat amb les normes pertinents de l'OMC.

- **Mecanisme:**

L'Acord modernitzat pretén facilitar encara més l'exportació i la inversió de cada mercat gràcies a:

- La supressió de barreres no aranzelàries, com ara:
 - Les restriccions mexicanes als productes alimentaris de la UE.
 - Els problemes amb la salvaguarda de la propietat intel·lectual europea a Mèxic.
- La reducció o l'eliminació progressiva d'aranzels a més productes, principalment béns agrícoles.
- La protecció de les indicacions geogràfiques (IG): productes distintius d'aliments i begudes de regions específiques de la UE.
- L'obertura de nous mercats en serveis i contractació pública.
- La protecció de les inversions europees a Mèxic.



Per beneficiar-se del règim preferencial, les empreses han de tenir un [Numero d'Exportador Autoritzat](#).



Sectors / Productes més impactats

S'espera que l'Acord faciliti l'exportació a Mèxic per a totes les empreses de la UE, però especialment les que fabriquen i venen:

- ✓ Productes agroalimentaris i begudes.
- ✓ Maquinària.
- ✓ Combustibles minerals i productes relacionats.
- ✓ Productes farmacèutics.
- ✓ Equips de transport.

L'Acord pretén també facilitar a les empreses de la UE la venda dels seus serveis a Mèxic. En particular, s'espera que es beneficiïn les empreses de les àrees següents:

- ✓ Serveis empresarials.

Abril 2024

ACORD DE LLIURE COMERÇ – UE – Mèxic

- ✓ Serveis financers.
- ✓ Telecomunicacions.
- ✓ Transport.

Els sectors i productes més afectats per l'Acord i les seves implicacions són:

➤ Aliments i begudes

El nou acord elimina els drets duaners de la majoria de les mercaderies a les quals encara s'aplicaven aquests drets. Es tracta de gairebé la totalitat dels aliments i begudes. Els drets s'eliminaran en un termini de 7 anys des de l'inici de l'aplicació de l'Acord.

Per exemple:

| Producte de la UE | Drets duaners mexicans abans de l'acord | Drets duaners a 0 % després de l'acord i limitacions de volum |
|---|---|--|
| Aviram | Fins a un 100 % | Sense límit per als productes econòmicament pertinents |
| Formatge | Fins a un 45 % | Sense límit per als formatges blaus 5.000 tones per als formatges frescos i processats 20.000 tones per als altres formatges |
| Carn de porc | Fins a un 45 % | Sense límit per a pràcticament tots els productes |
| Xocolata i productes de confiteria | Més del 20 % | Sense límit |
| Pasta | Fins a un 20 % | Sense límit |

A més, aquest acord inclou la protecció de les indicacions geogràfiques (IG) de la UE. Amb el nou acord es pretén il·legalitzar la venda a Mèxic d'imitacions de 340 aliments i vins característics de regions específiques de la UE com ara el xerès espanyol.

Finalment, es van harmonitzar les normes sanitàries i fitosanitàries.

➤ Productes industrials

En el marc de l'Acord Comercial UE-Mèxic original, els productes manufacturats de la UE ja podien entrar a Mèxic lliures de drets duaners. El nou acord manté aquest accés lliure. Facilita també als exportadors de la UE el compliment dels requisits tècnics de Mèxic sobre els productes, com ara:

- ✓ El seu marcatge o etiquetatge amb informació per als consumidors.
- ✓ Els procediments que els exportadors de la UE han de dur a terme per demostrar que els seus productes compleixen les normes mexicanes («procediments d'avaluació de la conformitat»).

Abril 2024

ACORD DE LLIURE COMERÇ – UE – Mèxic

L'Acord introdueix també noves normes destinades a simplificar i accelerar els tràmits burocràtics i els controls físics a les duanes mexicanes.

➤ **Contractació pública**

L'acord original permet als proveïdors de la UE licitar contractes de subministrament de béns i serveis de determinats sectors de l'Administració federal mexicana. El nou acord:

- ✓ Permet a les empreses de la UE licitar contractes de més sectors de l'Administració federal mexicana.
- ✓ Permet a les empreses de la UE licitar contractes d'«associació publicoprivada» a Mèxic.

Mèxic també s'ha compromès a entaular negociacions amb els Estats mexicans perquè les empreses de la UE puguin participar en licitacions a nivell estatal quan se signi l'Acord. Serà la primera vegada que Mèxic obri el seu mercat de contractació pública a nivell estatal a empreses no mexicanes.

➤ **Comerç digital**

El nou acord té com a finalitat que tot el que les persones de la UE i de Mèxic puguin fer fora de línia, com vendre's coses, també ho puguin fer en línia, amb la mateixa facilitat i seguretat. Per això, l'Acord elimina obstacles al comerç en línia, introdueix normes perquè les empreses puguin operar en línia amb seguretat i protegeix els consumidors en línia.

➤ **Lluita contra la corrupció**

El nou acord serà el primer acord comercial de la UE que inclogui mesures per millorar la coordinació de la lluita contra la corrupció en els sectors tant públic com privat.

➤ **Drets mediambientals i laborals**

A més de facilitar el comerç entre la UE i Mèxic, el nou acord promou el desenvolupament sostenible establint compromisos sòlids i jurídicament vinculants sobre:

- ✓ Protecció del medi ambient.
- ✓ Respecte dels drets de les persones en el treball.

➤ **Inversions**

En el nou acord, la UE i Mèxic han acordat mesures per:

- ✓ Facilitar les inversions de les empreses de la UE a Mèxic.
- ✓ Establir normes de protecció dels inversors contra un tracte injust per part de les administracions.



En cas de dubte respecte a aquesta alerta, l'Oficina Tècnica de Barreres a la Internacionalització us ofereix suport gratuït a través del [Formulari Trade Desk](#).



Recomanacions de la directora de l'Oficina de Ciutat de Mèxic

Oportunitats de negoci a Mèxic:



Automoció

Autoparts: necessitat de complementar la producció local

El sector a Mèxic demanda autoparts que complementin la producció local, ja que el 65% de les parts d'un vehicle ha d'estar produït a la regió per poder aprofitar els acords comercials existents. Les principals OEM que es troben al país destinen un percentatge alt de la seva producció al mercat dels Estats Units, basant-se en els beneficis de l'acord entre els dos mercats. La necessitat local d'integrar la cadena de valor ha estat una gran oportunitat per a empreses catalanes que s'han establert amb producció a Mèxic. Durant la pandèmia el sector es va veure afectat, però des del 2022 el sector s'ha recuperat. És un bon moment per a empreses vinculades al sector d'electromobilitat, que és el que més creixement ha reportat.



Química i plàstics

Química especialitzada per sectors industrials, farma i alimentació

Mèxic requereix matèries primeres per complementar la seva producció, ja que el consum d'aquestes s'ha reactivat. Els sectors industrials, farmacèutic i alimentari són els que més demanda estan generant. Per a la producció de detergents, cosmètica i fertilitzants, Mèxic requereix matèries primeres. Per exemple, Mèxic produeix només el 35% dels fertilitzants que utilitza. Hi ha un espai gran per a productes catalans. En aquest sector, també cal tenir present que la demanda de fertilitzants orgànics està creixent, i això presenta oportunitats interessants. Per altra banda, també hi ha demanda de formulacions químiques per a tractament d'aigües i processos industrials, així com nous materials com biocides, desinfectants, coagulants, floculars antiespumants i resines. Per impulsar la demanda d'hidrogen verd, Mèxic també requereix minerals.



Maquinària i béns d'equipament

Necessitat de maquinària especialitzada industrial i agrícola

L'arribada de noves inversions al mercat està generant una demanda de maquinària que el mercat mexicà no fabrica, sobretot en temes industrials i agrícoles, enfocada a la millora de processos. Mèxic és exportador de productes agrícoles als Estats Units. Els principals productes són alvocats, llimones, mangos, hortalisses i raïms. Per a la competitivitat d'aquests productes i el seu processament es requereix maquinària especialitzada i amb compliment de normes internacionals de qualitat. Aquest tipus de maquinària no es fabrica al

Abril 2024

ACORD DE LLIURE COMERÇ – UE – Mèxic

país, per la qual cosa s'abasteix mitjançant la importació de maquinària agrícola d'altres mercats. Una altra necessitat és l'enfocada a la producció agrícola controlada en hivernacles, que requereix tant serveis especialitzats com equipaments i experiència d'empreses estrangeres. Alguns fabricants catalans de maquinària agrícola han trobat bon mercat a Mèxic.

**Audiovisual**

Unint forces: col·laboració amb la indústria audiovisual local

Mèxic s'ha convertit en un centre d'audiovisual de referència per a altres països de la regió. El sector ha reportat un important creixement, i han anat sorgint noves iniciatives empresarials de manera constant. La indústria audiovisual mexicana, reconeguda per pel·lícules, sèries, curtmetratges, videoclips i publicitat, té un fort pes sobre l'economia mexicana. S'estima que per al 2025 la producció cinematogràfica a Mèxic registri un increment d'entre el 6 i el 7% dels seus ingressos. L'abast del sector no es limita al creixement d'activitats com la construcció d'escenografies, el desenvolupament d'efectes especials, d'animació o musicalització; també impacta en altres indústries relacionades com el transport, el turisme, la publicitat i, fins i tot, aliments i begudes. Aquest creixement ofereix possibilitats de col·laboració amb la indústria audiovisual molt àmplies.

**Packaging**

Cap a un futur sostenible: *packaging* innovador i verd

Mèxic és un dels mercats que més ha incrementat les seves compres en línia. El sector del *packaging* local demanda productes que siguin cada cop més reciclables o reutilitzables. Això fa molt necessària i interessant per Mèxic la innovació en *packaging*, amb productes de qualitat i 'verds'. La demanda va des dels paquets en si fins a la maquinària per fabricar-los, i la millora de processos i serveis per al seu desenvolupament al país.

**Videojocs**

Juguem junts? Col·laboració amb creadors mexicans

La indústria del desenvolupament de videojocs a Mèxic ha començat a créixer en els darrers anys i requereix col·laboració i experiència d'empreses i tecnologies que estiguin en una fase més avançada. Amb 65,9 milions de consumidors (de més de 6 anys), el país ha començat a desenvolupar la seva pròpia indústria. Recentment, s'han obert universitats amb carreres especialitzades en videojocs. Startups i emprenedors veuen els videojocs com uns dels subsectors de més interès. Empreses catalanes ja estan col·laborant amb resultats molt positius.

Abril 2024

ACORD DE LLIURE COMERÇ – UE – Mèxic

Salut animal

Nous tractaments, productes i serveis

Tot i l'existència de grans laboratoris transnacionals farmacèutics a Mèxic, són pocs els que ofereixen la línia animal. El sector ha experimentat un creixement significatiu els darrers anys, impulsat per la major consciència sobre el benestar dels animals, tant domèstics com de ramats. Aliments, vitamines, medicaments, etc., tots els participants en la cadena de valor del sector han mostrat creixements. Els propietaris de mascotes demanen serveis veterinaris especialitzats i productes; els ramaders, solucions innovadores per controlar els animals, tot garantint el benestar i la producció. A més, empreses catalanes que ja tenen presència a Mèxic, amb producció o vendes comercials, han donat prestigi a la qualitat del sector a Catalunya.



Motocicleta i mobilitat lleugera

Els mexicans adopten la motocicleta

Pocs fabricants a Mèxic i augment de la importació. La compra de motocicletes va créixer durant la pandèmia i hi ha empreses que es transformen per produir-ne. Calen peces per a recanvis, fabricació i serveis relacionats. Tot i que inicialment l'augment de vendes va ser impulsat per les empreses de repartiment, ara ja s'ha implantat també com una opció més de transport general. El principal fabricant de motocicletes a Mèxic ha triplicat les seves vendes en quatre anys, i les importacions del sector no han deixat de créixer. Empreses industrials han transformat la seva producció per poder fabricar-les. Es necessiten peces tant per fabricació com per reposició, així com serveis vinculats a aquesta fabricació.

Coneix millor al/la director/a de l'oficina exterior d'ACCIÓ a [Mèxic](#)**Enllaços d'interès**

- **COMISSIÓ EUROPEA**

[EU-Mexico Partnership Agreement](#)

Abril 2024

ACORD DE LLIURE COMERÇ – UE – Mèxic

- **MINISTERIO DE ECONOMÍA, COMERCIO Y EMPRESA**

<https://comercio.gob.es/PoliticaComercialUE/AcuerdosComerciales/Paginas/Mexico.aspx>

- **OFICINA TÈCNICA DE BARRERES A LA INTERNACIONALITZACIÓ**

[Oficina tècnica de Barreres a la Internacionalització](#)

- **SERVEI D'ASSESSORAMENT INTERNACIONAL**

[Servei d'Assessorament en Internacionalització](#)

- **OFICINA EXTERIOR DE CATALUNYA A MÈXIC**

[Oficina Exterior de Catalunya a Ciutat de Mèxic](#)

Nota: Totes les dades tenen finalitat informativa. L'Empresa es manté com l'única responsable de l'ús de la informació i els resultats de la mateixa. És obligació de l'Empresa verificar la informació abans d'utilitzar-la. ACCIÓ no es fa responsable de cap dany causat per l'ús de la informació.



Per a més informació:

Oficina Tècnica de Barreres a la
Internacionalització

Passeig de Gràcia, 129
08008 Barcelona
www.accio.gencat.cat
tradedesk@gencat.cat
93 476 72 86

